



Cuadernos PNUD

Serie Desarrollo Humano N°6

La Provincia de Ica: Información para el Desarrollo Humano



**Equipo para el Desarrollo Humano
Programa de las Naciones Unidas
para el Desarrollo**





Cuadernos PNUD

Serie Desarrollo Humano N° 6

La Provincia de Ica:

Información para el Desarrollo Humano

Lima, Junio 2004

LA PROVINCIA DE ICA: INFORMACION PARA EL DESARROLLO HUMANO

Inscripción No.

Hecho el depósito legal: 1501312004-5072

ISBN: 9972-612-15-5

Copyright 2003

Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)

Av. Benavides 786, Miraflores, Lima 18, Perú

E-mail: INDH-PERU@pnud.org.pe

www.pnud.org.pe

Tiraje: 1000 ejemplares

Carátula: Carlos Tovar S.

Diagramación e Impresión:

INNOVA

Federico Villarreal 616

San Isidro

Lima, Perú

Los contenidos de este cuaderno pueden ser reproducidos en cualquier medio, citando la fuente.

Las ideas expuestas en los Cuadernos PNUD son de exclusiva responsabilidad de los autores y no responden necesariamente a la línea de pensamiento del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD)

Presentación

El desarrollo humano es un paradigma en construcción, cuenta hoy con marcos muy claros pero no deja de ser un proceso en permanente innovación. Así lo concibieron sus autores, así ha venido desarrollándose en su todavía temprana pero fructífera vida. El ideal de poner acciones y teoría al servicio de las personas como origen y finalidad de la propia creación humana, de crear un mundo con igualdad de oportunidades para todos, concierta voluntades y multiplica esfuerzos en vías diversas.

El Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) en el Perú, a través de su equipo de especialistas en Desarrollo Humano, viene estudiando y construyendo propuestas e instrumentos que permitan dar respuesta a las demandas que los principales actores de la sociedad plantean para alcanzar una vida digna de ser vivida. En esta línea, el Informe sobre desarrollo humano, publicado en el 2002 ya sentaba las bases para el mejor aprovechamiento de las potencialidades existentes en las diferentes regiones y ámbitos nacionales. Esta concepción que invita a identificar y utilizar al máximo lo existente, "lo que se tiene", altera el enfoque que pone la preeminencia de la demanda asistencial por la de centrarse en las propias fuerzas, con los recursos, oportunidades y articulaciones que están a disposición.

El proceso de descentralización y la renovación de autoridades municipales a inicios del 2003 trajo nuevos vientos de esperanza para dinamizar el desarrollo en las diferentes regiones del país. Así lo sentimos y nos lo hicieron saber las autoridades gubernamentales, académicas y empresariales en los distintos lugares donde presentamos el Informe sobre el Desarrollo Humano. Fue en este proceso que las autoridades edilicias de la provincia de Ica solicitaron nuestro apoyo técnico para instrumentalizar la referida propuesta. La vocación de trabajo, deseos de superación y fe en el futuro permitieron que el pueblo iqueño, encabezados por su Alcalde Provincial don Luis Oliva Fernández-Prada, se pusieran a trabajar coordinadamente para alcanzar esta meta. Nuestro agradecimiento por la confianza brindada.

El Acuerdo de Cooperación Técnica suscrito con el Alcalde se materializó en sendas reuniones de trabajo, talleres técnicos, seminarios con personal de las universidades, empresas y de la sociedad civil. Un primer resultado fue la constatación de ideales y aspiraciones comunes para Ica. Todos desde distintas perspectivas reconocen que Ica tienen potencialidades hasta hoy desaprovechadas o sub aprovechadas. Los Talleres de Identificación de Potencialidades acercaron en el debate al sector privado y al sector público en el que se identificaron tareas y necesidades. Como sucede casi siempre, los grandes problemas, los vectores centrales para el futuro, lo conocen bien los pobladores locales. Lo que necesitan es apoyo para sistematizarlos y recursos para materializarlos.

Sin embargo, cuando se requiere penetrar a la "ingeniería de detalle" del desarrollo, la carencia de información actualizada y confiable es dramática. A las regiones del país se les dificulta tener precisión en los planes y los compromisos presupuestales. Una forma rápida para saldar este déficit era llevar a cabo encuestas por muestreo. Tarea que pudo ser realizada en Ica gracias al apoyo financiero brindado por OXFAM-GB, que ha permitido que en el presente *Cuaderno PNUD* se muestren los principales resultados que darán base a los planes de desarrollo concertado. La provincia de Ica hoy cuenta con una información valiosísima que le permite testar su realidad al 2003 y plantear su desarrollo democrático en un marco de ejercicio de derechos.

Este Cuaderno No. 6, que ponemos a disposición de nuestros lectores, lo hacemos con la satisfacción del deber cumplido, pues esta publicación sella una primera etapa de colaboración eficaz y grata para los colegas del Desarrollo Humano del PNUD que han compartido horas de trabajo y sueños con los funcionarios de la Alcaldía de la Provincia de Ica.

Martín Santiago-Herrero
Representante Residente
Programa de las Naciones Unidas
para el Desarrollo
PNUD - Perú
Junio 2004

Preámbulo

Uno de los problemas más graves de la gestión local es la ausencia de información básica para la planificación y seguimiento de las decisiones. La información es indispensable para una acertada comprensión de la situación local y de las dimensiones de sus problemas, así como de los medios que se dispone para superar dichos problemas y dirigirse hacia el desarrollo humano. Por lo tanto, es evidente que para el buen gobierno local o regional se requiere de datos, pero no de cualquier dato. La recolección que no tenga utilidad concreta es un costo innecesario, no solamente por lo que implica como pérdida de recursos, sino en especial, porque dispersa la atención y esfuerzos disponibles.

Los límites entre la información que puede recabarse y la que va a tener resultados tangibles en el desarrollo local, no son sin embargo fácilmente reconocibles, dado su carácter relativo. Dependen de lo que se quiera y se pueda desarrollar en la localidad, en políticas expresas determinadas por las fuentes, disponibilidades y objetivos. En una línea de mínima, desde el punto de vista del desarrollo humano, se requiere tener de manera actualizada, estadísticas de demografía básica (volúmenes y estructuras de sexo y edad), salud (morbilidad y atención materno infantil), alfabetismo y educación, disponibilidad y capacitación de la fuerza laboral e ingresos y rentas de las personas y familias. Igualmente, se requerirán estadísticas básicas de la producción que incluyan las dimensiones aproximadas de las principales fuentes productivas, los componentes de costo y el destino de los principales productos. Y finalmente, un recuento y permanente vigilancia de las posibilidades productivas, no aprovechadas, mal aprovechadas o insuficientemente aprovechadas, es decir, de las potencialidades productivas.

La estadística para el desarrollo debe cumplir también, al menos un par de requisitos. El primero ser sistemática, responder a objetivos concretos, no duplicarse en sus fuentes, ser pasible de interrelaciones desde su elaboración hasta sus procesos analíticos. La segunda condición, es que la estadística debe convertirse en un elemento movilizador; por tanto, debe ser difundida en términos asequibles entre la población y sus agentes sociales y económicos de forma tal que pueda convertirse en un elemento de conocimiento, y sobre todo de compromiso.

Como parte del proceso de elaboración del Informe sobre Desarrollo Humano-2004, se han venido diseñando instrumentos y metodologías que permitan aplicaciones de diverso orden en entornos locales, que puedan ir cubriendo de manera complementaria, los requerimientos de información para el desarrollo. Estas aplicaciones, han ido desde el levantamiento de un diagnóstico local que permite una pronta visión global a través de la aplicación de una Ficha, mediante la cual se recopila información básica, tanto de las estadísticas ya elaboradas como del conocimiento de la realidad por parte de informantes calificados. Es decir, se trata de una imagen rápida y orientadora a partir de información ya existente, elaborada o proveniente de la experiencia de las personas. Asimismo, se ha diseñado y aplicado una Encuesta a Líderes Locales, asociada a la recolección de la Ficha de Diagnóstico anterior, que igualmente confluya hacia una visión pronta de la realidad local.

Complementariamente, se cuenta con encuestas de hogares y económica que proveen información, la primera sobre la población, sus requerimientos y capacidades, su empleo y sus ingresos y sus expectativas; y la segunda, sobre producción y sus niveles de distribución. Completa este paquete de instrumentos la elaboración de un Manual para la Identificación y Evaluación de Potencialidades, así

como su seguimiento, que se alimentaría de todo tipo de información, especialmente de la que provenga de conocedores de la producción.

Este conjunto de instrumentos, responde a objetivos concretos:

- a. Tener al menos una visión inicial y orientadora, que se cumple en buena parte con el diagnóstico local y la encuesta a líderes.
- b. Tener una visión conjunta del mercado, especialmente laboral y de productos, que cubra tanto la oferta poblacional como productiva, a través de la encuesta de hogares y la encuesta económica local, estableciendo así una visión integral de los problemas sociales y económicos y de sus alternativas.
- c. Mantener un sistema de vigilancia sobre las potencialidades, que sea una continua provocación al desarrollo humano, y que pueda interpretarse con un mayor conocimiento de causa, derivado del resto de instrumentos.

El Taller de Potencialidades realizado a mediados del 2003 contó con el apoyo fundamental de un grupo de profesionales, técnicos y funcionarios locales comprometidos y apasionados por el futuro iqueño. Con ellos se discutió no solamente sobre cuáles eran las posibilidades de ampliación o generación de recursos explotables, sino también la manera cómo los posibles productos se ajustaban a las exigencias del desarrollo humano, y al grado de avance que existía en términos de facilidades para su adecuada explotación. Todos conocen la enorme variedad de recursos que tiene Ica y ello se confirmó en esos eventos.

En diciembre del 2003 se llevó a cabo la encuesta de hogares y en enero del 2004 la de establecimientos. Ellas se pudieron realizar gracias al apoyo financiero de OXFAM-GB, que permitió que se conozca con amplitud el conjunto de características relativas a la población: la base demográfica, la situación de la vivienda, la calidad de los servicios, la participación, el empleo, los ingresos y el patrimonio de los hogares. Esta encuesta de hogares ha brindado una especie de respuesta al taller de potencialidades, como resultado principal: Ica tienen un enorme acervo de profesionales y técnicos, casi 60 mil personas calificadas integran su población económicamente activa: los hay incluso desempleados y subempleados. ¿Cómo es que, entonces, de acuerdo con los especialistas del Taller, se tienen déficit considerables en la movilización de recursos? La primera respuesta se encuentra en la propia encuesta. Ica tiene una baja asociatividad. Sus gentes, viven sus propios esforzados mundos.

¿Porqué ese aislamiento?. Tal vez también la respuesta esté en la encuesta económica. Esta indica que las principales empresas, es decir las de 10 o más trabajadores, no explican sino un tercio de la producción. Solamente 37 empresas venden más de 2 millones de nuevos soles al año, y de ellas unas 20 son, las relevantes en la exportación fuera de la provincia. El resto de la producción vive en el mar de la informalidad, en la economía de la sobrevivencia, cerrados en sí mismos, presas de la baja productividad. Hay un mundo pequeño, emergente de las empresas agro exportadoras empleando no más de 20 mil personas, luego otro, formal también, de empleados del gobierno, y luego el mencionado mar informal, sostenido principalmente en los salarios del sector moderno, pero muy débilmente relacionado con él en los procesos productivos.

El desarrollo provincial requiere de integración, entre las provincias de la región y la región con otras regiones y países. Construir estas integraciones es imposible sin la asociación de intereses, sin el empeño de los cuadros profesionales, la participación activa de los sectores laborales y empresariales, y el liderazgo de los gobiernos locales y regionales. Todos a una deberían concertarse por el desarrollo iqueño, asumiendo compromisos explícitos, cuyas metas puedan evaluarse con periodicidad. Los instrumentos son también para eso, para monitorear los cambios, para detectar las fallas y necesidades, corrigiendo oportunamente las ausencias y los errores.

Este trabajo es una primera muestra de las posibilidades de la información. A partir de estos datos, es factible un conocimiento más preciso, entre otros, del mercado laboral y de productos, de determinación de oportunidades de inversión, de formulación de planes en el mejoramiento social. Estas opciones deben ser vistas como un reto y una obligación de quienes están interesados en el progreso local.

Las autoridades del municipio provincial de Ica han sido y son muy sensibles en el afán de promover el desarrollo humano, no solamente desde el lado de la provisión de información, sino también en el desarrollo de la gestión local, donde el equipo de PNUD ha venido coordinando sus postulados con la acción práctica. Mucho hemos aprendido en esta alianza, y seguramente será de enorme utilidad para el resto del país.

Algunos reconocimientos finales. En primer lugar, al rol colaborador del Municipio Provincial de Ica, en todos los aspectos requeridos para la continuidad de este proyecto, desde la alianza y compromisos con la causa del desarrollo humano hasta su apoyo práctico y logístico. En tal sentido, el Alcalde de la Provincia, Luis Oliva Fernández-Prada y su planta técnica y profesional, en especial el Ingeniero José Kawata y la economista Edita Bordón, tienen nuestro mayor reconocimiento. El INEI nos provisiónó de planos y marcos muestrales, con la cortesía de su Jefe, Farid Matuk. El personal de encuestas lo lideró Méybol Gómez, especialista de amplia experiencia en estas tareas, y tuvo como responsable del procesamiento a Renato Carcelén. Para esta etapa el apoyo personal de Martín Beaumont y de Zorobabel Cancino de OXFAM-GB, fueron decisivos. En el Equipo del Informe de Desarrollo Humano del PNUD, Jorge Bernedo, diseñó la investigación y ha hecho el análisis de resultados, contando siempre con el apoyo valioso del resto sus miembros, Efraín González de Olarte, Raúl Lizárraga, José Arias y Mirian Piscocoya. Sin todos y cada uno de ellos no hubiera sido posible llegar al actual estado de avance en la tarea de generar información para el desarrollo humano en Ica.

Luis Vargas Aybar
Coordinador General
Informe Nacional sobre Desarrollo Humano (INDH)
PNUD- Perú.

Contenido

LA PROVINCIA DE ICA: INFORMACIÓN PARA EL DESARROLLO HUMANO

ICA, 2003 / 2004: VISIÓN DESDE LAS ENCUESTAS

NOTA TÉCNICA

EL ENTORNO SOCIAL.

La vivienda en la Provincia de Ica.

Los servicios en la vivienda.

Los programas sociales

El crédito.

Los servicios a la población.

La organización de la población.

POBLACIÓN, EMPLEO E INGRESOS.

Demografía y educación.

Participación de la población en el empleo.

La intensidad de la actividad en el trabajo.

El empleo y la educación en la PEA.

Los niveles de empleo.

El empleo. Rama de actividad, ocupación y condiciones de trabajo de los ocupados.

El campo iqueño.

Ingresos, gastos y patrimonio, expectativas y seguridad social de los trabajadores en Ica.

La alternativa de los recursos humanos.

LAS DIMENSIONES ECONÓMICAS.

El entorno estructural.

El espectro productivo.

Cifras del funcionamiento económico.

Los enormes retos.

ANEXOS

ANEXO 1: ANÁLISIS DE LAS POTENCIALIDADES DE ICA

- Informe Taller de Identificación de las Potencialidades de la Provincia de Ica

ANEXO 2: CUADROS ESTADISTICOS

- Resultados de la Encuesta de Hogares de la Provincia de Ica. Diciembre 2003
- Resultados de la Encuesta de Hogares de la Provincia de Ica, Diciembre 2003. Modulo de Empleo Urbano Rural
- Encuesta Económica a Establecimientos de la Provincia de Ica, Enero 2004 y Estadísticas Complementarias

**ICA, 2003 / 2004:
VISIÓN DESDE LAS ENCUESTAS**

NOTA TÉCNICA.

La encuesta de hogares.

Esta encuesta tiene como ámbito de estudio la provincia de Ica. Su marco muestral es el correspondiente a las tareas precensales desarrolladas en 1999-2000 por el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI), e igualmente la cartografía necesaria es la que utiliza y nos ha sido proporcionada por dicha institución. Algunos ajustes adicionales se realizan como parte de las tareas de campo, pero tienen poca significación sobre los resultados.

La muestra de la provincia es probabilística, es decir seleccionada por métodos de azar, estratificada y de conglomerados. Los estratos han sido los correspondientes al área urbana y rural de los doce distritos de la provincia. En cada estrato se han seleccionado conglomerados compactos, de 8 viviendas en caso del área urbana y de 12 para el área rural. En tamaño de muestra final fue de 520 viviendas urbanas (65 segmentos de 8 viviendas) y 180 rurales (15 segmentos de 12 viviendas). Dichos tamaños permiten errores aceptables para porcentajes o diferencias de ellos, del orden del 5-8 por ciento, cuando se adopta una exigencia de confiabilidad del 90-95 por ciento.

El trabajo de campo se efectuó en las primeras tres semanas del mes de diciembre del 2003, con un Coordinador de campo, tres supervisores y doce encuestadores, éstos últimos reclutados localmente. El cuestionario es de administración para el jefe del hogar, con excepción del módulo de empleo que es individual para cada persona del hogar que tenga 14 o más años. Los trabajadores agrícolas conductores de sus parcelas tenían también un módulo adicional. Las tareas se realizaron sin contratiempos, y las tasas de respuesta final superiores al 90 por ciento. Todos los cuestionarios fueron sometidos a procesos de crítica y codificación. Las entrevistas no realizadas fueron compensadas mediante reemplazo por la vivienda o persona más parecida dentro del mismo segmento, en términos de población o estructura demográfica. La expansión a la población total se obtiene mediante un peso que considera el tamaño del marco y las correcciones por la falta de respuesta. El procesamiento se ha realizado mediante el paquete estadístico SPSS. Se realizaron previamente al análisis, tabulaciones de prueba y consistencia de datos.

Los resultados aquí publicados incluyen a todas las principales variables, utilizando como variables de lectura o filtros, las categorías de Distrito Ica, Resto Urbano de todos los distritos y Área Rural de todos los distritos. También un módulo especial de empleo con la estructura de las encuestas del Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo, para que pueda apreciarse también por esta vía la consistencia de los resultados, además de las obvias ganancias en información especializada.

La encuesta de establecimientos.

Esta encuesta tuvo como marco muestral las empresas de más de 10 trabajadores, según la información recolectada a través de la Hoja Resumen de Planillas, que realiza anualmente el Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo. Las 60 empresas principales de ese listado, que representaban más del 90 por ciento de trabajadores, fueron incluidas obligatoriamente en la

muestra. 60 empresas adicionales corresponden al resto del marco, pero sobre todo a pequeños negocios que den idea del comportamiento de los amplios sectores micro empresariales.

El formulario utilizado cubre las variables básicas de empleo, ventas, patrimonio, balance y problemas productivos, simplificado de manera que fuera versátil para cualquier actividad y pueda responderse aún si no se dispone de libros contables. El trabajo de campo se realizó en las tres primeras semanas de enero del 2004 con un Coordinador y seis encuestadores locales.

Para una adecuada ponderación de resultados se ha empleado como controles las cuentas nacionales departamentales y también los resultados de la encuesta de hogares.

EL ENTORNO SOCIAL.

La vivienda en la Provincia de Ica.

No es aventurado decir que no es la vivienda el problema crucial de la provincia de Ica. Pero puede decirse también que es un problema que aguarda en el futuro.

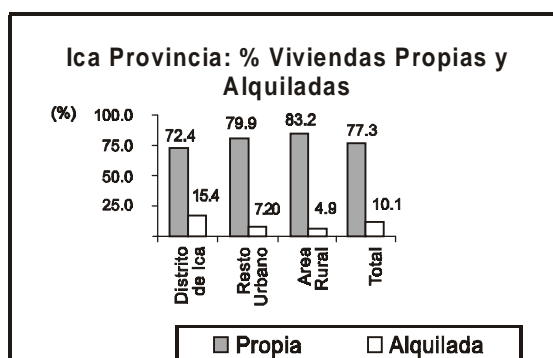
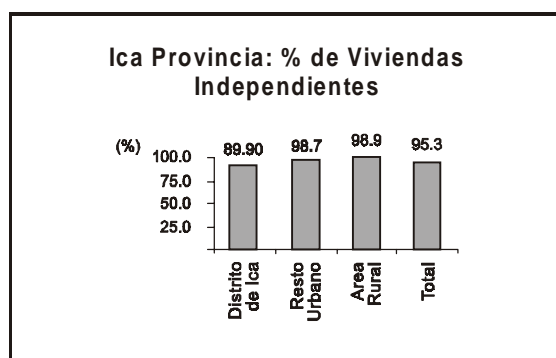
La razón para afirmar esto es que, a primera vista, se tiene una impresión positiva: Solamente el 10 por ciento de las viviendas es alquilada y el 90 por ciento son viviendas propias o cedidas por familiares. También es un dato positivo que el 95 por ciento de viviendas sean independientes, es decir, con frente a las calles y habitadas por un solo grupo familiar. Sin embargo, en un medio de alta interacción urbano-rural, con topografía plana, este es un resultado esperado. Es relativamente fácil en términos de oportunidades y costos, obtener un terreno e inclusive edificar paulatinamente, en el medio semiurbano, y eso ha hecho posible una amplia proporción de viviendas propias e independientes.

La progresión urbana, sin embargo, hace variar este patrón. En el caso del distrito de Ica, el casco central de la ciudad, tiene ya 15 por ciento de viviendas alquiladas y 90 por ciento de independientes. Más de cuatro mil familias del distrito Ica (y alrededor de 7500 en la provincia) pagan alquileres, y son por tanto aspirantes a programas de vivienda. También hay

1500 familias que residen en edificios y por tanto deben formularse reglas de convivencia, como son las relativas al funcionamiento de las asociaciones de inquilinos. La tendencia, en especial por la ampliación del crédito para vivienda es a la construcción de edificios, por lo cual deben preverse estrategias de atención para este tipo de residencia.

Respecto a la formalización de la propiedad, debemos recordar que en Ica funciona el programa COFOPRI para la regularización de las titulaciones, todavía con una importante demanda no atendida. Ica es una de las ciudades que más demanda ha mostrado a este respecto, mientras que a la vez, dicha institución tuvo una elevada actividad en los años 1999-2000, originada en los programas de atención a los danmificados por las inundaciones de los años previos, la cual decayó sensiblemente en los años siguientes.

La calidad de las viviendas, tiene amplios márgenes para progresar, desde el punto de vista de sus materiales. Las paredes en la provincia son, en la mitad de casos, del denominado material noble (ladrillo y cemento) y la mitad de adobe/ tapia, el material rústico más adecuado a las características del clima local. Por supuesto esta proporción varía haciéndose más



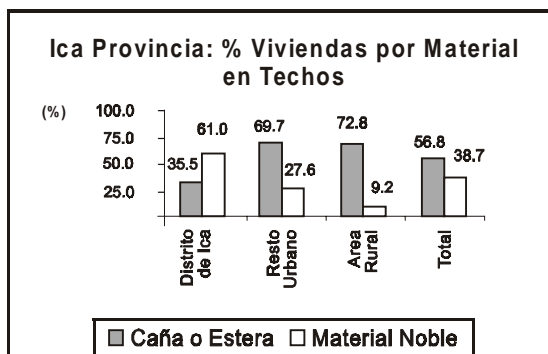
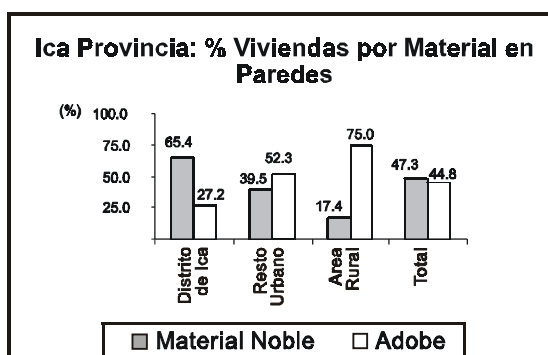
favorable al material noble (dos de cada tres viviendas) cuando se trata del distrito capital, mientras que en el área rural de la provincia es algo menos de un quinto, y en el resto urbano, cuatro de cada diez viviendas tienen paredes de ladrillo y cemento.

El material de los techos agudiza más las diferencias de materiales de viviendas. El material noble se usa en el distrito de Ica en el 61 por ciento de casas, en el 28 por ciento si se trata de los distritos no centrales de la ciudad y en menos del 10 por ciento de casas en el área rural. El material local alternativo para los techos de Ica, es la caña y estera, que se halla en alrededor de un tercio de las viviendas del distrito Ica y dos tercios del resto de la provincia.

La modificación de los materiales es financiada en el país por el Banco de Materiales. En los últimos años, de 1997 al 2001 los créditos variaban entre los 5 y 7 mil soles, pero en el 2002 ascienden a un monto promedio cercano a los 10 mil soles, con cifras relativas al departamento de Ica, de las cuales la provincia debe tener al menos un 50 por ciento de participación. La cantidad de créditos en el departamento, en cambio, tiene tendencia descendente. Estuvo en 5,100 y 6,700 créditos en 1997 y 1998, fueron años de inundación, para pasar a descender a 2300 en 1999, 1220 en el 2000 y alrededor de 700 en el 2001 y el 2002¹.

¹ Cuanto S.A. "Perú en Números 2003", pág 407.

Estos cambios pueden deberse mayormente a restricciones en la oferta crediticia por la conformación de una cartera pesada, pero ello no significa que no exista una demanda creciente por ser atendida. También en el plano potencial, existe la posibilidad de desarrollar el empleo en el sector de vivienda y construcción, tanto por el lado de la fabricación de materiales, como por las tareas de reparación, modificación y construcción de viviendas.



Mivivienda y Techo Propio

Además del circuito formal hipotecario, así como de la acción del Banco de Materiales en el campo de las ampliaciones, modificaciones y restauraciones de vivienda, han surgido en el país dos programas de vivienda que han venido mostrando actividad continua en el financiamiento de nuevas propiedades.

Mivivienda fue creada en 1999, como un fondo hipotecario. Tras su importante crecimiento en la segunda mitad del 2001, ha venido actuando a través del conjunto del sistema financiero nacional. Los créditos de Mivivienda se dirigen a los sectores medios y se adjudican como un subsidio de hasta el 20 por ciento del crédito para viviendas de costo máximo de 30,000 dólares. La oferta de viviendas que posee está alrededor de las 20,000, y se han vendido ya la cuarta parte. Son objetivos importantes de Mivivienda, además de promover la construcción y cubrir el déficit habitacional, mantener niveles aceptables de precios en todo el mercado y generar una cultura de ahorro. Mi vivienda está presente en Ica a través de prácticamente todo el sector financiero formal, de la caja Municipal y de la Caja Rural Señor de Luren.

Techo Propio es un fondo derivado de Mivivienda, dirigido a sectores de menores ingresos, menos de 1000 soles a nivel de la familia. El programa tiene un componente de ahorro del beneficiario mediante el cual acredita su capacidad de pago en un plazo de un año, un componente de subsidio, que puede ser elevado según calificaciones del postulante y un tercero de crédito. Actúa por convocatorias y tiene un radio más limitado, que incluye a Ica. En esta ciudad sus operadores para ahorro y crédito son el Banco Wiese, el Interbank y el Banco del Trabajo, así como la caja Rural Señor de Luren. La Caja Municipal de Ica participa en el componente de ahorro.

Fuente: <http://www.mivivienda.com.pe>

Los servicios en la vivienda.

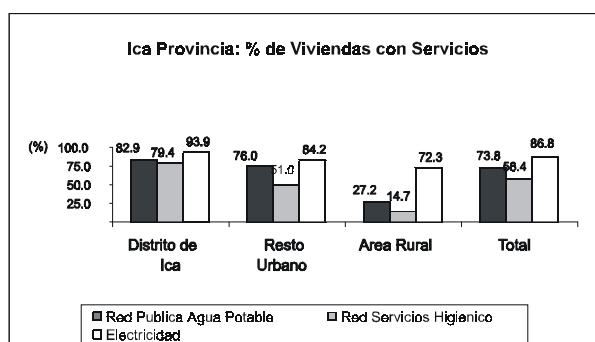
De los servicios básicos requeridos para la adecuación de la vivienda, el de mayor desarrollo en su cobertura es el alumbrado, puesto que inclusive en el área rural de la provincia se encuentra una cobertura superior al 70 por ciento. Esta extensión de la red es importante no solamente por el confort en la vivienda, sino también por las implicancias en el desarrollo productivo.

En el caso del agua, la cobertura por red pública dentro de la vivienda del centro (distrito de Ica) provincial es del 83 por ciento, y en el resto de distritos de la ciudad del 76 por ciento, que indica que en el conjunto de la ciudad alrededor de 14,000 personas (unas 3,200 viviendas) se proveen agua por otros medios, principalmente pilones públicos. Esta sería una posibilidad importante para tareas de planificación de la salubridad y sobre todo programas masivos de empleo, de costo bajo, dada la cercanía de las redes, que podría inclusive financiar directamente la población, al menos parcialmente.

El agua para la vivienda en el sector rural en cambio, es principalmente de pozo, casi 50 por ciento, antes que de red a domicilio (27 por ciento), pero el impacto poblacional es menor, por la baja proporción rural en la provincia. Se trataría de dotar agua en el interior a unas 1,400 viviendas, pero el costo por unidad sería sensiblemente mayor. El sistema de pozo, de otra parte, es funcional también a la agricultura, y posiblemente se requiera de un estado de avance intermedio, con especial énfasis en la salubridad, para la conservación y consumo (hervido) del agua.

Más relacionado con la salubridad es el desagüe, y en especial, el servicio higiénico. Aquí los déficit son más altos para todos los estratos de población y más desiguales entre sí. La provincia en su conjunto solamente tiene una cobertura del 58 por ciento. La alternativa al servicio higiénico de inodoro en el interior de la vivienda, conectado a una red pública, es el

pozo ciego o la letrina, adoptado en 12 por ciento de los hogares en el distrito Ica, el 37 por ciento en el área urbana de otros distritos de la provincia y el 50 por ciento del área rural provincial. Es también necesaria una intensa campaña para que el uso de esta opción sea adecuado y no tenga efectos infecciosos, la urgencia de las instalaciones es mayor, pero posterior o paralela a la del agua, y con costos más elevados². Al respecto, debe tenerse en cuenta la acción del PRONASAR (Programa Nacional de Saneamiento Rural), en cooperación con FONCODES, la cual reclama una mayor actividad local en el campo de la rehabilitación y mantenimiento de la infraestructura.

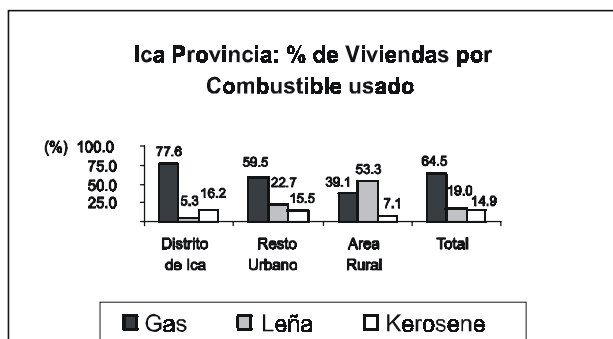


Otro servicio es el de combustible utilizado para cocinar. El gas es de alto consumo por parte de los habitantes de la provincia, y cubre casi dos tercios del consumo, siendo el uso más alto para el caso del distrito Ica (78 por ciento), intermedio en el resto de distritos de la ciudad (60) y menor en el área rural (39 por ciento). El siguiente combustible utilizado es la leña, con la cual cocina más de la mitad de la población rural (53 por ciento), pero tiene también uso preferencial en el 23 por ciento de la población del resto urbano y en el 5 por ciento de la del distrito de Ica. La utilización de leña, es considerada por los conservacionistas naturales en Ica, como una causa importante de la depredación del bosque, y en especial de especies nativas de la importancia y calidad del huarango, por lo que debería intensificarse una campaña de sustitución de la leña por otros combustibles de bajo costo, como podrían ser

² La literatura sobre políticas sociales y lucha contra la pobreza es redundante en asignar a las redes de desagüe una alta significación como medida de lucha contra la mortalidad, la morbilidad y la desnutrición, y por tanto, incremento del capital humano, considerado cada vez con mayor fuerza, como el pilar para romper el círculo viciado que condena a los pobres a tener menos oportunidades,

incluso generacionalmente. Ver al respecto, por ejemplo, el Informe al PNUD, de la Universidad del Pacífico, "Diseño de modelos de predicción de cumplimiento de Objetivos del Milenio: El caso peruano".

las retortas de carbón de piedra, a la espera del abaratamiento del gas en el futuro.



En las comunicaciones de los hogares, se ha preguntado por la comunicación más usual – no por el stock – y la ventaja es amplia para la telefonía fija en vez de la móvil (celular), pero en cualquier caso, con déficit muy considerables y por supuesto más graves para el área rural. No debemos dejar de tener en cuenta, sin embargo, que en este terreno la oferta de bienes y servicios crece rápidamente, se diversifica en proveedores aumentando la competencia, tiene mayor variedad de productos y ofrece precios cada vez más atractivos.

Los programas sociales

La asistencia social a la población es un tema de discusión permanente, con importantes implicancias políticas. La central, es seguramente la disyuntiva entre las políticas de asistencia, comprensibles en situaciones de emergencia, pero proclives a la manipulación política o al desánimo y la pérdida de iniciativa de la población, cuando se estatusen en el tiempo como una intervención permanente, en contra de la subsidiaridad, que condiciona la ayuda poblacional a la actividad e iniciativa de la población, especialmente en el trabajo productivo.

Esta aparente simpleza de alternativas, que debería resolverse a favor de la eliminación de los subsidios y a favor de la ampliación de posibilidades de trabajo en el campo de la producción, se complica cuando elevadas proporciones de la población se mantienen en estado de pobreza extrema y a la vez, el sistema económico no puede proveerles de oportunidades de trabajo digno y medios de sostenimiento de las necesidades básicas de su familia.

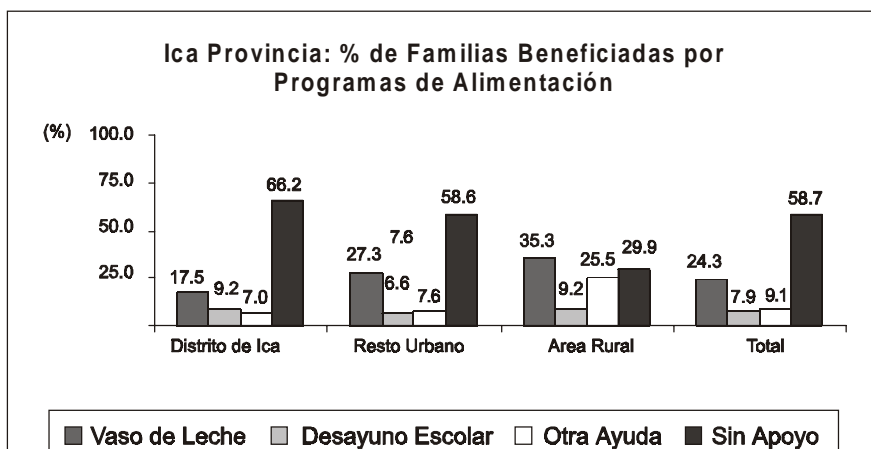
La prolongación en el tiempo de mecanismos de subsidio a los ingresos familiares, suele devenir en ineficiencias de diverso tipo, sobre todo cuando se asocia con la ya mencionada manipulación política. La focalización se debilita y se producen importantes filtraciones de personas que reciben ayuda sin que se justifique por su nivel económico, e igualmente, omisiones de población atendida, ello debido a los flujos migratorios, a cambios en la organización de los receptores, a nuevas creaciones de organismos, a la influencia creciente de intermediarios, a la burocratización y al uso indebido o ineficiente de recursos en manos de los operadores.

Dentro del espectro de pobreza extendida en que se encuentra todavía el país, la provincia de Ica está en el grupo de las de menor afectación, a pesar de las visibles necesidades que se observan en la ciudad y el campo. Sin embargo, encontraremos también en este caso una importante proporción de familias beneficiadas por programas sociales.

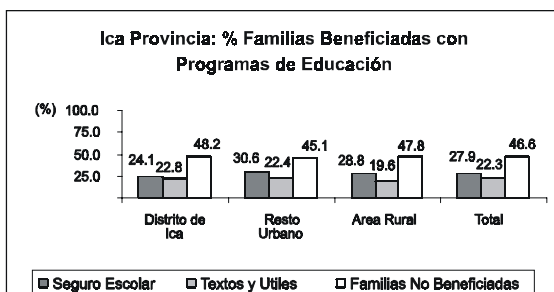
En el rubro de los programas alimentarios, poco más de 40 por ciento de familias participan en algún programa de provisión de alimentos. En el caso del distrito Ica, este porcentaje es de 33.8 por ciento, en los otros distritos urbanos es 41 y en el área rural 70 por ciento. En general, la ayuda alimentaria es aproximadamente el doble en el área rural que en el distrito Ica, mientras que los distritos periféricos de Ica, se hallan en un porcentaje intermedio, pero por la cantidad de población tiene una significación en recursos que supera al conjunto (distrito Ica y área rural).

Entre los programas de alimentos, el de mayor extensión es el de Vaso de Leche, que en promedio cubre la cuarta parte de hogares, y es de administración municipal. Le sigue el programa de Desayunos Escolares, con marcada incidencia urbana, y luego, el de Comedores Populares, con mayor incidencia en las áreas rurales, donde cubre a casi la cuarta parte de los hogares.

Otro rubro es el de los programas de apoyo a la educación, de los cuales se benefician la mitad de familias de la provincia, especialmente a través del seguro escolar de salud y de donación de textos y útiles escolares. Debe comprender-



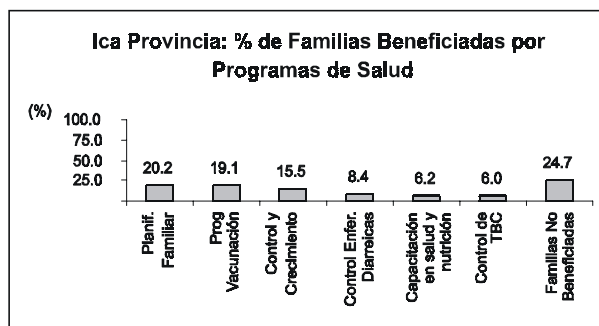
se que al afectarse a la mitad de hogares, la cobertura es bastante general, dado que la proporción de hogares con alumnos escolares es de alrededor del 65/70 por ciento. Por otra parte, la alta incidencia de estos programas, muestra la vigencia y necesidad de la gratuidad escolar, debiendo resaltarse que los programas de salud y educación para la población en edad de crecimiento, son las más rentables en términos de capital humano, junto con el gasto en alimentación, especialmente por la necesidad de compensar las elevadas tasas de desnutrición crónica³ que mantenemos en el país.



En el campo de la salud, resalta la vigencia de la planificación familiar, inclusive en el área rural. Un 20 por ciento de personas que acuden a programas de planificación familiar es una tasa elevada en tanto que solamente hay, en promedio, poco menos de una mujer en edad reproductiva por hogar.⁴ Significa que 2 de cada tres mujeres en edades fértiles participan de algún tipo de programa de control de

población. El proceso de planificación – conocimiento, acceso y uso – sin embargo, no necesariamente estaría concluido en todos los casos, por lo cual quedan todavía tareas en este aspecto, sobre todo en el área rural.

También son altas las tasas de vacunación, control del crecimiento y otras actividades en salud. Si es que se hacen los ajustes para referir los datos a sus poblaciones objetivo, se hallaría coberturas del orden del 65 al 80 por ciento. Es notorio que en el campo de la salud, es donde se aprecia menores proporciones de población no atendida, si se hace la comparación con los programas alimentarios y educativos. También es notorio el privilegio del distrito de Ica, respecto a los otros segmentos, el de distritos del resto urbano de la provincia y el área rural.



³ 25.4 por ciento en el promedio nacional y 12.1 por ciento en Ica según la encuesta ENDES 2000. (Encuesta Demográfica y de Salud Familiar 2000. INEI, mayo 2001). 12 por ciento, sin embargo, no es una tasa baja, puesto que la desnutrición de un habitante no solamente indica una vida no saludable, sino que también actúa como un

determinante de su pobreza, y como efecto ampliado, en la baja productividad regional.

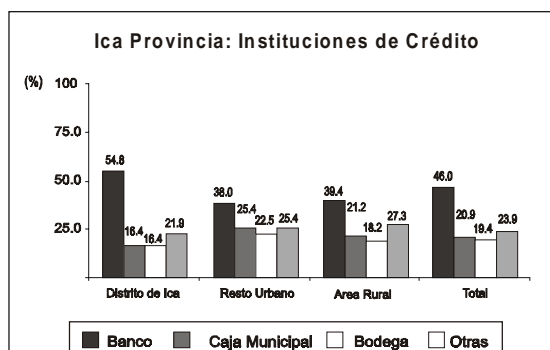
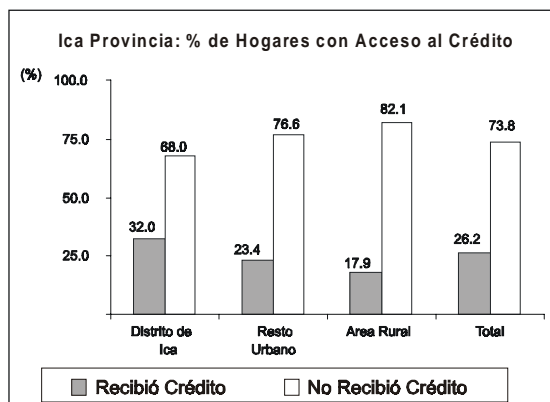
⁴ Según la misma ENDES se registraron en Ica 1018 personas con edad entre 15 y 49 años, en 1126 hogares visitados con una población total registrada de 3379 personas. Luego, la tasa máxima de cobertura sería de 33.3 por ciento.

El crédito.

El crédito para las familias es uno de los fenómenos económicos más importantes para los países en vías de desarrollo. El acceso a capitales es una de las vías más efectivas y aceptadas que actúan atemperando la desigualdad del ingreso, posibilitan empleo tanto independiente como asalariado, y promueven la producción en escala creciente, siempre y cuando los costos relativos de la intermediación no sean muy elevados.

Solamente 32 por ciento de la población había hecho uso del crédito en la provincia de Ica. Debe anotarse que estamos ante un ciclo de baja inflación, con disponibilidad de capitales, pero tasas de interés no reguladas, lo cual favorece la presencia de tasas relativamente altas, en un contexto de baja competencia. Las tendencias han sido hacia la baja de las tasas de interés, y a la disminución de barreras de acceso al crédito, pero no es visible una intención política de regular las tasas de interés mediante topes o fijación de franjas.

Las instituciones financieras privadas bancarias son las de mayor presencia en la provincia, pero las sigue la Caja Municipal, con apreciable distancia: 46 por ciento los bancos frente a 20.9 la caja, como promedio en la provincia. También está la presencia de una Caja Rural, presente entre el 10.9 de la población. No se tienen noticias de una intención expresa, para hacer campañas de oferta crediticia en la administración de las Cajas, o en los propios bancos.



También están presentes como fuentes de crédito, las instituciones comerciales tanto en el caso de las bodegas para el consumo familiar, como las casas comerciales. El resto de fuentes, incluidas las cooperativas tienen poca significación.

El destino del crédito es primordialmente para fines de economía familiar (enfermedades, eventos) cuando se trata de bancos, bodegas y cooperativas. Las Cajas, tanto la Municipal como la Rural, aprovisionan créditos, en primera instancia para capital de trabajo, especialmente

El micro financiamiento y las "Cajas"

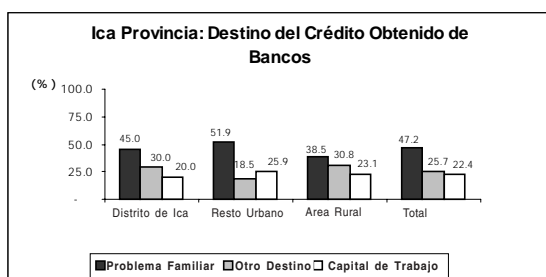
En el amplio espectro del micro financiamiento que cuenta en sus filas también a la banca financiera formal, a ONG operadoras como parte de la promoción social o ya constituidas en EDPYMES, a los proveedores, a las familias y a modalidades como el panderero destacan las Cajas Municipales de Ahorro y Crédito, que han tenido un importante desarrollo en los últimos años. La razón de este éxito, ha sido principalmente su mayor proximidad a la clientela, costos de operación menores, tasas de interés semejantes al mercado e identificación con la localidad. Ica cuenta, desde 1989 con la Caja Municipal de Ahorro y Crédito CMAC ICA S.A., y con la Caja Rural Señor de Luren, desde 1994.

En efecto, tras el acuerdo de su creación por parte del municipio provincial, en 1987, en 1989 se autoriza el funcionamiento de la Caja Municipal de Ica, por la Superintendencia de Banca y Seguros y se inician las operaciones el 21 de octubre de dicho año. Su actividad estaba limitada al otorgamiento de préstamos prendarios, su capital era reducido y equivaldría a aproximadamente 40 mil nuevos soles actuales contando con un solo local y cuatro trabajadores. En 1990, la SBS la autoriza a captar ahorros. Luego, ha ido ampliando el tipo de operaciones y creando entre 1997 y el 2001 con sucursales en Cafete, Nazca, Mala, Palpa, Puquio y Huamanga, posteriormente consolidadas en Ica, como parte del reordenamiento necesario para su nuevo lanzamiento.

La Caja Rural Señor de Luren, funciona desde mayo de 1994, tanto como captora de ahorros o provisor de colocaciones, y mantiene funcionando agencias en todas las provincias de Ica. Tiene en su cartera más de 30,000 ahorristas con depósitos continuamente ascendentes y niveles actuales de 40 millones de nuevos soles. Ha hecho colocaciones por un monto que supera los 200 millones de nuevos soles.

Esta Caja Rural es una de las más prósperas de su rubro. Brinda créditos a todos los sectores productivos - pero más de un tercio de ellos tienen como destino la agricultura- además de préstamos personales y de consumo, para mejoramiento y compra de viviendas.

a microempresas o a sostener la actividad de trabajadores independientes, en especial del campo, en actividades agrícolas, que es la finalidad de la Caja Rural. Las casas comerciales, en cambio, atienden demandas de compra o alquiler de equipo, posiblemente en artefactos domésticos antes que en herramientas o equipo para la producción.



La imagen del financiamiento que puede esbozarse, es la de un mercado muy limitado, con baja participación de la banca en la vida familiar y comercial, y todavía extensas posibilidades de expansión, tanto para el ahorro como para el crédito. Esta limitación puede tener como origen una combinación de la baja actividad de las empresas, la reducción de las economías familiares y disponibilidades de empleo asalariado y estable, la carestía relativa de las tasas de interés y la reducida actividad de las fuentes de crédito. En esta combinación, la recesión empresarial y familiar, parece ser la causa de mayor influencia en la debilidad del mercado financiero.

Los servicios a la población.

En estos párrafos y en los siguientes sobre servicios a las viviendas, transportes y accesos, asistencia técnica y administración tributaria, se hace una breve revisión de las opiniones de la población entrevistada sobre los principales servicios que se le ofrecen. Para una mayor facilidad, se presenta un ranking del mayor al menor descontento con los diferentes servicios prestados a la población provincial. El puntaje es la diferencia entre el porcentaje de opiniones a favor y en contra.

Teóricamente los índices pueden variar entre -100 (todos en contra) y 100 (todos a favor)⁵.

El primer resultado importante, es la existencia de una opinión desfavorable generalizada, con respecto al pasado (aunque no se define

DIFERENCIAS (%) ENTRE LA APROBACIÓN Y LA DESAPROBACIÓN DE LOS SERVICIOS SOCIALES EN LA PROVINCIA DE ICA

TIPO DE SERVICIO	PROVINCIA DE ICA			
	Distrito de Ica	Resto urbano	Área Rural	Suma Total
Vigilancia y policía	-38.6	-35.8	-23.4	-35.7
Colegios estatales	-35.1	-29.6	-16.8	-30.5
Servicios de salud	-41.2	-21.7	-10.6	-28.1
Pistas y veredas	-24.1	-31.2	-17.4	-27.1
Estado de caminos	-19.8	-29.6	-25.0	-25.4
Agua potable	-28.6	-22.1	-7.0	-23.1
Asist. Téc. Agropecuaria	-21.9	-18.1	-18.0	-19.6
Información tributaria	-17.1	-17.8	-21.2	-17.9
Desagüe	-4.0	-13.8	-10.3	-9.7
Recolección de basura	-23.7	-0.7	6.6	-8.9
Electricidad	-8.8	4.6	3.8	-0.7
Transporte público	16.2	23.6	23.4	20.7
TOTALES	-246.7	-192.3	-115.9	-205.8

FUENTE: Encuesta de Hogares PNUD de la Provincia de Ica 2003.

en la pregunta, de manera precisa el plazo de referencia). De doce servicios evaluados, en nueve de ellos los resultados son totalmente negativos en todos los estratos de población que se consideran, y solamente en uno – el transporte – la impresión es favorable en todos los casos, y lo es también la suma de puntajes del servicio También puede tenerse idea del descontento teniendo en cuenta que de 36 porcentajes resultantes (doce servicios y tres estratos de población), el saldo es negativo en treinta oportunidades.

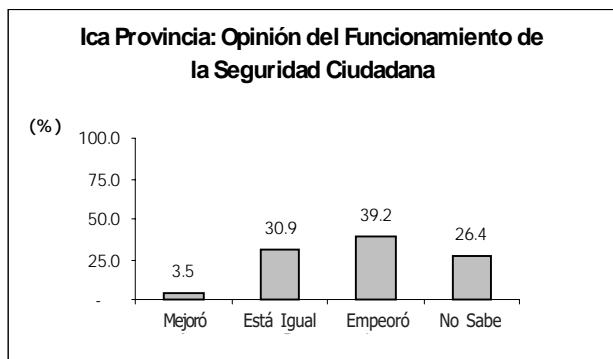
Ahora bien, el descontento es proporcionalmente más alto en el caso del distrito Ica, que en los otros distritos urbanos y el área rural. Nótese que esta relación es inversa al patrón general de la cobertura de los servicios. En otras palabras, que en las áreas más urbanizadas puede haber una mayor presencia de los servicios pero un mayor descontento con ellos. Hay varias posibilidades para explicarse este resultado. La primera es aceptar los resultados tal como están, asumiendo que las poblaciones son totalmente objetivas y por lo tanto los servicios han ido empeorando más en las áreas más ur-

⁵ Las preguntas, sin embargo, consideraban otras dos opciones que son la indiferencia (los servicios siguen igual) y la ausencia de conocimiento o de opinión. En algunas ocasiones, como se ve en los cuadros originales, la indiferencia puede ser relativamente considerable,

especialmente en los servicios públicos y los de transporte y vías, y en los casos de la asistencia técnica agropecuaria y la información tributaria tiene mayoría la ausencia de conocimiento.

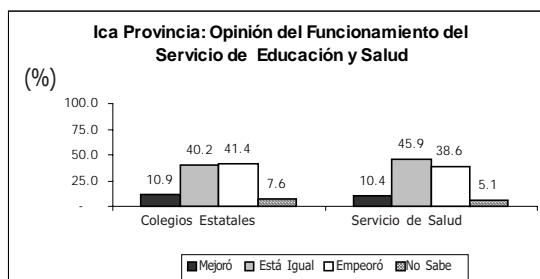
banizadas, mientras no sucede lo mismo con los poblados pequeños, rurales. En el otro extremo, se puede considerar que los pobladores son más exigentes en la medida de su mayor urbanización, en razón de su mayor grado de instrucción. O bien, que se necesita servicios de calidad creciente, en cuanto es mayor la urbanización, por razones de mayor utilidad del tiempo, incremento de los costos y condiciones de vida más difíciles. En realidad, es posible que la interpretación de estos resultados tenga varias alternativas que lleven a matizarlos, pero siendo sus tendencias evidentes, lo más probable es que, como balance, reflejen un descontento y una ineficiencia realmente existentes.

El problema de servicios más reconocido es el de la seguridad, donde la proporción que opina que se ha empeorado, es ampliamente mayoritaria, sobre todo en el área urbana, que es donde prospera más la delincuencia, la violencia, tráfico y consumo de drogas, prostitución, en fin, las lacras sociales. Este problema se encuentra agravado por los bajos niveles de empleo y los problemas presupuestales policiales y de vigilancia municipal o privada. Las alternativas de corto plazo llevan a campañas para la organización de la población para su propia defensa, incrementando la vigilancia ciudadana mediante sistemas de alarma y protección de bajo costo, así como instrucción en seguridad. En plazos más amplios se necesitan reformas judiciales, del sistema carcelario e incrementos sustantivos de los presupuestos del propio sistema policial y de vigilancia pública y privada. Igualmente cambios del sistema educativo y de la dinámica económica que favorezcan la ampliación de oportunidades de empleo. En buena cuenta, la inseguridad de los ciudadanos está reflejando las debilidades del conjunto del sistema económico y social.



Las siguientes muestras de descontento, están en los servicios de educación y salud, de responsabilidad principal en el gobierno central. Es muy llamativo, que el saldo adverso de opinión es el doble en el distrito de Ica que en el área rural cuando se trata de la educación y el cuádruplo (!) si se trata de los servicios de salud, a pesar de las diferencias aparentes de cobertura⁶. Este resultado puede ser relativamente coherente, especialmente para servicios de salud, en donde una posta accesible y barata – con notables mejoras en la intervención dada la gestión de los Comités Locales de Administración de la Salud (CLAS) – puede estar brindando una atención eficiente a centros poblados pequeños sin presión demográfica, en aspectos preventivos y de atención inmediata y con un perfil epidemio-lógico simple, mientras que un hospital en una urbe es de muy difícil y costoso acceso, dejando fuera o mal atendida a una población en constante crecimiento, con requerimientos más complejos de atención.

La situación de salud, tanto en lo que respecta a la atención en la seguridad social y en el sistema supuestamente gratuito de la atención pública, como en el propio sector de la atención privada, crecientemente segmentado y cada vez más comercial que humanitario, es – como la seguridad – un reflejo de la crisis económica y social.



Las instituciones de atención, tienen una creciente crisis financiera, debido al incremento de la demanda de servicios por parte de una población sin recursos, la cual ha sido correspondida con una segmentación de atención a mayores costos para las poblaciones que pue-

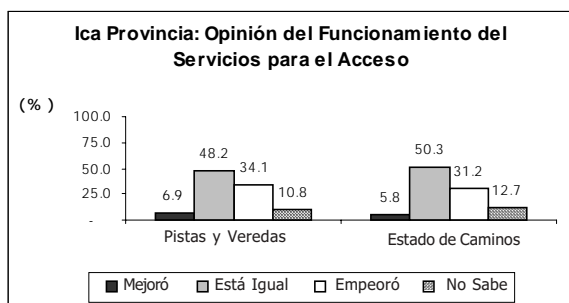
⁶ En una Encuesta a Líderes Locales realizada por el PNUD para su Informe Nacional del 2004, en la cual se consultó la opinión de más de 3800 líderes locales en 181 diferentes distritos del país, se da un resultado semejante: mayor descontento con los servicios en los distritos más grandes y relativamente menos descontento en los distritos de menor tamaño.

den pagar las tarifas de equilibrio de dichas instituciones y exclusión para los sectores pobres sin posibilidades económicas. Las acciones de corto plazo ante esta situación, están casi circunscritas al incremento significativo de fondos para la atención, tanto básica como especializada, puesto que en materia de atención a las enfermedades, es poco lo que se puede seleccionar como prioritario, intensificándose a la vez la salud preventiva.

El siguiente orden de atención es el que se refiere al estado de calles y caminos. Las respuestas son muy coherentes. Las pistas y veredas se hallan, o se califican, en peor estado en los distritos del resto urbano que en el distrito capital o en el área rural. Para el caso de los caminos, en cambio, el reclamo es mayor en las áreas rurales o de la periferia urbana, aunque con diferencias menores, dado el mayor grado de integración, en el cual los propios caminos cumplen rol fundamental. La infraestructura es sumamente necesaria en cualquier proyecto de producción competitiva, además de su evidente rol en el bienestar social.

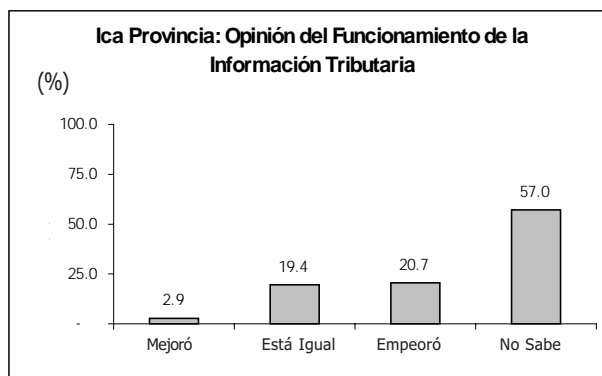
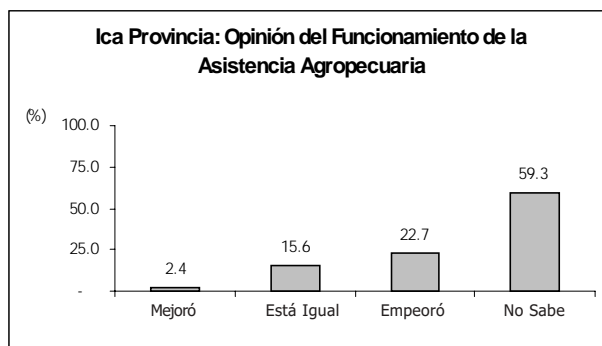
El problema esencial para la postergación de inversiones en vías, es su costo, que por sus dimensiones debe ceder lugar a los gastos estrictamente sociales. Por este motivo, se procesan formas alternativas y complementarias de inversión, como suelen ser las concesiones y peajes, o la búsqueda de compromisos en el sector privado, que puede ser un beneficiario mayor por su participación como agente productivo.

El agua potable ha empeorado como servicio, con mayor incidencia en las áreas urbanas que en la rural. Mucho del estrechamiento de las disponibilidades de agua potable se debe al crecimiento poblacional y habitacional combinado con la menor presencia del recurso por razones climáticas, actuando a favor de la escasez. Pero es también seguro que hay requere-



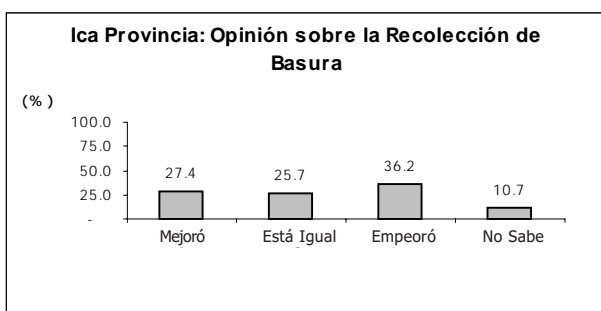
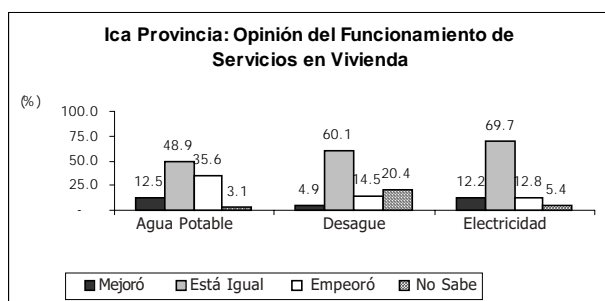
rimientos concretos de infraestructura, e incluso, necesidades de planificación y presupuesto de mediano plazo, como es el caso del proyecto Tambo-Ccaracocha.⁷ En este mismo terreno, y dentro del ámbito de la acción local, la empresa de agua podría intensificar sus campañas para mejorar las medidas de ahorro doméstico de agua potable, por cambios de hábito, así como de tipo de llave, filtraciones en las llaves actuales y buen estado de los mecanismos de inodoros y desagües obsoletos.

Un siguiente grupo, todavía con notable crítica a su funcionamiento es el de la asistencia técnica agropecuaria y la tributaria. A pesar de la diferencia temática, ambos rubros tienen en común su correspondencia con grupos particulares de la población (en ambos casos es cercana al 60 por ciento la fracción que respondió no saber sobre el tema), si bien el tema agrícola es obviamente más cercano a los habitantes rurales y el tributario a los pobladores urbanos. Es también un rasgo común de estos dos servicios, el peso compartido de las responsabilidades de la administración central y regional descentralizada.



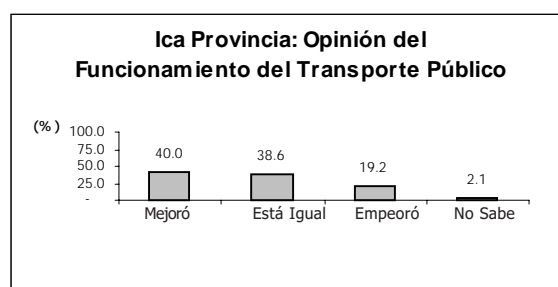
⁷ Los requerimientos de agua, no solamente provienen de las demandas urbanas. En el agro, Ica muestra problemas importantes de desertificación, agotamiento de la napa freática e insuficiencia de riegos. Puede decirse que se trata de una provincia sedienta, como la mayor parte de la región.

Con menor grado de desaprobación, ubicamos dos servicios esenciales de salubridad, como son el de desagüe y el de recolección de basura. En este último, la desaprobación se concentra en el distrito de Ica, siendo casi nula para la parte urbana del resto de distritos y existiendo una aprobación en el área rural. Mientras que en el caso del desagüe, la solución está básicamente en la ampliación de instalaciones, en el caso de la recolección de basura se combinan la necesidad de maquinaria para la recolección, deshecho y reciclamiento, con requerimientos de campañas de educación en la propia población, que deberían enfatizarse en el propio sistema escolar, donde los estudiantes no solamente son educados para no arrojar desperdicios sino que también pueden movilizarse para la vigilancia del ornato y el fomento de acciones de recolección (limpieza de techos) y reciclaje.



La electricidad, que como recordamos, tiene altas tasas de cobertura, tiene tasa de desaprobación en el caso del distrito capital, pero en el promedio de la provincia, prácticamente se compensan la aprobación y la desaprobación. Existen en la región proyectos importantes hidroenergéticos en vías de dar frutos. Igualmente, éste es también un campo propicio para el desarrollo de programas de educación poblacional destinados al ahorro del recurso energético.

Finalmente, el único servicio que tiene aprobación general, en el sentido de haber mejorado con respecto al pasado, es el transporte público. Es un resultado aparentemente extraño, en el sentido que a escala nacional, el transporte público es considerado como uno de los problemas de mayor gravedad para el desempeño productivo y el bienestar de la población. Para el caso de Ica, las razones de la opinión a favor deben ser la confluencia de una mayor disponibilidad del servicio tanto urbano como interurbano, con resultados favorables en costos al usuario, como también por un plausible grado de ordenamiento del tránsito vehicular.



La organización de la población.

La capacidad de la población para unirse alrededor de objetivos comunes, es considerada parte importante del capital social. Las sociedades en las que existen suficientes gremios y organizaciones en funcionamiento, tienen mayores oportunidades de intercambiar y potenciar sus ideas, desarrollar sus recursos humanos y naturales y promover su progreso.

En el caso de Ica, se observa en principio que estamos ante proporciones bajas de agremiación. Aún teniendo en cuenta que los jefes de familia – que son los que respondieron esta pregunta – tenían varias opciones de responder por la pertenencia a algún tipo de agremiación, la suma de respuestas positivas entre los jefes, es de apenas 39.2 por ciento. Para el caso del distrito capital esta ratio es de 47.4 por ciento, para el área rural 39.7 y para el resto urbano, el valor más bajo, 32.9 por ciento. En estos márgenes, las organizaciones predominantes son religiosas (18.7 por ciento de jefes pertenecen a ellas) y principalmente urbanas, seguidas de

las deportivas (8.3 de jefes de la provincia) que son proporcionalmente más frecuentes en el área rural. Luego vienen las asociaciones de familia a las que pertenecen el 5.5 por ciento de los jefes de familia. El resto de organizaciones, incluidas por ejemplo los partidos y grupos políticos, tiene importancia marginal. La baja asociatividad se hace evidente también en los aspectos cualitativos. Nótese que el tipo de organizaciones predominantes - religiosas y deportivas - son las de menor tamaño, mientras que en las asociaciones vecinales, donde el tamaño es mayor, la participación decrece significativamente. Lo propio puede decirse de las asociaciones de productores, las comunidades y los sindicatos, que tienen mayor cantidad de integrantes pero baja participación.

El mayor grado de participación, esta vez desde el punto de vista de la condición de socio activo, volvemos a recordar en un medio de baja participación de la población, se da en los clubes deportivos y en las asociaciones vecinales, seguidas de las religiosas. En los demás grupos de organizaciones, la participación es muy baja y poco significativa.

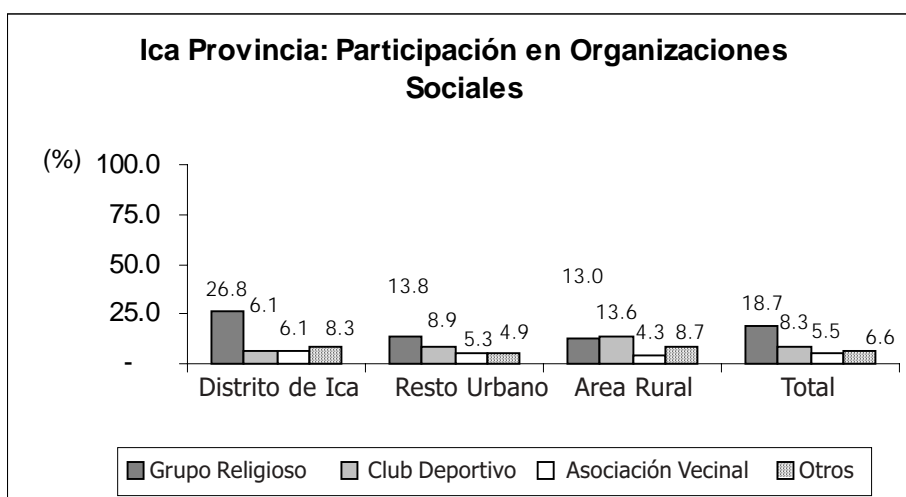
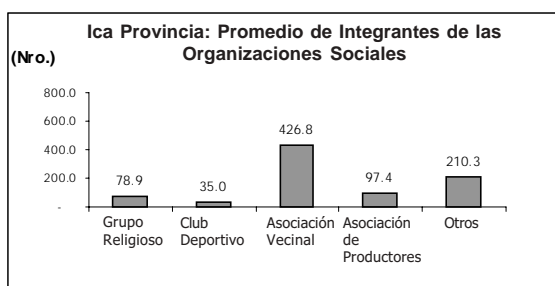
¿Debe fomentarse la capacidad de asociarse de la población y su interés en participar activamente?. Seguramente que sí, que un alto

grado de integración y capacidad de movilización de la población, es preferible a la indiferencia e inacción poblacional. Al aislarse, los pobladores están disminuyendo sus posibilidades de conocerse, evolucionar y progresar a partir de sus propios esfuerzos. Las vecindades organizadas han demostrado eficiencia en la vigilancia social. Los propios programas municipales para la superación de problemas inmediatos en la seguridad, recolección y reciclamiento de residuos, entre otros, las tareas de educación y salud, son acciones propicias a ser integradas a las acciones comunales. Esta participación, desde luego, tiene riesgos, y en muchas ocasiones es sesgada por intereses particulares, pero estos se superan en la medida que se hace más diversa, general y transparente. Yendo más allá, inclusive, es muy posible que la participación deba ser fomentada desde el propio sistema escolar, como parte de la formación para la ciudadanía, y como pilar de una democracia efectiva.

POBLACIÓN, EMPLEO E INGRESOS.

Demografía y educación.

La provincia de Ica tenía a fines del año 2003 alrededor de 340,000 habitantes, de los cuales un poco más de la mitad eran mujeres, siguiendo los patrones demográficos. Hemos indicado también que el área rural de la provincia la conforma el 8 por ciento de la población y está más bien integrada con el área urbana, siempre accesible en algunas horas como máximo.



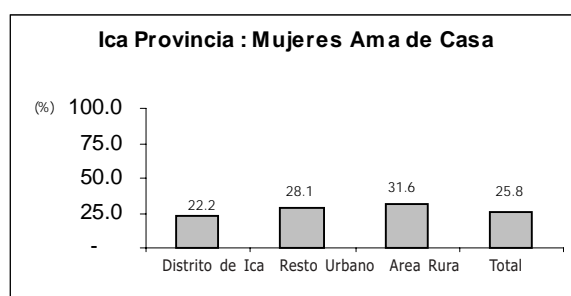
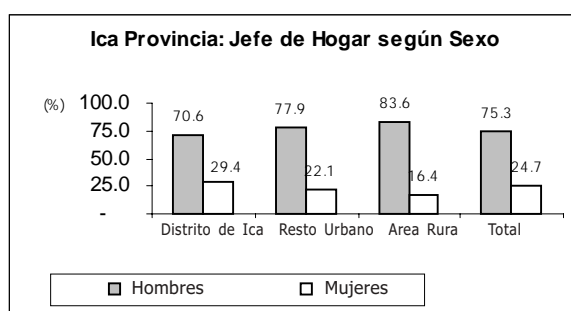
En la pirámide de edades puede apreciarse que la provincia tiene la mediana de edad en 24 años. Si se trata del distrito central de Ica, la población es ligeramente más "vieja" que en el área urbana de los demás distritos, en el sentido de tener mayor proporción de habitantes en las edades medias y mayores. El área rural, en cambio, tiene su estructura demográfica sesgada por la migración. Hay menos mujeres que hombres, pocas personas de edades menores debido a la emigración de jóvenes, y más adultos, que no pudieron migrar y se quedan administrando tierras.

En casi la mitad de hogares hay hijos viviendo con sus padres, y eso es casi una constante. Es un dato interesante porque significa a la vez, que en la mitad de casos cuando menos, no hay jefes de hogar con hijos presentes, tratándose entonces de hogares unipersonales, o de parejas, o de uniones no tradicionales en convivencia, como tíos-sobrinos, personas mayores con yernos o nueras, etc. Otro dato interesante es la baja proporción de empleadas del hogar residentes en el hogar de trabajo. Son solamente la quinta parte de la cantidad de personas que han declarado esta ocupación como su trabajo principal: es decir la mayor parte de trabajadores del hogar, lo son durante el día y residen habitualmente en sus propios hogares.

Han ido tomando importancia también dos indicadores de género, que se presentan entre estos resultados. El primero es el sexo del jefe de hogar, y se registra que 25 por ciento de mujeres de esta provincia son jefes de hogar (un porcentaje parecido al promedio nacional), siendo la proporción cercana al 30 por ciento en la zona más urbanizada y de solamente 16 por ciento en el área rural. Este indicador muestra en el área urbana, no solamente abandono por parte del hombre, como se piensa en una primera impresión y debe ser la causa predominante, sino también fallecimiento del cónyuge masculino, y en otros casos, menos frecuentes pero existentes, que la mujer ha asumido la condición de jefe del hogar, por su mayor preponderancia económica adoptando los roles masculinos tradicionales.

El otro indicador usual en el discurso de género es la cantidad de mujeres que es solamente ama de casa, es decir no trabaja ni estudia y

su dedicación exclusiva es la crianza de los hijos y los quehaceres del hogar. La proporción en este caso es del 25.8 por ciento para toda la provincia, que puede ser tan bajo como 22.6 en el caso del distrito Ica, 28.1 para el resto urbano y 31.6 en el área rural. Esta es una proporción elevada pues equivale a más de la mitad de las mujeres de 15 o más años, lo cual puede considerarse dentro del terreno de la tradicionalidad en la cultura de género, y se irá modificando a través de la mayor educación e incorporación al trabajo, los cambios en la sociedad y el desarrollo de los movimientos por a igualdad de género.



El analfabetismo en la provincia, contabilizado para las personas de 15 o más años, es bajo, como sucede en la mayor parte de áreas costeras y mayormente urbanas del país. Inclusive en el caso del área rural, solamente habría un 9 por ciento de analfabetos, presumiblemente mujeres de edades altas.

El nivel educativo de las personas es también alto, siguiendo igualmente un patrón nacional, costero y urbano. La población en edad escolar está prácticamente cubierta para el caso de la educación primaria y es del orden del 90 por ciento para la secundaria. El nivel de educación más frecuente de la población es la secundaria completa en el área urbana, mientras que es la primaria completa en el área rural, pero muy seguida de la

secundaria, también completa. La tercera parte de las personas de más de 15 años han tenido o tienen acceso a la educación superior. La provincia tiene, por otra parte, alrededor de 30 mil profesionales con estudios concluidos, e incluso más de mil de ellos viviendo en la reducida área rural de la provincia.

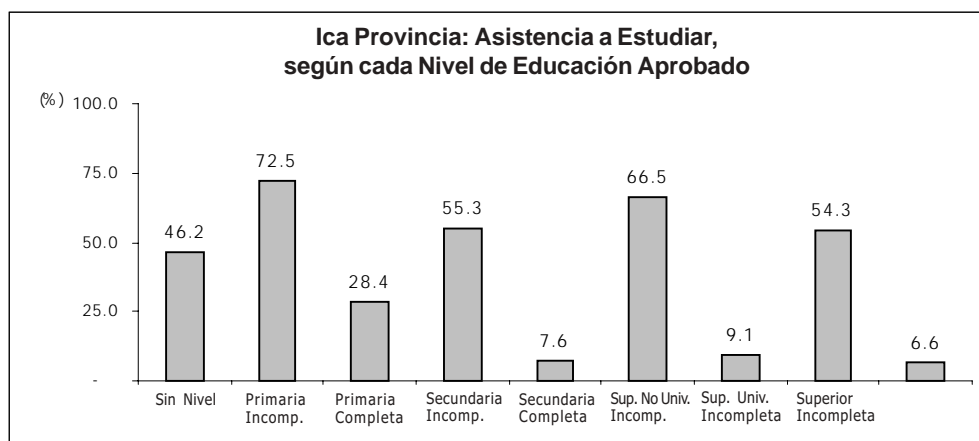
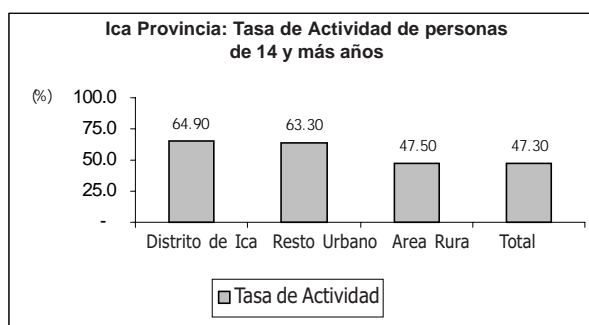
Es interesante también saber, de cada nivel de educación aprobado, qué porcentaje se encuentra asistiendo a educarse, es decir, son actualmente estudiantes. Las proporciones son altas en la primaria incompleta y en la secundaria, y en los niveles superiores incompletos, tanto universitarios como no universitarios. En estos niveles se superan los porcentajes del 50 por ciento porque corresponden principalmente al sistema vigente. En los niveles de primaria, secundaria o superior completa, en cambio, las tasas son menores porque corresponden a niveles truncados, donde están respondiendo personas que han dejado de estudiar.

Ica, tiene niveles importantes de educación alcanzados, como se ha indicado. Ello se debe en parte porque ha sido desde 1955, una ciudad que convocaba estudiantes de la sierra sur, dada la presencia de la Universidad y de centros de formación importantes. Se trata de un eje de tradición educativa, lo cual es muy fácil de notar en la ciudad y en la vida social provincial. No está sin embargo alejada del problema central educativo actual, que es el referido a la baja calidad educativa en todos los niveles, y a la falta de atención de amplios sectores juveniles que presionan al sistema educativo y reciben ofertas de calidad no deseable, que debiera ser controlada con sistemas aparentes de certificación, que pudieran ser de costo relativamente bajo, respecto al importante impacto que tendrían.

Participación de la población en el empleo.

La tasa de actividad indica las dimensiones del mercado de trabajo. Se mide como la proporción de las personas en edad de trabajar, que están buscando trabajo activamente o trabajando. En la encuesta, se han recogido dos estimaciones. En la primera, la edad de trabajar que se considera es de 5 o más años, con la finalidad de captar el trabajo infantil; en la segunda estimación se aplica el límite de edad oficial – de las mediciones del Ministerio de Trabajo y Promoción del Empleo – que se halla establecido en 14 años y más.

La primera de estas tasas es de 47.3 por ciento, y la segunda de 63.8. La que incluye las edades más bajas es forzosamente menor debido a que el denominador se incrementa considerablemente con la inclusión de las edades infantiles, que significan una fracción importante de la población, mientras que en el numerador se aporta casi solamente los niños que trabajan, ya que muy pocos buscan trabajo formalmente. La segunda tasa, sobre la edad de 14 a más años, es mayor pero se calcula para una población más reducida.



La comparación entre ambos mercados permite detectar, casi 11 mil personas de 5 a 13 años en el mercado de trabajo, principalmente ocupados, ya que como se indicó, el desempleo en estas edades es prácticamente marginal.⁸ El trabajo infantil se realiza usualmente impulsado por la extrema pobreza y en condiciones deplorables de sumisión y explotación. La cantidad de niños trabajando en la provincia de Ica es preocupante por estas razones. Más aún se contradice con nuestros compromisos internacionales ante la Organización Internacional del Trabajo, la que argumenta, con buenas razones que el trabajo infantil debería ser totalmente eliminado pues representa una afrenta social.

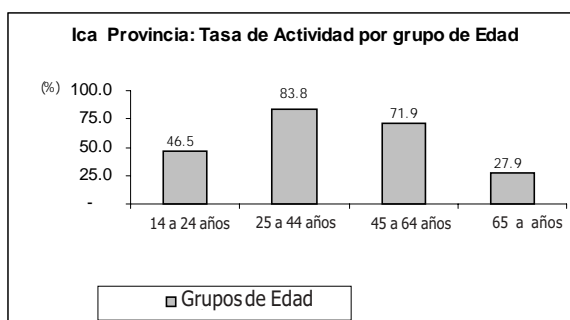
La intensidad de la actividad en el trabajo.

Ahora bien, las tasas de actividad usualmente analizadas (para personas de 14 o más años) tienden en el tiempo a ser altas por varios motivos. El primero, es el cambio demográfico, puesto que mientras mayores son las proporciones de personas en edades adultas, también se incrementa la tasa de actividad, por ser en estas edades, casi total la ocupación. Un segundo factor de gran importancia es la intensidad de la dinámica económica y disponibilidad de capitales, que permite una mayor

⁸ Debe tenerse en cuenta que el desempleo no es la falta de trabajo, o inactividad, que cubre a las amas de casa o estudiantes a dedicación exclusiva, los rentistas, e incapacitados, principalmente, dentro del grupo en edad de trabajar. El desempleo implica la noción de búsqueda activa de empleo, es decir, contactos con empleadores para ofertarse como trabajador o trabajadora.

demanda de trabajadores. Otra razón de fuerza, común en nuestro medio, es la de los bajos ingresos de las familias, que pueden también ser un estímulo de la elevada participación, al obligar el despliegue de estrategias familiares en las que la mano de obra secundaria (la de quienes no son los jefes de familia) debe volcarse al mercado de trabajo, para suplir los ingresos necesarios para solventar el consumo de la familia. Las tasa de actividad en Ica, de casi 64 por ciento se consideran en el grupo de las tasas elevadas urbanas de nuestro medio y su explicación más cercana es la depresión del ingreso familiar.

Otro punto importante es que las tasas por edades, tiene un "defecto", como en la mayor parte de ciudades en el país, respecto a su distribución esperada. En especial, se debe observar cuán elevada es la tasa de las edades jóvenes – 14 a 24 años – y la de las edades posteriores a la jubilación, 65 a más años, que son de 46.5 por ciento en el primer caso y de 27.9 por ciento para las edades propectas. Nótese que casi la mitad de jóvenes participan en



Trabajo infantil doméstico

Es prácticamente imposible saber con exactitud cuántos de los más de 200 millones de niños y niñas que trabajan en el mundo son explotados en el servicio doméstico. Sin embargo, la OIT estima que hay más niñas menores de 16 años en esta categoría de trabajo infantil que en cualquier tipo de trabajo.

Casi sin excepciones, los niños y niñas que realizan servicios domésticos son víctimas de diversos tipos de explotación. Son explotados económicamente, ya que se los fuerza a trabajar durante largas jornadas y sin descanso por salarios muy bajos o inexistentes. Son explotados porque carecen en general de protección legal o social y sufren condiciones laborales degradantes. Invariablemente son privados de sus derechos como niños reconocidos por la legalidad internacional, incluyendo el derecho a jugar, el derecho a la salud, el derecho a no sufrir abuso o acoso sexual, el derecho a visitar o ser visitado por su familia, a asociarse con amigos, a un alojamiento decente y a la protección contra la violencia física y mental.

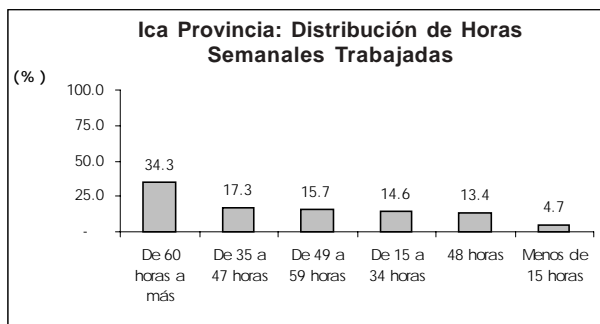
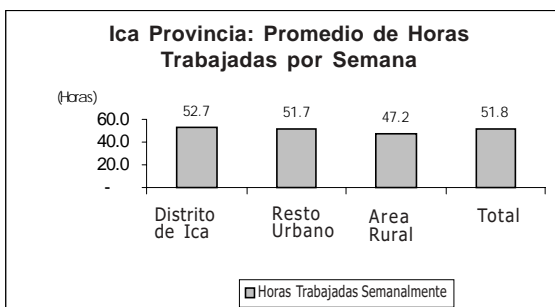
Cuando un menor de 18 años trabaja en el servicio doméstico en condiciones peligrosas, entonces nos encontramos frente a una "peor forma de trabajo infantil" que debe ser eliminada con carácter de urgencia. Esto también es aplicable si el niño ha sido víctima de tráfico y termina en el servicio doméstico o si existe una situación de servidumbre por deudas o cualquier otra práctica análoga a la esclavitud. El concepto "peor forma de trabajo infantil" es empleado como descripción de dicha explotación para reflejar el riesgo extremo para el niño y promover su inmediata eliminación como señala el Convenio No. 182 de OIT, de 1999.

Fuente: OIT, Programa In Focus. <http://www.ilo.org/public>.

el mercado de trabajo (no necesariamente como ocupados, ya que puede tratarse de búsqueda de empleo), mientras más de la cuarta parte de ancianos, cerca al final de su vida se hallan, no en el descanso (jubilados o no), sino más bien trabajando o buscando trabajo.

Cuando se analizan las diferencias de las edades separando los sexos, pueden notarse características adicionales de este fenómeno. Las tasas altas y crecientes, suelen venir por el lado femenino y juvenil. En el caso de Ica, si bien las tasas se han elevado, se nota todavía la predominancia masculina en todos los grupos de edad, con tasas relativamente bajas de los hombres en las edades centrales, pues allí la actividad debería ser casi absoluta, muy cercana al 100 por ciento.

La intensidad del trabajo de los ocupados suele ser una explicación adicional de las dimensiones del mercado laboral. Cuando las jornadas son amplias, se espera lógicamente, menor posibilidad de entrada a nuevos miembros del mercado de trabajo, especialmente en un medio de bajos ingresos generalizados. En la provincia de Ica, el promedio de horas semanales trabajadas, es de 52 horas en el medio urbano, y de 47 en el medio rural. Un tercio de trabajadores trabajan por encima de las 60 horas y alrededor de la mitad por encima de las 48 horas semanales, en el área urbana, siendo menores las cifras para el área rural, aunque igualmente altas. Las proporciones de trabajadores que trabajan menos de 15 horas semanales, son bajas; es decir, estamos ante un ejemplo típico de alta cantidad de horas trabajadas por la población, no necesariamente en trabajos de buena calidad, donde hubiera podido reconocerse con ingresos la prolongación de su jornada.



En las tabulaciones especiales de empleo, puede despejarse esta situación para el conjunto de la provincia. Allí puede notarse que las jornadas amplias, por encima de las 48 horas semanales, se producen principalmente entre los trabajadores independientes, con claras diferencias respecto a los empleados y obreros, es decir, a los asalariados. También hay mayor sobreempleo en el comercio y en los servicios que en el agro, confirmando la clara sospecha de que las largas jornadas se corresponden con el trabajo de baja productividad. Reafirma esta hipótesis el hecho que los empleadores -que tienen amplia mayoría de microempresas- son una categoría ocupacional que muestra también una elevada cantidad de horas de trabajo por semana. Ello, en contraposición al fenómeno positivo, que sería jornadas amplias asociadas al trabajo asalariado de productividad elevada, debidamente compensadas y en condiciones de protección adecuadas.

El empleo y la educación en la PEA.

Las cifras han venido advirtiendo que la educación media del trabajador de Ica es bastante aceptable, dado que se asocia a niveles de educación altos, con la condición de recordar la relatividad de estas cifras en un medio como el nuestro, donde la calidad de la educación tiene todavía amplios márgenes para progresar.

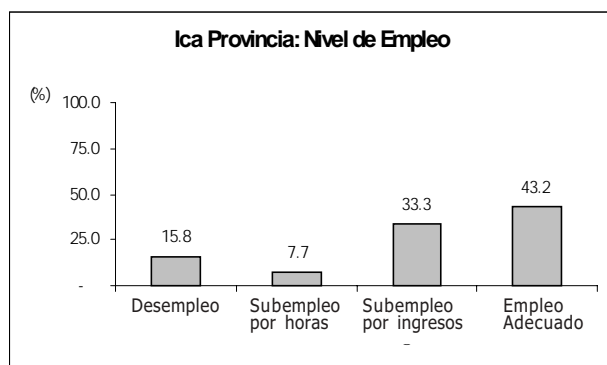
De manera esperada, el nivel educativo de la PEA es mayor en las áreas urbanas que la rural, pero dada la integración geográfica, las diferencias no tienen efectos trascendentes. La PEA de Ica, tiene mayormente secundaria completa, como la nacional. Luego vienen, en el distrito de Ica, la superior universitaria completa, en el resto urbano de la provincia, la secundaria incompleta, y en el área rural, la primaria, completa e incompleta.

¿Existen retornos positivos de la educación sobre el ingreso?. Una aproximación para responder esta pregunta es observar si se cumple que a mayores niveles de educación se produzca mayor ingreso. En las tabulaciones especiales de empleo esta relación se nota a primera vista, especialmente para la educación superior completa, cuyos ingresos promedio son casi el doble que el segundo grupo educativo, que es la educación superior universitaria incompleta, y casi el cuádruplo que el de los trabajadores que no tienen educación.

En el caso del acceso al empleo, la relación entre el nivel de educación y desempleo es ambigua, tiene una forma de U invertida, como sucede en el modelo clásico urbano: los extremos, los trabajadores de menor nivel y los de mayor nivel, tienen menor posibilidad de desempleo, en parte porque tienen también capacidad de generar su propio empleo (en el caso de la menor instrucción, como informales) o bien, para la instrucción superior, porque su mayor interrelación social les permite, en principio, contactar un empleo, aunque cada vez se estrecha más su acceso laboral. La secundaria y superior incompleta, principalmente los jóvenes, entonces, son los mayormente afectados.

Los niveles de empleo

La variable resumen de la situación de la población económicamente activa, PEA; es la de Niveles de Empleo. Ella supone que la PEA puede clasificarse en los desempleados y en dos tipos de empleados, los subempleados (ocupados por debajo de su capacidad de aporte a la producción) y quienes están adecuadamente empleados. A su vez, se suele descomponer a los subempleados, entre quienes lo son por



trabajar a tiempo parcial (menos de 35 horas semanales) de manera involuntaria - subempleados por horas - y entre quienes ganan por debajo de una cota (aproximadamente la mitad de una canasta básica de consumo, para la estadística oficial), también involuntariamente, y se les denominan subempleados por ingresos.

La característica laboral más saltante de Ica, y diríamos que de la economía y la sociedad de Ica, es su elevado desempleo. Para fines del 2003 llegaba al 15.8 por ciento, que por el error derivado de estar observando datos de una muestra, podría ser dos puntos más altos o más bajos, para un nivel de confianza del 95 por ciento. Inclusive en la alternativa de ser solamente 13.8 sería uno de los más altos que se observan entre todas las ciudades del país. El desempleo de Lima, por ejemplo, se halla en el rango entre 10 y 11 por ciento de la PEA.

Hay un rasgo adicional del desempleo de la provincia y es que está cercano al 20 por ciento en el caso rural, aunque aquí el error derivado del muestreo podría ser de tres puntos porcentuales. Lo usual es que el desempleo de las áreas rurales sea bajo, porque las personas, cuando desciende estacionalmente la actividad agrícola, se retiran de la actividad y no se dedican a buscar empleo, o bien, se trasladan, como hemos comentado anteriormente. En el área rural de Ica, en cambio, dada su integración al entorno urbano, el desempleo se produce, y se produce en alta proporción.

Las tabulaciones especiales de empleo, muestran el perfil de este desempleo. Este es particularmente elevado en las mujeres (21.8 por ciento respecto al 11.4 de los hombres, es decir, casi el doble) y a los jóvenes. Los hombres de 14-24 años tienen una tasa de desempleo del 25.9 por ciento y las mujeres de esa edad un desempleo del 32.7 por ciento. Por cada dos mujeres jóvenes que trabajan en la provincia de Ica, hay una que está pugnando por ingresar a trabajar, estamos hablando en este caso, de casi cinco mil mujeres en plena juventud.

También es alto el desempleo en edades mayores, pero no se crea que sea más intenso en el caso de los hombres. Por el contrario, el desempleo femenino de mayores de 55 años es de 21.6 por ciento frente a 8.9 por ciento para el caso de los hombres.

En cuanto al subempleo, es fundamentalmente de ingresos y más intenso en el área rural que en la urbana, como es el patrón nacional, dados los bajísimos jornales en el campo. Por supuesto es más intenso también entre los jóvenes, pero no se dan mayores diferencias por sexo, según las tabulaciones especiales de empleo. El subempleo es inversamente proporcional al nivel educativo, pues como se ha anotado existen retornos de ingresos positivos a la educación. Además, se notará mayor subempleo en donde los ingresos son menores, como en el campo, el comercio, las actividades artesanales que, desgraciadamente, son a su vez las que dan más ocupación.

El empleo. Rama de actividad, ocupación y condiciones de trabajo de los ocupados.

Las ramas de actividad económica que proveen fundamentalmente el empleo en la provincia de Ica, son los servicios no personales (el empleo público y en general, los servicios sociales y a empresas, sean públicos o privados) y el comercio. Debe destacarse el peso de la administración pública, como sector de absorción de las personas con educación media y superior, que tienen alto desempleo, y como posible fuente de campañas de empleo temporal con efectos sociales importantes, dado que estos programas se hallan actualmente sesgados hacia la población de baja calificación.

Continúan en orden, la agricultura, que por supuesto es la predominante del área rural y la segunda actividad si se trata del resto urbano. Le sigue el sector de servicios directos a personas u hogares: transportes, restaurantes y hoteles, que es lo principal del turismo, así como lavanderías, peluquerías, principalmente.

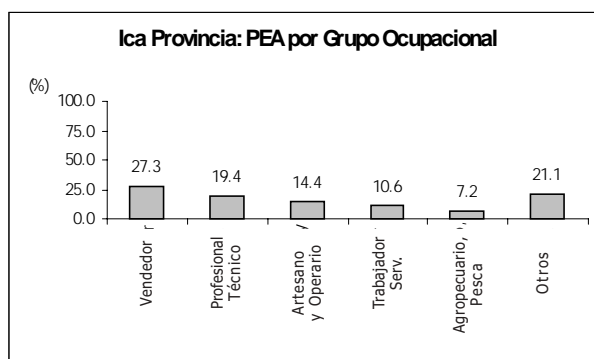
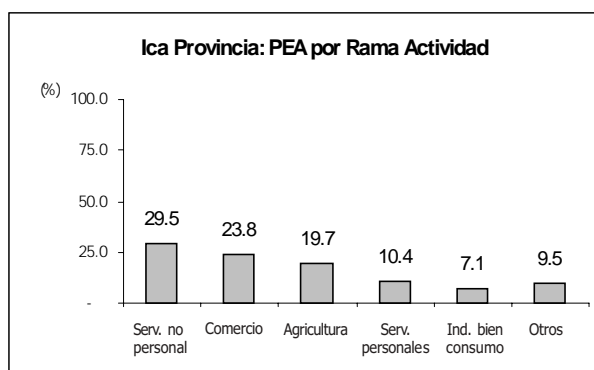
La industria de bienes de consumo, por su parte, aparece como empleadora del 7 por ciento de los ocupados, lo cual es una proporción de menor significación a la del departamento y al promedio nacional.

Las ocupaciones, reflejan esta distribución de las actividades empresariales. La mayor ocupación es la de vendedor, por el peso del sec-

tor informal y las empresas de comercio, pero también porque muchas empresas tienen vendedores en sus filas. Siguen cerca los agricultores, ganaderos y pescadores (estos últimos, marginalmente); esta ocupación es altamente predominante en el área rural (54.5 por ciento), la principal en el resto urbano (24.3 por ciento), pero su baja importancia en el distrito de Ica (7.2 por ciento), hace que aparezca, en el promedio provincial, como la segunda ocupación en importancia.

Las siguientes ocupaciones son la de profesional y técnico, y la de artesano y operario. Hay, pues, una alta incidencia de servicios profesionales y técnicos, asociada a la presencia universitaria en la ciudad. En cuanto a los artesanos y operarios, se debe a que, a pesar de su escala artesanal, hay una importante cantidad de trabajadores todavía atados a la industria, principalmente alimentaria y textil.

Casi 40 por ciento de trabajadores trabaja en un local, la cuarta parte de trabajadores de la provincia en la calle y algo más de un quinto en la chacra o campo, y en su casa trabaja el 9

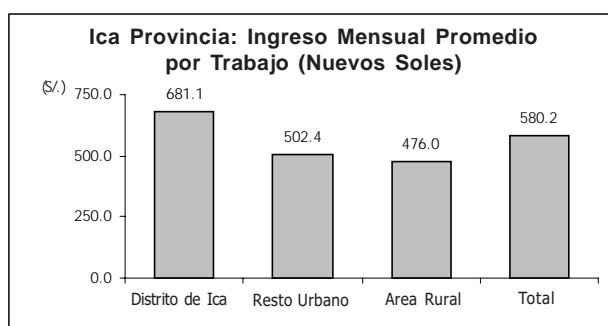
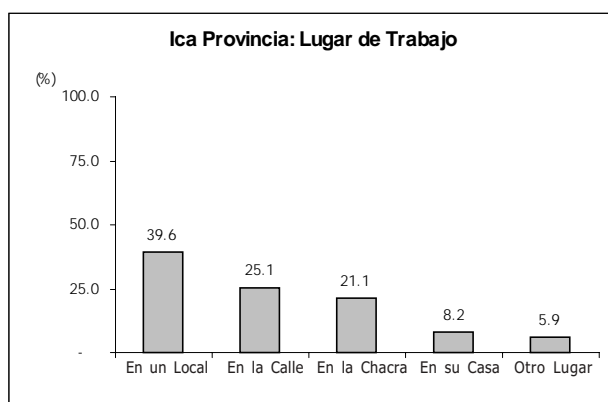


por ciento. Este es un indicador de calidad y modernidad del empleo. Una ciudad moderna, en el sentido de industrializada y capitalizada, debe tener proporciones muy amplias de trabajadores en locales – fluctuando por el 80 por ciento – mientras que el trabajo en la calle, los hogares y el campo es de importancia muy secundaria. En Ica, en cambio, la calle y las chacras superan como lugar de labores, a los locales o centros de trabajo.

Los ingresos pueden considerarse una condición de trabajo, posiblemente la principal. Los ingresos mensuales por trabajo en Ica, no son altos: la media total es de 580 soles y la mediana 458 nuevos soles, un poco menos que la remuneración mínima, que es de 460. Tampoco son ingresos muy desiguales, dentro de su bajo nivel, a juzgar por el acercamiento entre la mediana y el promedio para el total de la población. Pero sobre el tema de los ingresos, volveremos con mayor amplitud, más adelante.

El campo iqueño

Aunque la mayor parte de la ocupación no sea campesina, ello no significa que no haya dominancia de la agricultura en el quehacer de la provincia. El comercio en buena proporción,



parte importante de la industria, y en menor grado de los servicios (restaurantes en especial), dependen de la economía agrícola, por lo cual es importante y necesario observar algunos de sus indicadores.

El principal rasgo observado en los productores del campo que se han entrevistado (80 en total, por lo cual hay que tener reserva con las proporciones pequeñas y las diferencias estrechas) es la condición minifundiaría. La mitad de parcelas tiene una extensión menor a tres hectáreas, y se trataría, para la provincia, de unos dos mil fundos de tal dimensión. Pero en general, la agricultura de pequeña escala es la fundamental, ya que son contados los fundos que sobrepasen las 10 hectáreas. Esto tiene conocidas implicancias provenientes de la baja economía de escala, que impiden la modernización del agro, al encarecerse los costos e incluso el acceso a tecnologías superiores, en la fertilización, cultivo, erradicación de plagas, mecanización de tareas.

La presencia del minifundio, coexistiendo con unas pocas empresas, crea una dualidad económica, que se nota en toda la economía iqueña, como señalaremos más adelante. Esta dualidad productiva puede graficarse en el agro. Por ejemplo, los productores independientes agrícolas captados en la encuesta de hogares mencionan con mayor frecuencia, los productos de pan llevar, la alfalfa, el maíz y la papa, pero en los pocos casos en que reportan ingresos importantes es por el cultivo del algodón, la vid y los espárragos. Obviamente, la gran producción de exportación no se capta, por ser empresarial, y estar afectando realmente a una pequeña proporción de pobladores.

La necesidad de asociación entre los agricultores, es la alternativa más inmediata a los problemas del minifundio, principalmente por las dificultades de alterar la estructura de propiedad. Esta asociación debe ser promovida, sobre todo en su funcionamiento como entidad técnico-económica pues se halla en la base de la dinámica económica de toda la provincia.

La mayor parte de agricultores son propietarios, pero queda una amplia tarea por cumplir en el campo de la titulación, pues un quinto de los

Acerca de la asociatividad en el agro

“Los desafíos de la agricultura que emerge exigen de más y mejor asociatividad. Lograrlo requiere avanzar por lo menos en estos cinco aspectos:

- Evaluar lo que hemos estado haciendo en los últimos 10 años en este ámbito.
- Conciliar definitivamente la asociatividad con la eficiencia
- Resolver algunas de las más características “fallas” de los procesos asociativos
- Incorporar todas las Universidades en la producción y acumulación de conocimiento
- Ampliar y fortalecer los instrumentos de apoyo a las organizaciones.

Pero, seamos claros, no es que en estos años no hayamos avanzado. Lo que señalo es que probablemente no estamos haciendo lo suficiente. Necesitamos dar un salto importante en el fortalecimiento asociativo, muy significativo, sobre todo en la agricultura familiar campesina...

... Hoy en día participar y asociarse tiene beneficios, pero también costos. La tentación de actuar como “free rider” (el que se sube al carro gratis) es frecuente en un contexto cultural y económico que no siempre incentiva y valora la acción en común, y más si la relación costo / beneficio no es clara. En esta perspectiva, se debe asumir que la eficiencia es un requisito indispensable y un valor social que requiere incorporarse armónica y cotidianamente en cualquier acción asociativa, sea ésta de representación o económica.

En Chile es frecuente hablar de las fallas del mercado y del Estado. Poco se habla, no obstante, de las fallas de la sociedad civil. Al respecto, es importante constatar y revertir la frecuente asimetría de información entre los dirigentes y los asociados; la falta de articulación en redes entre las distintas organizaciones que impide generar economías de escala o disminuir algunos costos de transacción; y la conducta “free rider” de los socios a la cual aludimos anteriormente.

Es interesante destacar la escasa presencia de las universidades en el esfuerzo por fortalecer y ampliar la base organizativa del sector, la que es imprescindible si queremos dar el salto que los contextos demandan.

Finalmente, creo que es preciso compartir la convicción de que hay un debate pendiente y una tarea inconclusa en el ámbito de la asociatividad, que debemos enfrentar si es que queremos abordar exitosamente las grandes oportunidades abiertas en los acuerdos comerciales. Este debate y tarea debe incluir a todos los actores, si queremos hacer las cosas bien”

Tomado de: “Asociatividad, la piedra de tope (sic)”, Arturo Barrera, Subsecretario de Agricultura de Chile. Diario El Mercurio, Revista del Campo.

productores agrarios declaran no tener título. Se trata de tierras mayormente bajo riego, lo cual favorece su valor en el mercado. Sin embargo, en el bienio en curso, el gobierno a través del programa de titulación de tierras PETT, está intensificando sus acciones en esta línea

El precio de los fundos varía obviamente según su dimensión. El precio de la hectárea puede ir de 500 a 10,000 nuevos soles según la condición de riego y disponibilidad de agua, el tipo de cultivos, el acceso, la tecnificación. El patrimonio agrícola en términos de herramientas, maquinaria y equipo es sumamente reducido, dada la reducida tecnificación del campo, y la ausencia de maquinaria.

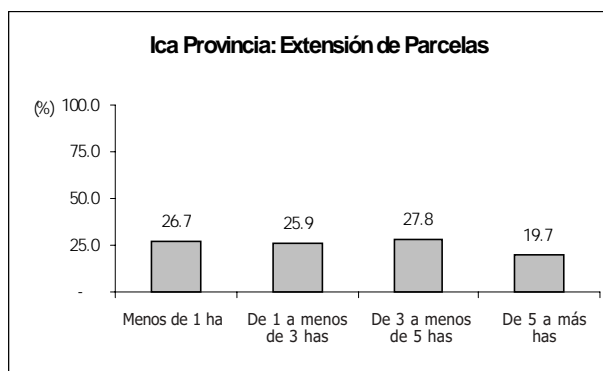
El ingreso anual de los productores agropecuarios por concepto de la venta de los productos que cultivan, es bajo, en los fundos que se han entrevistado. La media de este ingreso es de 8 mil 800 soles, de los cuales debería detrarse los costos agrícolas para tener una idea de la renta. Dichos costos son casi equivalentes a las ventas (aparecen como gastos anuales y son de 8 mil 300 nuevos soles), con lo cual, se podría deducir de inmediato, que la actividad no es rentable. Esa es la impresión del promedio. En verdad el agro se ha convertido en una actividad de riesgo, y existe una buena proporción de productores que gana

y otra que pierde, resultando el balance total con una renta reducida dentro de una escala de producción baja.

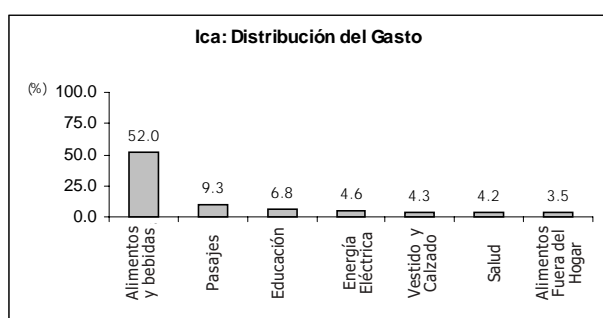
Ingresos, gastos y patrimonio, expectativas y seguridad social de los trabajadores en Ica.

El tema del ingreso, está nuevamente presente. No solamente en el agro, sino en el conjunto de la actividad laboral, el equilibrio entre ingresos y gastos deja márgenes muy escasos al ahorro, como se nota en el propio mercado financiero.

Las familias gastan fundamentalmente en alimentos y bebidas para el hogar, según declaran en la provincia, que señala que el 52 por



ciento de los gastos se dedican a ese rubro. Otras proporciones importantes se dan en pasajes y educación, que juntos conforman el 15 por ciento del promedio provincial. En los servicios de energía eléctrica, teléfono y agua, el gasto es de 9.4 por ciento. Otros rubros esenciales del gasto familiar son la salud (4.2 por ciento) y el calzado y vestido (4.3 por ciento). También tiene peso digno de considerarse los artículos de limpieza y muebles y enseres del hogar, que en su conjunto significan 5.6 por ciento del gasto total, y el gasto en alimentos y bebidas fuera del hogar que aparece como solamente del 3.5 por ciento⁹.



¿Capitalizan los hogares?. Sí y lo hacen principalmente en enseres domésticos y artefactos. Esta pregunta se ha efectuado para conocer el tipo y valor que podría tener el patrimonio hogareño. Más del 50 por ciento de hogares, en promedio, con porcentajes más elevados para el distrito Ica, que para el resto urbano y para el área rural, tienen los siguientes artefactos: radio, cocina a gas, plancha, televisor a color, licuadora, juego de comedor y refrigeradora. Este es lo que podríamos denominar el equipamiento mínimo familiar, además del dormitorio, sobre el que no se inquirió. En el extremo inverso, de patrimonios más caros y modernos, solamente el 5.4 por ciento de familias de Ica poseen automóviles particulares y 6.1 por ciento tienen computadora.

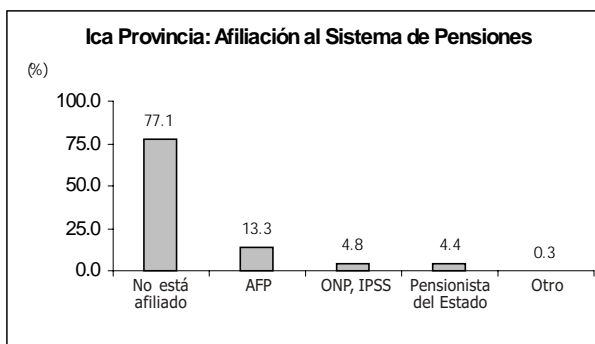
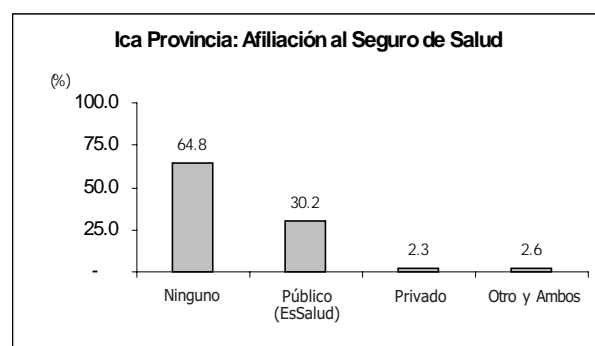
Si se ponderan los valores estimados por los jefes de familia para sus enseres y se obtiene un valor promedio del patrimonio en muebles y equipo de los hogares se obtiene 3,128 nuevos

⁹ Este rubro está generalmente subestimado, debido generalmente a la omisión de bebidas de alcohólicas, que puede – por la vía de los adultos masculinos – llegar a ser bastante mayor, en los alrededores del 8 al 10 por ciento de las familias pobres. Este es un problema común de las encuestas de consumo.

soles para el conjunto de la provincia: 3,398 en el caso del distrito de Ica, 3,321 para el resto de del área urbana y solamente 1,065 nuevos soles para el área rural. Aún si se considerara que las personas tienden a la subdeclaración de sus bienes y el valor de los mismos, estos son valores muy bajos, que indican escasez de recursos, salvo por la vivienda, que es propia en la mayoría de casos, y frecuentemente supera estos valores, aunque igualmente en escalas bajas de precio.

Los activos posibles y disponibles de los iqueños no son principalmente materiales, es una de las conclusiones que se debería asumir. Tienen pocos bienes prendables, o más claramente, los tienen pero de bajo valor, y esto puede inmovilizar el crédito. Como de hecho sucede e impulsa formas de crédito más innovadoras, alrededor de la producción, en formas asociadas, con fondos de garantía y control social, que ya vienen aplicándose.

En nuestro país, la seguridad social extendida no existe, no es un sistema de alcance universal. Es más bien de cobertura baja y no constituye una red de protección social ante la ausencia de empleo o los bajos ingresos. Cuando más, aspira, sin lograrlo, a brindar seguridad social en materia de salud y de pensiones. Pero



allí también su cobertura es reducida, como en el caso de Ica, donde solamente el 35 por ciento de la población en edad activa cuenta con algún seguro de salud y el 23 por ciento con algún seguro de pensiones.

Alto desempleo, trabajo informal (y alto subempleo), escasa protección social, pueden paralizar las expectativas locales. De hecho un indicador de estas expectativas, es el ingreso que los jefes de hogar consideran aceptables para mantener a su familia. Las medianas son de 1,500 soles en el distrito de Ica y 1000 soles en el resto urbano y el área rural. El promedio no llega a 1,500 soles para toda la provincia. Casi el 80 por ciento de los jefes de hogar se conformaría con ingresos menores de 2000 soles. Si la barrera se eleva a 3,500 soles, es decir a mil dólares, tendríamos cubiertas las expectativas de más del 90 por ciento de la provincia.

Las potencialidades humanas existen en Ica, pero requieren de oportunidades para activarse. Aunque no puede negarse una identificación local, y una sostenida autoestima, sin llegar a una afirmación contundente, puede sospecharse seriamente de un estado de agotamiento social, que se refleja en la baja asociatividad, por ejemplo, o en las reducidas pretensiones económicas.

La alternativa de los recursos humanos.

Al momento, esta revisión indica que el mayor activo en Ica, a pesar de los niveles de empleo reducidos, es la formación acumulada en su población en edad de trabajar, esté o no ocupada, ya que los vuelcos de entrada y salida de la ocupación, obedecen, también a decisiones humanas, aunque aparezcan encubiertas por la actividad pública y empresarial.

La profesión más extendida es la de profesor en secundaria y primaria. Existen más de 20 mil profesores en la provincia (sin contar a 3,700 en la educación inicial o preescolar) a la vez que una enorme masa de jóvenes buscando empleo. Es posible que existan todavía posibilidades de educar más a dichos jóvenes y elevar su aporte de productividad, y es posible

también que sea necesario, promocionar a los profesores hacia la sociedad – de hecho, es frecuente que ellos ingresen por determinación individual a la economía suplementaria, adoptando otras actividades – en forma organizada dirigida a la productividad y competitividad.

Hay un segundo grupo profesional que también puede considerarse originado en el campo social, y es el de los profesionales de la salud. 3,000 enfermeras de nivel superior y 6,000 de nivel técnico, además de casi 2,000 farmacéuticos y 1,600 odontólogos, sin contar los médicos, indican una alta densidad de profesionales de la salud, extraña en el medio nacional. Significan que podría tenerse campañas de salud constante, especialmente entre la infancia y una elevada calidad del capital humano.

¿Y las potencialidades para el desarrollo de las empresas?. En los Talleres de Potencialidades realizados en Ica en el 2003, se concluía, que los recursos más necesitados para el desarrollo productivo, no eran precisamente materiales o de capitales, sino esencialmente de administración, gerencia, capacidad de elaboración y gestión de proyectos. Entre contadores, abogados, administradores de empresas, economistas y agrónomos, se cuenta en la provincia con alrededor de 14 mil profesionales. Pueden sumarse en su apoyo, cinco mil técnicos en computación y en contabilidad y casi 2000 secretarías y archivistas. Sin contar lo que pueda derivarse de más de quince mil personas profesionales y técnicas en ocupaciones variadas. Hay además 2,000 técnicos en mecánica, para los aspectos productivos y una serie de técnicos complementarios también para la producción. Por cada cinco habitantes puede tenerse una persona calificada, casi la mitad de la ocupación tiene un bagaje técnico, posiblemente mejorable en calidad – eso puede ser parte de un proyecto de empleo- pero en cualquier forma, las dimensiones son sumamente altas.

¿Tiene que reorientarse a los profesionales para que tengan mayor utilidad en la agilización de los proyectos productivos?. Es muy posible que así sea, si se aprecian los resultados. Pero seguramente no es lo único que hay que hacer. Poder asociarlos y comunicarlos, es también

una urgencia, pues sin organización es imposible movilizar recursos. También vincularlos con el capital dentro de un plan provincial. En fin nada nuevo o que no se haya comenzado a hacer, sin que tenga sus propias dificultades. Lo importante, sin embargo, es que quede claramente definido y sentado como principio: las necesidades y disponibilidades principales de la provincia se hallan en los recursos humanos, y son la mayor esperanza para salir del atolladero de la falta de empleo y la pobreza.

LAS DIMENSIONES ECONÓMICAS.

El entorno estructural

El supuesto básico es que la economía de las provincias es parte de una economía regional, y por tanto se comporta en función de las articulaciones de oferta y demanda que tenga con dicho ámbito, y las que ese entorno regional tenga hacia otras regiones del país o hacia el extranjero.

Esta premisa, esencialmente cierta, debe aceptar algunas prevenciones en esta breve visión de la economía de la provincia de Ica.

En primer lugar, porque el departamento de Ica, no es la «región Ica», en el sentido económico. La provincia de Ica, creada en 1866, se ha conformado económicamente alrededor de su valle, en la producción de los derivados de la vid, y en la economía del algodón. Las provincias iqueñas restantes - con sus propios valles y puertos en el caso de Chincha y Pisco (también vitivinícolas pero con puertos pesqueros y creadas en 1868 y 1900, respectivamente), Nazca (creada en 1946, agrícola y pesquera, pero con la trascendente influencia de la mina de hierro nacional), y Palpa (más reciente, creada a fines de 1963, meridional y sin puerto, principalmente agrícola como Ica) - han tenido, por decirlo de alguna manera economía autónomas y paralelas, en su conjunto relacionadas con la economía central, la limeña. Se trata pues de

un departamento cuya identidad económica se halla cuestionada por la relativa independencia de sus provincias, más que por su integración armónica.

En términos regionales, las principales ciudades de Ica, especialmente Chincha, Pisco e Ica, y en menor grado Palpa, se hallan integradas históricamente, en su producción agraria - y pesquera en el caso de las tres primeras - a la sede nacional, a Lima, y el puerto del Callao para fines de exportación; mientras la economía de Nazca, de pesca industrial y minería tiene acceso a su propio puerto de exportación en San Juan.

Para fines de demanda de mano de obra y recepción de inmigrantes la fuente de provisión ha sido la población de los departamentos de Huancavelica y Ayacucho conectados por tierra a las provincia iqueñas. Esta población fundamentalmente serrana y agricultora ha tenido, y tiene todavía una fácil adaptación en su proceso de inserción en Ica, facilitada por la carretera asfaltada Vía de los Libertadores, que se ha convertido en un enorme impulso al comercio de ámbito regional, además de sus evidentes impactos en la integración social.

La demanda de la producción del departamento de Ica, es principalmente de Lima, con una economía decenas de veces más intensa y además, conectada por tierra. La minería del hierro, funciona como un enclave. La pesca industrial, está igualmente articulada a la economía central, mientras la agro exportación (vitivinícola, algodónera, esparraguera y de legumbres), es la que representa con mayor firmeza "la identidad regional", como puede notarse en la propia sociedad lugareña, firmemente identificada con su producción agrícola tradicional, la algodónera y vitivinícola en especial.¹⁰

El otro aspecto esencial es que la economía provincial, como sucede con el país y con la mayor parte de ciudades, es que ésta se encuentra sumamente segmentada, y sus centros productivos tienen débiles vinculaciones entre sí.

¹⁰ Esta dualidad productiva puede graficarse en el agro. Por ejemplo, los productores independientes agrícolas captados en la encuesta de hogares mencionan con mayor frecuencia, los productos de panllevar, la alfalfa, el maíz y la papa, pero en los pocos casos en que reportan

ingresos importantes es por el cultivo del algodón, la vid y los espárragos. Pero obviamente la gran producción de exportación no se capta, por ser empresarial.

La Geografía de Ica

"Este departamento es de notable configuración geográfica. Es el único de los departamentos de la costa sur del Perú formado por planicies. Constituye con los de Piura, Lambayeque y Tumbes, en el litoral norte, los únicos que pueden llamarse de llanuras costeñas, puesto que la cordillera de los Andes se levanta muy al interior.

En Ica este fenómeno es interesante, ya que los Andes prácticamente no existen en su territorio, aún cuando en realidad la vida agrícola y la condición de existencia del hombre dependen completamente de las fuentes acuíferas andinas que bajan por las faldas escarpadas de las provincias de Castrovirreyña, en Huancavelica, y de Lucanas, en Ayacucho.

Las planicies del departamento de Ica no son absolutas. Algunos plegamientos geológicos han determinado la formación de una cuchilla de costa que avanza hasta el mar formando la península de Paracas.

El departamento de Ica debe su conformación a la geomorfología de sus dos grandes y únicas cuencas fluviales: las de los ríos Pisco e Ica. Es muy posible que este último haya desembocado en el mar por la actual bahía de Paracas o de la Independencia. Un fenómeno sísmico desvió el curso de ese río hacia el suroeste por la actual zona de Guadalupe. La presencia de una inmensa capa de aguas subterráneas en las pampas que hoy se llaman de Los Castillos, Villacurí, y otras, es una prueba de que un antiguo río corrió por esa superficie, lo que permitió a fray Ramón de Rojas, "El Padre Guatemala", descubrir uno de los primeros pozos de esa región. La inmensidad del proceso de construcción de pozos en esa zona ha determinado en tiempos recientes un descenso en la capa de aguas.

De todas maneras, el desierto de Pisco y de Ica era aparente, puesto que a la más leve influencia de riego se ha transformado en un vergel donde abundan el algodón, los viñedos y otros cultivos, especialmente los frutales..."

Tomado de Lexus, "Gran Enciclopedia del Perú", Barcelona, 1998.

En efecto, la provincia de Ica, tiene una economía poco integrada al resto del departamento, y además también internamente desarticulada. En la provincia iqueña, en la que actúan unas muy pocas empresas de dimensiones importantes y vinculadas al mercado externo, en un mar de pequeñas empresas y de trabajo independiente funcionando a niveles de subsistencia, y confinadas al mercado interno,¹¹ la dualidad es evidente.

Puede hablarse de una economía de pocas empresas con vista al exterior, y de otra, interior, difusa y de muy pequeña escala, ausente de los registros. Inclusive, en el caso de las empresas medianas, el número es marginal, respecto a las dimensiones del empleo¹². Subrayemos que no se trata de un problema de "tamaño" o solamente de escala, en el sentido que las pocas empresas medianas puedan crecer o las muchas pequeñas, volverse medianas, o los trabajadores independientes crear empresas. Se trata de una disrupción funcional, en el sentido de tratarse de dos economías diferenciadas no solamente en su disponibilidad de capital y tecnología, sino también en mercados. El reto, entonces, no es solamente crecer, es más bien reestructurar. En otros términos, dinamizar

la economía interna dominante al punto que pueda generar vínculos, no es suficiente. Se necesita también facilitar el crecimiento de la multiplicada economía familiar, posiblemente desde la demanda, como para que pueda salir de sus círculos de aislamiento y pobreza.

El espectro productivo

En la encuesta económica, se han incluido más de 100 empresas privadas, de las cuales 37 tienen ventas superiores a los 2 millones de nuevos soles al año. La ausencia de colaboración de varias empresas grandes - principalmente financieras - debilita el resultado, como también las omisiones en el marco de establecimientos. De cualquier forma, las empresas incluidas son una muestra muy importante y esclarecedora, que cubre una producción anual cercana a los 500 millones de nuevos soles en ventas, que está bastante lejos de lo que puede esperarse como la producción de la provincia. Este último dato, no existe, salvo el que se refiere a la producción departamental, que debe fluctuar en los 5,000 millones de soles al año

¹¹ Esta estructura plantea también un problema serio a la investigación. Cuando se trata de averiguar por el empleo, un marco muestral de hogares y la encuesta respectiva, resuelven el problema. Pero si se trata de estudiar la economía, unas pocas empresas pueden explicar la mayor parte del movimiento económico, concentrado en algunas ramas, con muy poca incidencia en el empleo, y vinculadas a la economía exterior. Inclusive hay pocas empresas medianas registradas, y quedan solamente miles de pequeños fundos, bodegas comerciales, restaurantes y otros servicios, y decenas de miles de trabajadores independientes, que no se registran, tienen muy poca permanencia en

el tiempo como unidades económicas, no llevan cuentas, pero explican la dinámica interna. Este último sector resulta sumamente caro (se requieren muchos casos) en términos muestrales, y por el nivel educativo de los conductores y la ausencia de contabilidad, muy difícil de asimilar a una encuesta en términos económicos.

¹² Solamente 28 empresas con trabajadores entre 10 y 40 trabajadores presentaron el 2002 al Ministerio de Trabajo y Promoción de Empleo la Hoja Resumen de Planillas, a la que están obligados. Por alta que fuera la omisión, la mediana empresa representa una cantidad ínfima del empleo, dada una PEA de más de 300 mil personas.

2002, de acuerdo con la estadística oficial. Como resultado, puede afirmarse que al menos la mitad de la economía es "informal"¹³. Este término es meramente auxiliar: implica tanto la ausencia de registro y cumplimiento de las normas, como la pequeña escala de actividad. Pero en especial, debe asociarse a su carácter esencialmente subordinado, mucho más de consumidor que de abastecedor con el funcionamiento de las empresas mayores y formales.

De los resultados de esta revisión de la economía provincial, se desprende que para la provincia de Ica, lo importante es actualmente la exportación a través de las empresas vinculadas al agro. De las 37 empresas en la muestra que mencionamos con ventas mayores a los dos millones de soles al año, 13 de ellas son agrícolas y se responsabilizan de ventas de 200 millones anuales¹⁴. La provincia de Ica realiza ventas fuera de la región, principalmente al exterior, del orden de la mitad de las ventas de las empresas grandes. Esta regla se cumple también para las agrícolas. Lo cual indica una inserción comercial baja, a pesar de su emergencia.

Las empresas líderes agrícolas se hallan especialmente en el campo de la producción y exportación de espárragos y otros productos agrícolas. Drokasa, que destaca en la agro exportación largamente, está acompañada de otras esparragueras, como Areisa, Agrovictoria, Espárragos del Sur, Haciendas del Sur, Campos del Sur. Le acompañan vitivinícolas clásicas como Tacama (que también exporta espárragos) y Ocucaje.

La empresa líder en ventas es sin embargo, una embotelladora, la de Coca Cola. Continúan luego, en orden de importancia, las empresas

financieras (con las dudas resultantes de su baja tasa de respuesta, pues solamente respondieron el Banco de Crédito, la Financiera Solución, y las Cajas Municipal y Rural), así como las comercializadoras, con especial atención a los grifos (cinco están en la lista de 37), y una miscelánea de servicios, en especial compañías de transportes.

A pesar de esta dispersión y brevedad de información, queda claro, que la economía provincial está atada al agro y a la industria derivada del agro, y que se asienta en la onda reciente de los espárragos y la vid. El algodón no está presente, a pesar de todavía cultivarse y la industria textil se ha reducido al nivel artesanal. En general, eso sucede con todas las posibilidades de la industria que se deriven de otros recursos extractivos, para el caso de Ica, como el caso de las derivadas de la ganadería, la madera, y los minerales no metálicos. Igualmente es de escala reducida la construcción, aunque es tradicionalmente una empleadora importante, sobre todo en lo que se refiere a la construcción de viviendas y locales. La industria intermedia, es en realidad artesanal, concentrada en la cerrajería y la carpintería metálica.

La demanda interna está por ello asociada a la agricultura, en especial a la recuperación y ampliación de tierra cultivable. Sus urgencias más

¹³ Ica debe producir, si la productividad por habitante fuera constante al menos 40 por ciento del PBI departamental. Aún si las omisiones de marco y las no respuestas afectaran la mitad de las empresas grandes, tendríamos un techo registrado de mil millones de nuevos soles, de los cuales hemos captado 475. Lo más posible, sin embargo es que estemos ante una economía micro e informal que es alrededor de dos tercios del total de la economía.

¹⁴ Esta cifra podría ser mayor, por la presencia de empresas agrícolas que declaran sus ventas como locales, pero en realidad venden a una exportadora.

El sueño iqueño: El Proyecto Tambo Ccaracocha

Uno de los más ansiados objetivos de los sucesivos gobiernos locales ha sido este proyecto, transferido por INADE al gobierno regional de Ica, aunque con muy escasos fondos para su aceleración y conclusión, tras una reducción presupuestal de fondos para infraestructura de riego que lleva los 62 millones presupuestados en el 2003 a 12 millones en el 2004. El Proyecto Tambo Ccaracocha significa una inversión de 31 millones de dólares. Este proyecto, deriva aguas de las lagunas de Huancavelica, implicando la construcción de una represa (Saraja), aún no concluida y de un canal colector. Se espera el mejoramiento de entre 20 a 30 mil hectáreas y la incorporación de cuando menos 8,500 hectáreas. Según estimaciones oficiales daría trabajo a 20 mil trabajadores del agro, y su construcción significa 50 mil jornales de construcción civil. El Proyecto se creó en 1990, por el gobierno saliente, pero solamente se puso en marcha en 1995, con un lento crecimiento posterior. En agosto del 2003 fue transferido al gobierno regional y se espera que en adelante sea posible gestionar la inversión privada para poder darle el desenvolvimiento necesario ante la escasez de recursos hídricos en Ica y el secamiento del subsuelo por la proliferación de pozos.

importantes están en la necesidad de superar el minifundio y en la elevación y optimización del agua. No se equivocan quienes concentran su atención en los proyectos de irrigación inconclusos. El otro recurso insumido es el combustible y la energía y embalajes, en su mayor parte "importados" desde Lima.

En lo que resta, la economía tiene un actor no productivo, el Gobierno, que es un importante provisor de empleo y demandante de bienes de consumo e intermedios (maquinaria y equipo, mobiliario, combustible y energía) que no son tampoco de origen local. Y luego, con gran amplitud, el mundo del comercio y los servicios, posiblemente con mayor demanda y oferta local, pero desligado de la comercialización exterior, que está en la base del desarrollo competitivo. En ciertos sectores de estos servicios, se concentran profesionales, como es el caso de la educación y salud particular, los servicios financieros y en general a las empresas, los servicios de cómputo y comunicaciones (cabinas de internet), lo servicios vinculados al turismo y la recreación. Pero como está dicho, viene luego el mar de la informalidad.

Cifras del funcionamiento económico.

Entre las empresas estudiadas, el trabajo es regular, en el sentido de trabajarse todo el año, y en jornadas continuas, incluso en el caso de la agricultura, que no se diferencia mucho del resto en este aspecto, debido a haber logrado diversificar su producción para darle continuidad.

Como se ha indicado, las empresas líderes de la provincia tienen escaso impacto en el empleo directo, ya que no llegan a emplear ni a 15,000 trabajadores en forma continua. Las mejores remuneraciones las aprovisiona la agricultura de exportación y los servicios empresariales, en especial, los financieros de matrices grandes, luego viene el comercio. La Encuesta de Sueldos y Salarios, que se aplica a las empresas privadas nacionales, sitúa a Ica en el último lugar de remuneraciones netas promedio entre todas las ciudades capitales del país, con 687 soles frente a una media nacional de 1,627 (junio 2003), influida por Lima

Metropolitana. Definitivamente, se trata de un nivel remunerativo bajo, aún considerando los costos de vida, que suelen ser diferentes de ciudad a ciudad.

Las cifras de bajas remuneraciones son un indicador adicional de una dinámica económica de perfil bajo. Así, el promedio de compra de insumos es solamente el 15 por ciento del total de ventas, si nos ceñimos al promedio por empresa estudiada. La tendencia es al almacenamiento – en 35 por ciento al año - de mercaderías, frente a una reducción de solamente 25 por ciento en productos terminados, y el mantenimiento del nivel almacenado de materias primas. El patrimonio promedio varía progresando en el año un 5 por ciento, y los ingresos entre los gastos tienen un saldo positivo de 12 por ciento, con seguridad, concentrado en la agro exportación.

En términos de frecuencias (no del monto de capitales), el acceso financiero formal es bajo, solamente para alrededor de un quinto de empresas, siendo más alto el financiamiento que tiene como fuente a los proveedores y el de pequeñas dimensiones, en las cajas municipales y de ahorros. Los impuestos declarados son muy reducidos, 2 por ciento de los ingresos, lo que indica que hechas las deducciones, las rentas no son muy elevadas. Lo confirman las cuentas nacionales departamentales: en Ica, se crece en promedio entre el 2 y el 3 por ciento anual, posiblemente más elevado en los últimos años, debido principalmente al resurgimiento agrícola, pero el resto de sectores y la gran economía, la de la población, se halla en receso.

Los responsables de la conducción en el ámbito empresarial, especialmente gerentes o administradores de las empresas estudiadas, dieron sus opiniones respecto a los problemas que aquejan al funcionamiento de sus centros productivos. Consideraron que los principales problemas que les afectan son las dificultades de acceso al financiamiento y el exceso de carga tributaria – alrededor de la mitad de ellos – y solamente luego la demanda limitada y la poca información de mercados, alrededor de la cuarta parte en cada caso. Las otras causas señaladas son casi marginales, pues no llega al 3 por ciento la

frecuencia con que se señalan. Así es el resultado para temas como la obsolescencia de maquinaria y equipo o la falta de repuestos, el retraso tecnológico, la falta de mano de obra calificada, materia prima nacional o importada, o la competencia del contrabando.

La carga tributaria – las empresas más afectadas por ella no opinan, porque cerraron – y la baja demanda son factores duros en el proceso de facilitamiento al desempeño de las empresas. Pero el acceso al financiamiento y el incremento de la información de mercados, son problemas solubles a partir de la intervención de cuadros calificados, convenientemente asociados. Una vez más, llegamos a convenir, en que el mayor potencial económico, no solamente social, de la provincia es su disponibilidad de capital humano.

Los enormes retos.

Sería poco serio, recetar salidas a problemas estructurales profundos, como es el caso fundamental de la estructura económica provincial. Crear puentes, articular la economía de subsistencia con la economía emergente con vistas a una salida alta, competitiva, no depende solamente de las

fuerzas locales, dada la potencia de los marcos regulatorios, el aislamiento regional y la debilidad económica integral del país. Hay necesidades de reforma en la propiedad, en el acceso al financiamiento y los mercados externos, que solamente un gran impulso regional asociado a una fuerte provisión de capitales podría compensar, dando una base estable al desarrollo local. El caso de la agro exportación en Ica, es precisamente una muestra de esta combinación, pero ha venido más de afuera que del desempeño local. El origen del impulso, sin embargo, es secundario. Lo importante es poder replicarlo.

En lo social, el elemento articulador entre la producción importante de las empresas instaladas y el bienestar es el empleo decente, suficientemente extendido, proveyendo buenas remuneraciones y protección social pero la tendencia no se viene dando en tal dirección. También debe cambiarse y también es tarea posible en Ica, a partir de sus recursos humanos.

Asociar esos cuadros con la convocatoria local, es posiblemente el primer paso. No solamente está escindida la economía, sino también la sociedad en Ica, como en el Perú, pero seguramente en Ica con mayor gravedad que en otras ciudades, como hemos comprobado.

Descentralización para el Desarrollo Humano.

La descentralización tiende a ser satisfactoria cuando el gobierno central es estable y solvente y está comprometido con la transferencia de las responsabilidades y recursos, cuando las autoridades locales pueden asumir dichas responsabilidades y cuando existe una participación eficiente por parte de los pobres y de una sociedad civil bien organizada. En general, estas condiciones dan como resultado políticas y servicios sensibles, aumentando el crecimiento, la igualdad y el desarrollo humano.

No obstante la mera existencia de un Estado que funcione, autoridades locales capaces y una sociedad civil activa, no garantiza el éxito de la descentralización. Las relaciones entre estos tres niveles resultan cruciales: para garantizar políticas adecuadas y eficientes, las autoridades locales deben sentir la presión tanto desde arriba (para responsabilizarse ante los gobiernos nacionales) como desde abajo (para la prestación de servicios a los ciudadanos locales). Por lo tanto, una descentralización con éxito exige algo más que meras reformas políticas, exige también el establecimiento de una dinámica de tres vías entre los gobiernos locales, la sociedad y un gobierno central activo (*)

Los esfuerzos en descentralización se ven influenciados en gran medida por el tamaño, la población, la historia, el clima político y la diversidad étnica y geográfica de un país. Dichas diferencias exigen distintos compromisos entre los niveles subnacionales y centrales, incluidas la transferencia de competencias, la delegación y la desconcentración(**). Las experiencias de descentralización apuntan hacia la importancia de unos pocos principios centrales, en particular aquellos relativos a:

- Las funciones a descentralizar, que se deben seleccionar con sumo cuidado.
- Los recursos que permiten a las autoridades locales la entrega de los servicios, que deben incluirse en los planes de descentralización

(*) Tendler, 1997

(**) Las iniciativas de desconcentración implican distintos tipos de arreglos entre las autoridades centrales y locales. Pueden adoptar la forma de desconcentración, por las que las administraciones locales aplican políticas; la delegación, donde los gobiernos locales tienen un poder de decisión limitado en materia de financiación y política y actúan como agentes responsables en última instancia ante el gobierno central; y la transferencia de competencias, donde el gobierno central efectúa la transferencia de recursos, responsabilidades y poder de decisión al nivel local. Generalmente, la descentralización es una combinación de los tres tipos.

Fuente: PNUD, "Informe sobre Desarrollo Humano 2003. Los objetivos de Desarrollo del Milenio: Un pacto entre las naciones para eliminar la pobreza" Nueva York, 2003.

Esta escisión es contradictoria con la cantidad de capital humano acumulado, pero desplazado por la dinámica económica. Lo que no funciona, puede arriesgarse como una buena hipótesis, es la asociación y potenciación de este capital humano. A él le toca resolver los problemas de búsqueda de financiamiento y el establecimiento de mecanismos de conocimiento y acceso a los mercados, tiene capacidades para eso. Estas capacidades son, en principio, de aplicación viable en la medida que las posibilidades en recursos naturales y físicos, son elevadas. Las exigencias de inversión con respecto a sus retornos son favorables a Ica, tanto por sus externalidades como por su disponibilidad real de recursos.

A los recursos humanos locales, les toca también, diseñar la estrategia de reestructuración, de generación de una economía integrada entre el sector moderno y el de subsistencia, que vincule las reformas en la propiedad y disponibilidad de capitales para la inversión con las necesidades sociales, que promueva intensamente el empleo sin contradecirlo con el progreso técnico y la productividad, que proteja los entornos económicos locales y genere también mercados regionales subnacionales. En fin que establezca, la economía del desarrollo humano.



ANEXOS

ANEXO 1 : ANÁLISIS DE LAS POTENCIALIDADES DE ICA

- **INFORME TALLER DE IDENTIFICACIÓN DE LAS POTENCIALIDADES DE LA PROVINCIA DE ICA**

INFORME SOBRE EL TALLER DE IDENTIFICACIÓN DE LAS POTENCIALIDADES DE LA PROVINCIA DE ICA ¹

1. Antecedentes.

El Taller de Identificación de Potencialidades se ha basado en una metodología desarrollada por el Equipo del Informe Nacional de Desarrollo Humano, del Programa de las Naciones Unidas Para el Desarrollo (PNUD), con el fin de impulsar la interacción de los cuadros más preocupados en el desarrollo local y regional, unificar sus esfuerzos en la detección de posibilidades de desarrollo productivo, evaluarlos y buscar alternativas con las cuales superar las posibles dificultades de este desarrollo.

Unido a los trabajos previos de similar orientación – como es el caso explícito de los Planes Estratégicos Concertados Departamentales desarrollados en el año 2002 por los Consejos Transitorios de Administración Regional – el Taller debería ser un elemento de actualización y aportes, es decir, capaz de cumplir con sus objetivos mediante un ejercicio rápido y de bajo costo.

Esta ha sido la estrategia contemplada como parte de las actividades que han tenido su expresión institucional en el Acuerdo Marco entre PNUD y el Concejo Provincial de Ica (CPI), al interior del cual se podrían llevar a cabo diferentes Cartas de Ejecución con compromisos concretos. Este Acuerdo Marco tuvo como antecedente un Foro Técnico sobre el Informe del Desarrollo Humano 2002, así como dos Talleres sobre metodologías para afrontar la identificación de potencialidades locales y orientar la formulación de Planes Estratégicos, los cuales se realizaron en Ica del 1 al 4 de Abril del año en curso. como parte del desarrollo de tareas al interior del Convenio Marco, se realizó el Taller de Identificación de Potencialidades que es objeto del presente Informe, los días 25 y 26 de junio del presente año (2003).

2. El Taller de Identificación de Potencialidades de junio 2003.

El Taller tuvo el propósito, a nuestro parecer logrado, de generar un clima de comunicación y debates entre los participantes, antes que de recolección de información sobre la base de informantes calificados. Puede decirse que no se trata de una relación individual entre cada uno de los participantes y los usuarios de la información, sino más bien entre las personas particulares, el colectivo y finalmente, los usuarios. Con este fin las matrices de datos pasaron a ser fases intermedias del proceso de identificación y no el objetivo a lograr, tomando más bien protagonismo el debate interno y la búsqueda de consenso.

De tal forma, el Taller se transformó en un escenario de constante intercambio. Para ello, cada matriz de evaluación o conocimiento de los posibles productos para el desarrollo local y regional, fue presentada y debatida, devolviéndose casi de inmediato los resultados a los participantes, para que se sitúen en el tipo de propuestas que se podrían establecer. Se adoptó, asimismo, dos productos «bandera» para ser evaluados colectivamente – fueron el pisco y el turismo – de manera que cuando los participantes hicieran las evaluaciones de sus propias propuestas lo hicieran a partir de criterios más claros y comunes.

Este Informe, se hace a partir del procesamiento del total de propuestas, con el agregado de una revisión del material complementario desarrollado en torno a la provincia de Ica.

¹ Este Taller fue organizado por la Municipalidad Provincial de Ica y contó con el auspicio del PNUD. Se realizó del 25 al 26 de junio del presente año. Participaron representantes del gobierno regional, de la municipalidad provincial, ONGs y de los sectores, así como invitados especiales.

3. Los participantes.

En el diseño del Taller se ha insistido acerca del perfil de los participantes. Particularmente se subrayaba la necesidad de tener la colaboración de personas con conocimientos profundos de los diversos procesos productivos sectoriales, así como de las características de entorno social y económico de la región, y los problemas de gestión pública y privada.

También se ha indicado que el conocimiento de los procesos productivos depende tanto de la experiencia empresarial directa, como de la propia experiencia burocrática en la administración pública, y además, del conocimiento académico y la investigación directa. Una concurrencia de todas estas vertientes, es lo que mejor se correspondería con el éxito en el desarrollo del Taller.

De la relación de los 22 participantes, 17 varones y 5 mujeres, que se adjunta a este documento, se deriva la siguiente composición de participantes²:

- 7 participantes del Concejo Provincial de Ica: Asesor de la Alcaldía. Director Municipal. Director de Servicios Urbanos. Jefe de la Unidad de Planificación y Proyectos. Regidor. Asesor. Director de Planificación y Presupuesto.
- 4 participantes de organizaciones No Gubernamentales: 2 de la ONG Manos y 2 de la organización para la Defensa de la Vida, OPADEV.
- 3 participantes del Gobierno Regional de Ica: Asesor. Gerente Regional de Desarrollo Económico. Gerente Regional de Recursos Naturales y Gestión Medio Ambiental.
- 3 consultores privados: Un consultor en producción, ex oficial de Marina, vinculado a la pesca. Un administrador de fundos agrícolas. Un consultor en arquitectura urbana.
- 3 representantes de organizaciones civiles. Comité de Gestión Salvemos Huacachina. Consejo Regional de Cultura de Ica. Federación Provincial de Mujeres de Ica.

² La relación que consideramos es la correspondiente a los participantes activos y permanentes durante la realización del Taller, y no a la de inscritos o a quienes tuvieron una participación solamente parcial o circunstancial.

- 1 Representante del Proyecto Arqueológico Huayurí.
- 1 Representante de la Universidad Nacional San Luis Gonzaga de Ica.

Debemos tener varias consideraciones adicionales para la lectura de esta composición. Es notorio, en principio, que hay una elevada proporción – 10 de 22, 45 % - de autoridades locales, miembros del Concejo Provincial debido a que fueron los organizadores del evento y del Gobierno Regional. Estos miembros, sin embargo, no son burócratas de carrera. En muchos casos han participado o participan de experiencias en la producción.

Del resto de participantes, algunos han tenido experiencia en el gobierno local, y en general, en la administración pública, que no se refleja en su ocupación actual. También debe considerarse que el 2003 es un año de transferencias hacia los gobiernos locales. Diferentes funcionarios regionales, en especial los sectoriales, no han participado, dada la inestabilidad, vacancia o asunción muy reciente de sus responsabilidades.

Una mayor apertura al actual sector privado productivo podría haberse sido necesaria, adicionalmente a la experiencia de los diversos participantes del Taller, además de una mayor cantidad de funcionarios de la administración. Pero en resumen no podemos dejar de mencionar el apreciable nivel de conocimientos de quienes intervinieron en el Taller, además de su espíritu de colaboración y participación en el debate y propuestas. Un buen signo de ello fue su consideración a favor de convertirse en un grupo de estudio permanente y abierto que pueda ser un elemento de apoyo constante al desarrollo local y regional.

4. El departamento y la provincia de Ica, en la actualidad.

El departamento de Ica, resulta relativamente privilegiado por la estadística social. Es el cuarto valor en el Índice de Desarrollo Humano, después de Lima, Callao (considerado como un departamento) y Tacna, y precede a Moquegua y Arequipa. Los mapas de pobreza le dan simi-

lar posición, sobre la base de estimaciones de ingreso. Su pobreza, es menor que la del promedio nacional, y su producto per cápita similar al del país, a pesar de no tener concentración elevada de capitales. En población y en producción, Ica puede considerarse en los alrededores del 2.5 por ciento del total del país, con una población que ya se acerca a los 700 mil habitantes y crece al ritmo de 1.6 por ciento anual, ligeramente inferior al crecimiento nacional.

De las cinco provincias iqueñas, cuatro de ellas se clasificaron en el IDH provincial del 2000, como de desarrollo alto – Ica, Pisco, Chincha y Nazca – y solamente Palpa, como «desarrollo medio alto».

En el Informe Nacional de Desarrollo Humano del Perú 2002, Ica pertenece al grupo de departamentos de desarrollo diversificado – Lima, Callao, Arequipa y Tumbes le acompañan – en los cuales si bien no se ha desarrollado una industrialización plena basándose en sus provisiones de recursos primarios, hay presencia industrial y una modernización incipiente, que ha derivado hacia el crecimiento de los servicios y el comercio, como resultado de una creciente proporción poblacional urbana.

Históricamente, Ica es considerada como la zona algodонера nacional, seguida de una tradición en la producción de vid y derivados, así como de leguminosas, especialmente el garbanzo y el pallar; recientemente, el espárrago ha ocupado un lugar protagónico, pero no despejado de dificultades. Tanto el algodón como los espárragos, son productos de exportación, la vid y sus derivados tienen un débil mercado exportador y han tenido más bien retrocesos serios en la competencia internacional, y algo parecido sucede con las leguminosas, que si bien se exportan y tienen posibilidades a futuro, se consumen mayoritariamente en el mercado interno.

La harina de pescado y el hierro, son los otros productos de exportación de Ica. Este departamento tiene el segundo puesto, después de Ancash, en el desembarque de pesca marítima per cápita, y es casi el exclusivo productor de hierro (Marcona). Como suele suceder, esta

provisión de recursos naturales no desemboca necesariamente en elevados índices de desarrollo humano. La explotación no racional, su orientación industrial – de mercado relativamente seguro pero independiente de las necesidades nacionales – el requerimiento cada vez menor de mano de obra, además de los fenómenos climáticos, han hecho de la pesca un sector fluctuante y alejado de los que debieran ser objetivos del desarrollo nacional. En el caso del hierro, se aducen problemas de productividad y de precios, pero debiera también considerarse, tras la venta de este recurso a una empresa china, los incumplimientos del contrato original que han retrasado la producción, mientras se mantienen elevadas reservas, y la productividad por trabajador se incrementa significativamente.

La industria manufacturera de la región es, como mencionamos, incipiente. Destacan algunas empresas textiles y de hilados de algodón, así como las vitivinícolas, y algunas alimenticias, en el rubro de panaderías y producción de bebidas. También las relacionadas con la producción de harina de pescado y conservas; pero en conjunto, no puede hablarse de un desarrollo industrial llamativo.

En el periodo más cercano, por ello, los empresarios y pobladores iqueños pusieron mayores esperanzas en el turismo. El departamento, por su cercanía a Lima, y sus atractivos internacionalmente conocidos, tanto naturales como arqueológicos, tiene una vocación turística. La actividad, sin embargo, se ha extendido, especialmente en lo que compete al turismo interno, intensificando atracciones locales departamentales – como es el caso de Chincha y Pisco – y proponiéndose como un eje de la actividad productiva en su conjunto.

La provincia de Ica, la capital, es una de las que más ha intensificado la recepción de turistas, especialmente para la fiesta de la vendimia, pero también como un lugar atractivo de fin de semana, dando especial énfasis al conocimiento de sus viñedos y haciendas. En lo esencial, la capital reproduce – al igual que en la mayoría de departamentos – el esquema centralista regional, de una ciudad que concentra el movimiento financiero y la administra-

ción gubernamental. Sin embargo, debe recordarse también que en el departamento de Ica existen polos secundarios, Chincha, Pisco, Nazca-Marcona, que pueden ser la base de un posible esquema descentralista.

A pesar de sus potencialidades y posición predominante en los indicadores sociales, Ica tiene todavía una elevada carga de problemas sociales. En parte, ellos son absorbidos por Lima, el principal objetivo migracional, mientras que a la vez, la ciudad y el departamento son receptores de población de los departamentos de Ayacucho y Huancavelica, lo cual convierte a Ica en un corredor poblacional, incidiendo sobre los patrones sociales y culturales del desarrollo local, como también sobre la productividad de la mano de obra.

De otra parte, el carácter central de la provincia plantea el doble problema de elevar la producción y el intercambio regional combinando y potenciando todos los recursos disponibles, y a la vez, favorecer una mejor distribución de los excedentes tanto entre los espacios locales, como entre los diferentes sectores de la población.

Ica, como departamento o como provincia, desde nuestra percepción, ha venido sufriendo el proceso de deterioro que ha tenido todo el país, además de una catástrofe climática – la inundación de la ciudad en 1997 – y de los problemas de producción y precios que han tenido tanto su sector agrícola, como la pesca y la producción de hierro.

En buena cuenta, sus ejes productivos han sido seriamente afectados, sobre todo en la última década, mientras el comercio y el turismo han servido de defensa económica a estas vicisitudes. En su caso especial, la variedad de productos que potencialmente podrían ser el punto de partida de una recuperación económica en la esfera local, constituyen un serio fundamento esperanzador, sobre todo en el caso que se despliegue y combine adecuadamente la utilidad de sus recursos humanos y sociales. Precisamente, los siguientes resultados del Taller se dirigen hacia la detección de dichos recursos, así como los problemas y alternativas para que se plasme esta posibilidad.

5. La gama de los posibles productos. Una visión desde el mercado.

Cabe recordar antes del recuento de productos, algunos rasgos básicos de la metodología y definiciones del Taller. En primer lugar, que los "productos" a los que se hace mención, son ya listados de bienes y servicios de posible comercialización, antes que recursos en bruto o por explotar. Estos últimos se listan previamente, como una manera de examinar si la lista es suficientemente completa y si se ajusta al espacio local de análisis, en este caso, la provincia³.

Los productos, a su vez, se definen como diferentes a lo que denominamos como déficit locales, en especial requerimientos de la población en obras públicas. Los productos que trabajamos están más bien cerca del concepto de potencialidades, es decir, de posibles elementos de crecimiento económico por un mejor o mayor aprovechamiento de recursos disponibles. La otra condición que se impone en la definición, es tener una suficiente escala económica, es decir, que se aluda a un conglomerado productivo, más que a un negocio particular. Son este tipo de sugerencias productivas, las que se evaluarán en su impacto sobre el desarrollo humano, sus posibilidades de puesta en el mercado y las sugerencias para hacerlas efectivas.

La lista de productos que encontramos, entonces, es casi tan amplia como el código de actividades económicas, pues se trata de una provincia que puede considerarse pródiga, además de costera y cercana a la capital a una distancia de cuatro horas por tierra⁴. Se incluye la

³ En varias ocasiones, sin embargo, el debate que debiera ser provincial "escapa" hacia el ámbito regional, y ello sucede también en la propuesta de productos cuando se hace referencia al hierro o la minería, al gas natural (en alusión al importante efecto de la instalación de la planta de licuefacción del gas de Camisea, que se instalará en Pisco) o las conservas de pescado, excepto que se entendieran como procesamiento de materias primas de otra provincia.

⁴ En realidad, al no tener aeropuerto, la cercanía de Ica a Lima es de costo, no de tiempo. Por precios que varían entre 12 y 25 nuevos soles, el camino puede ser cubierto por ómnibus interprovinciales, en alrededor de cuatro horas entre el terminal limeño y el local, con una carretera asfaltada de condiciones aceptables de mantenimiento. A las capitales más apartadas del país, Iquitos y Madre de Dios, en la selva, se puede llegar desde Lima en el mismo o menor tiempo por vía aérea pero obviamente con un costo muy superior, alrededor de 20 veces. Y en menos tiempo pero también mayor precio, se puede llegar a destinos turísticos como Cusco, Trujillo o Arequipa. Sin embargo, este precio mayor – he ahí el problema – es completamente asequible a un turista extranjero, y los otros destinos son posiblemente más conocidos por él que Ica.

agricultura en general, y también productos agropecuarios característicos: algodón, menestras (frijol, pajar, garbanzo), legumbres, espárragos, frutas frescas y secas. Siguen otras actividades de extracción como la pesca y la minería metálica y no metálica (lajas). También actividades asociadas al agro, como la ganadería, la piscicultura y la apicultura, y la forestación. La agroindustria, con el papel central de la producción de pisco y la fabricación de prendas de vestir de algodón. Hay además el reciclaje de desperdicios, la construcción de viviendas, y una gama de servicios que van desde financieros, hacia relacionados con el turismo (hoteles, restaurantes, excursiones), así como la investigación y educación. Esta variedad es, desde luego, un signo positivo, pero para los fines analíticos, debe contrastarse con las posibilidades y recursos para su desarrollo, con alguna óptica organizativa.⁵

El método más simple y conocido en el análisis del mercadeo, es el de la matriz de crecimiento – participación, desarrollado por el Boston Consulting Group y asumido en el trabajo original de Porter.

Desde este punto de vista, se analizan los productos según su tasa de crecimiento y la cuota de participación (volumen) que tienen en el mercado. Para ello, se reparten alrededor de la mediana de estas variables en altos y bajos⁶, creándose cuatro cuadrantes, o clasificaciones, que implican estrategias particulares.

El primer cuadrante, en la versión original, es de *productos "interrogante" o "niños"*, que son los de alto crecimiento, pero todavía baja participación en el mercado. Son productos que por tanto requieren de altas inversiones, estudios, mercadeo, pero que pueden verse como parte del futuro interesante. No son necesariamente productos por desarrollar. Pueden ser, en efecto, productos que están en sus fases iniciales o de introducción, pero también productos interesantes que ya están presentes un buen tiempo en el mercado, con demanda probable, pero insuficientemente desarrollados. O bien productos que en algún momento fueron importantes pero que por razones superables han perdido posiciones en el mercado. En épocas recesivas, pueden estar situados en este cuadrante productos de bajo crecimiento, pero menos bajo

que otros. Estos son productos de atracción, a los que se considera generalmente el objetivo principal de estudio.

Están en este cuadrante, algunos productos agropecuarios de la provincia y región. No todos los productos agrarios, porque debemos descontar los productos que sí tienen alta participación, como el algodón, el espárrago, las menestras, las pecanas, el algarrobo y la vid, y desde luego los derivados agroindustriales de estos cultivos. Pero sí productos que tienen incipiente desarrollo, mas a juzgar por los éxitos de exportación de otras naciones, deben considerarse, como es el caso de algunos frutales – incluidos por ejemplo el mango o la naranja que han perdido espacio mercantil – así como la palta, chirimoya, la lúcuma, tomates, cebolla blanca, el maíz choclo, los condimentos y algunas plantas medicinales, que han mostrado ya éxitos iniciales. También algunos prospectos menos divulgados como es el caso de la minería no metálica (piedra laja), la apicultura y maricultura, la explotación racional de la madera y sus derivaciones, inclusive en formas complejas que combinen productos asociados, como el caso de algarrobo- apicultura – madera – ganado, o casos similares.

En algunos casos, la estrategia puede ser, aún para productos estrella, "cosechar" en el sentido de bajar al máximo los costos para ganar cuotas de mercado, aunque fueran temporales o de corto plazo, en especial si se considera que se trata de una moda.

Lo irracional – aunque no necesariamente desde el punto de vista del mercado – es que esta cosecha se llegue a convertir en una estrategia que esté más bien contemplando la necesidad de agotar el recurso, antes que otros lo hagan, en una acción concurrente a la depreciación y el daño ambiental.

⁵ Desde el punto de vista de los logros del Taller, la elevada coincidencia entre los productos señalados por los participantes, la estructura productiva y el comportamiento más reciente del mercado, es una importante señal de su conocimiento de la realidad local, que apunta la importancia de las posteriores conclusiones y recomendaciones.

⁶ Nótese que las tasas de crecimiento pueden ser positivas o negativas, mientras que las proporciones de participación en el mercado, solamente pueden ser positivas. La connotación de lo alto y lo bajo, es por tanto, simplemente una aproximación. En condiciones, como la nuestra, en que no se tiene un conocimiento exacto de los valores de estas variables, esta dicotomía simple, resulta más bien una ventaja, pues permite organizar los datos de manera relativamente inmediata y comprensible.

Un segundo grupo de productos, el segundo cuadrante, está constituido por los productos "estrella", que son, por supuesto, los que tienen alto crecimiento y alta participación en el mercado. Son productos con altas rentabilidades pero que generalmente, dadas sus dimensiones, implican también movimientos importantes de capital para el sostenimiento de los negocios, y se hallan generalmente concentrados en pocos de ellos.

Las estrellas no están presentes en el escenario iqueño. Tuvieron este rol de impulsores del crecimiento, en algún tiempo, ya lejano, los principales productos agrícolas como el algodón y la vid, y ampliando la vista hacia el ámbito regional, la pesca y la extracción del hierro. El turismo, podría igualmente ser considerado como un producto estrella hasta hace unos pocos lustros, pero ha tenido igualmente un descenso significativo de su crecimiento. Tal vez la gran pregunta sea ver cuáles de los actuales productos interrogantes o niños pasen a ser prontamente las estrellas.

El tercer grupo de productos, son las llamadas *vacas lecheras*, de alta participación pero bajo crecimiento. Son productos que ya han alcanzado madurez, proveen ganancias y permiten financiar el desplazamiento de las interrogantes hacia el estrellato, en un marco adecuado de políticas, en este caso, regionales. A escala regional es obvio el papel que tienen, en este campo, la minería del hierro, la pesca industrial – a pesar de sus actuales problemas – mientras que al nivel de la provincia y de la región, tenemos los casos de la agricultura de algodón, la vid y sus derivados, y en especial, el turismo.

Estos productos tienen realizada la mayor parte de sus inversiones, y tienen más bien capacidades instaladas importantes de baja utilización, o por recuperar, como en el caso de los cultivos. La estrategia principal en las vacas lecheras es prolongar su vida, pero también su influencia en la capitalización. A escala regional, esta estrategia es en realidad de alcances nacionales, pues implica modificaciones importantes de políticas macro, como sería el caso de un canon adecuado en la minería o una reorientación de las políticas pesqueras. En la

escala provincial, especialmente para el turismo, mantener la cuota de recepción de visitantes, parece ser, principalmente, un problema de gestión, en el sentido amplio, que cubre desde el ornato y la educación poblacional hasta los aspectos, más específicos, de mercadeo, promoción e infraestructuras viales.

El cuarto grupo, son los llamados productos "perro", que son bajos en sus cuotas de mercado y en el crecimiento. Se trata de productos que ya fueron derrotados en la competencia, y que al constituirse en una pérdida de liquidez de los recursos locales, deberían ser más bien detectados y sustituidos, pues las inversiones en ellos se constituyen en inversiones de alto riesgo.

No son siempre fáciles de detectar los "perros", porque no necesariamente se trata de productos en abierto y sostenido declive. Puede tratarse de productos aparentemente «nuevos» pero que están entrando tarde a un mercado de alta movilidad, como suele suceder en el comercio y en los servicios. También pueden aquí situarse los productos – como el caso inicial del espárrago – en donde los competidores pueden rápidamente detectar la demanda y ofertar precios menores.

Es de temer que esto suceda con variados productos – vino, pisco, textiles – en los cuales en Ica se mantiene más la tradición que la competitividad, pero debería tenerse una mayor profundización de estudios para determinarlo, y sobre todo, para tomar una decisión, entre las posibles aplicables.

En efecto, no solamente existe la opción de liquidar los "perros", en cuyo caso, debe tenerse un suficiente dominio sobre la transferencia de recursos hacia otros sectores más prometedores. Es posible que algunos productos de este tipo, tengan que mantenerse, precisamente por su condición tradicional y emblemática – el pisco es un producto nacional considerado como "de bandera" – en cuyo caso, la estrategia recomendada lleva hacia una redefinición, generalmente optando por mejoras de calidad que lleven hacia la diferenciación del producto en el mercado, y por esa vía hacia la recuperación de su competitividad.

6. El punto de vista de los impactos en el desarrollo humano.

Pero no son solamente las estrategias de mercado – en muchos casos, ni siquiera principalmente – las que definen la pertinencia de concentrar esfuerzos y recursos en determinados productos. Desde el punto de vista del desarrollo humano y el activamiento de las potencialidades productivas, los criterios que más cuentan son aquellos destinados a brindar oportunidades crecientes a las personas y a ampliar el bienestar colectivo, presente y futuro.

En el Taller, se evaluó el impacto en el desarrollo humano y en las potencialidades, definiendo y pidiendo puntajes para todos los productos que los participantes propusieron como deseables, según cinco criterios:

- a) aprovechamiento de recursos naturales;
- b) sostenibilidad ambiental,
- c) capacidad articuladora
- d) efecto de empleo e ingresos en los pobres;
- e) productividad y competitividad.

Es difícil, sin embargo, bajo la metodología del Taller, evaluar el impacto sobre el desarrollo humano que tienen cada uno de los productos.⁷ La mayor parte tienen prioridades altas, y hasta es posible que merecidas, aunque esta interpretación se desdibuja cuando hallamos puntajes diferentes para el mismo producto y tipo de impacto. En lo esencial, lo que tenemos es un patrón común, acertado, pero preconcebido dado el conocimiento de los participantes, de que los mayores impactos en el uso de insumos locales y la provisión de empleo para sectores de menores ingresos provienen de la agricultura, la agroindustria y el turismo; que la menor sostenibilidad ambiental y los menores efectos de articulación y empleo están en

⁷ Hay varias razones para esto. La primera, es que como cada participante evalúa los productos que él mismo propuso, es casi seguro que tengan disposiciones favorables a darles puntajes mayores, como se puede verificar, en el hecho que el promedio de puntajes de los 103 productos evaluados – en un rango de 1 a 5, cuyo punto medio es 2.5 – es de 3.75 (algo así como un promedio de 15 sobre 20). Aunque también debe pensarse que los productos propuestos, tenían ya la consideración de tener impactos favorables no solamente en términos estrictamente rentables, sino también poblacionales y sociales. Igualmente, debe entenderse que, siendo subjetivas las calificaciones – y a pesar de la discusión y búsqueda de unidad de criterios, ejercida en la calificación colectiva del pisco y el turismo, previa a la calificación individual de cada matriz – tal vez hubiera sido necesaria una mayor cantidad de observadores por producto, lo cual no fue posible, por motivos obvios de tiempo y costos.

la pesca de altura y la minería, y que pocos productos pueden declararse competitivos, como veremos a continuación.

En efecto, el resultado más útil de esta parte del Taller, es el que evalúa transversalmente los productos por cada criterio de impacto, ordenando las capacidades de la localidad para brindar resultados favorables en cada tipo de impacto. Tenemos, de esta fuente, el siguiente ordenamiento de los diferentes impactos, promediando todos los productos, en el ámbito de la provincia de Ica:

Impactos en el desarrollo humano	
Tipo de impacto	Puntaje
Capacidad articuladora	4.1
Aprovechamiento de recursos locales	3.9
Empleo e ingresos de los pobres	3.9
Sostenibilidad ambiental	3.8
Productividad y competitividad	3.4

Fuente. Taller de Identificación de potencialidades, Ica 2003

Este resultado es típico del tipo de producción y de perspectivas productivas locales. La presencia del agro y la agroindustria, sobre todo, pero también del comercio y los servicios personales, son las que dotan de capacidad articuladora, uso de recursos locales y mayor empleo e ingresos de tipo social a la producción local y regional.

La relación entre sectores productivos y articulaciones de producción y empleo, que resulta favorable para la estructura productiva de Ica, puede corroborarse en las tablas de insumo producto disponibles, pero seguramente obliga también a un detalle mayor por producto. La agricultura, por ejemplo, tiene efectos retroactivos con la industria, sirviendo no solamente como oferta si no también demandando de ella productos químicos, materiales de construcción, energía, maquinaria y equipo, y desde luego, bienes de consumo. Lo propio puede decirse de los otros sectores extractivos, calificados de manera muy general como estrictamente primarios, a pesar de sus niveles de integración con el conjunto del aparato productivo.

Un segundo punto a tener en cuenta, es que los sectores de comercio y servicios deben ser revalorados, sobre todo por los efectos de empleo que tienen. Es cierto que funcionan en bajas escalas, a través de micro empresas familiares, con débil intensidad de capital, y corta vida útil. Pero también lo es, que pueden modernizarse y constituir – especialmente como sostén del turismo – un mercado de mayores alcances, especialmente si se recupera el ingreso de las familias en el mercado interno nacional.

Un tercer punto, el de la sostenibilidad ambiental. Como es conocido, existen dos grandes actividades – minería y pesca industrial– con problemas permanentes en este aspecto⁸, dada la sobreexplotación y depredación de recursos en el caso de la pesca industrial y por la producción de desechos contaminantes para ambos casos.

En la perspectiva, como se mencionó, los gobiernos regionales y locales tienen un margen escaso de maniobrabilidad en este punto, dada la influencia de políticas sectoriales a escala nacional, ya reglamentadas y administradas, o a contratos especiales, que se rigen desde el gobierno central, por normas de alta jerarquía, como las leyes o contrataciones y concesiones a nombre de la nación, así como tratados internacionales. Por tanto, en este campo, ha de ser necesaria una gestión de mayores plazos y requerimientos de poder político, posiblemente del conjunto de los gobiernos regionales, que refuercen un nuevo enfoque nacional favorable a la descentralización.

Los participantes del Taller han considerado que el aspecto más débil, es el de su productividad y competitividad. Vale decir, conciben que vienen perdiendo sus oportunidades de insertarse o mantenerse en el mercado, por el bajo desarrollo o deterioro de las productividades de sus factores: tierra, capitales físicos, y trabajo. No es la ausencia de oportunidades, sino

la de productividades, lo que estaría afectando el desarrollo local. Sobre este punto, se incidirá más adelante.

Pero tal vez la conclusión más importante que pueda derivarse de esta inspección, es que al apoyarse en su propia producción y hacer descansar su desarrollo en la mejora de sus productividades, en Ica como en buena parte del país, existe la opción de desarrollarse sobre sus propios recursos, a pesar del centralismo nacional. Aunque está muy poco transitado este camino, el proceso regional aparece como una gran oportunidad de centrar objetivos productivos a partir de los recursos internos, y de organizar la sociedad alrededor de un proyecto, identificable como propio, y concertador de esfuerzos de todos los sectores. Esta visión potencia además el punto de vista del desarrollo humano, al convertir a los pobladores y sus organizaciones en los gestores del crecimiento de la producción y de la reorganización de la sociedad en términos de mayor equidad.

7. Viabilidad y retos para el desarrollo de los productos iqueños.

En una siguiente fase del Taller, de lo que se trataba es de examinar los diferentes componentes de la producción, 18 en total, calificando en este caso la disponibilidad de cada uno de dichos componentes, en una escala de 1 a 5 para todos los productos.⁹ Al igual, que en el caso de la matriz de impacto en el desarrollo humano, se hizo primero una evaluación colectiva del pisco y el turismo – un producto elaborado y un servicio múltiple conocido por todos- que pueda servir de procedimiento de unificación de criterios, antes de pasar a las evaluaciones individuales de los productos por parte de cada uno de los participantes.

Por similares consideraciones anteriores, se espera la presencia de un sesgo en la calificación de los participantes a sus propios produc-

⁸ En la medida que la puntuación asume como de igual peso a todos los "productos" para fines del promedio global, igualando sectores completos – como pesca y minería – con productos particulares, subestima el impacto adverso de la minería y la pesca, siendo posible que si se ponderaran los productos por sus dimensiones productivas, la sostenibilidad ambiental tendría valores menores.

⁹ Para dar unidad a esta calificación, la metodología considera como disponible y con el máximo puntaje, los casos en los que un producto no requiera alguno de los componentes – por ejemplo, mobiliario en la acuicultura – aceptando la lógica que si un producto requiere de menos componentes para ser puesto en mercado, esa ya sería una ventaja importante.

tos, detectado cuando un mismo producto recibe calificaciones diferentes, solamente por cambiar de evaluador¹⁰. Esto da una mayor relatividad a los resultados que dependen de una lectura comparativa entre productos, pero no por ello descalifica los resultados, puesto que a pesar de estas dificultades, dejan entrever algunas importantes consideraciones.

Los resultados de la evaluación por producto – que en teoría podrían considerarse los de su viabilidad – se presentan a continuación. La escala es de 5 a 90 (18 componentes calificados entre 1 y 5 cada uno). La selección del número de 16 productos obedece a hallar un punto de encuentro entre ambas listas en un producto considerado paradigmático, como es el caso del cultivo de la uva.

Algunas consideraciones resultantes de esta lectura son:

a) Por las advertencias anteriores respecto a la subjetividad, resulta que hay productos que aparecen en ambos listados. Los casos son la pesca, la producción de prendas de vestir de algodón (dos veces en la lista de menos puntaje y una en la de mayores, pero con el penúltimo valor), y el caso ya mencionado de la vid. Para la pesca, orientándonos por el participante y su actividad, así como las sugerencias para mejora del producto,

la contradicción estriba en que en un caso se refiere a las posibilidades actuales, mientras que en otro se ha partido de un replanteo de su modo de explotación, incidiendo en la maricultura y el consumo humano. En las prendas de vestir de algodón, debe tenerse en cuenta una depresión industrial en los últimos años, que podría solamente compensarse con altas posibilidades de exportación a futuro, especialmente por el nuevo tratado de comercio con EUA. La uva, sería entonces, el punto de corte apropiado, donde pueden darse apreciaciones favorables y desfavorables, según la severidad del enfoque.

b) No necesariamente los productos más conocidos o percibidos como exitosos, sobrepasan la prueba de ser examinados en términos de acceso y disponibilidad de sus componentes. Casos notorios son el de la apicultura, las menestras, la crianza de algas y mariscos, los hoteles a pesar del turismo, y en el límite, la uva, cuyo cultivo ha retrocedido sensiblemente en los últimos lustros. Hay también ausencias importantes, como los diversos frutales y la piscicultura, por ejemplo. En cierta forma, lo que tenemos es la distancia entre la cultura general y los posibles cambios que resultarían de someter estos productos a las pruebas de factibilidad.

Los 16 productos de mayor puntaje		Los 16 productos de menor puntaje	
Producto	Puntaje	Producto	Puntaje
Reforestación	84	Uva	62
Pesca	84	Garbanzos	62
Espárrago	80	Prendas de vestir de algodón	61
Enseñanza	80	Apicultura	60
Intermediación financiera	80	Menestras	60
Construcción de viviendas	79	Reciclaje de sólidos	60
Bosques naturales	76	Lavanderías	59
Algodón	76	Investigación y Desarrollo	59
Turismo	75	Vidrios y cerámica	57
Programas culturales	75	Hoteles	57
Prendas de vestir de algodón	74	Prendas de vestir de algodón	57
Esparcimientos	73	Pesca	56
Maíz	73	Explotación de minas y canteras	56
Enseñanza inicial	73	Autopartes de vehículos	54
Frutales	73	Aceites y grasas	54
Vid	73	Crianza de algas y mariscos	52

Fuente. Taller de Identificación de potencialidades, Ica 2003.

c) En sentido contrario, aparecen productos no esperados en la lista de productos de mayor puntaje. Es el caso de los servicios, principalmente, los de enseñanza, cultura, intermediación financiera, que tienen mayores disponibilidades, pero no están usualmente considerados como probables exitosos.

Ahora bien, queda por ver el desempeño local en razón de los componentes de la producción que son asequibles y los que, por el contrario, son los que debilitan las posibilidades de competitividad local. Para los 83 productos, la escala posible estaría entre 83 y 415, y los resultados de los componentes ordenados son los siguientes¹¹.

Elementos componentes de la producción. Puntajes acumulados de todos los productos	
Componente productivo	Puntaje
Combustible	385
Energía eléctrica	384
Comunicaciones a distancia	378
Materias primas (sin elaborar)	356
Vehículos de transporte	349
Vías de acceso para el comercio	336
Mobiliario	325
Local	317
Insumos (elaborados)	316
Almacenamiento y embalaje	295
Personal especializado	288
Garantías para controles de calidad	285
Maquinaria y equipo	269
Institución gestora especializada	265
Tecnología competitiva	262
Financiamiento	260
Estudios previos de la demanda	243
Incentivos fiscales, aduaneros	239

Fuente. Taller de Identificación de potencialidades, Ica 2003.

A nuestro parecer, como resultado de este análisis, estamos ante la conclusión de mayor fortaleza e importancia del Taller. En Ica, a juzgar del enterado equipo de participantes del Taller, los problemas no son de recursos naturales y físicos, sino más bien de capacidades de gestión y formación, y en último caso, de decisiones exógenas de política fiscal.

En efecto, si se observan los puntajes más elevados, encontramos entre los diez primeros, que todos corresponden a factores materiales de la producción. Así, puede observarse estos puntajes y sus categorías respectivas, en el

orden de mayor a menor: combustibles y electricidad, comunicaciones, materias primas, vehículos y vías de transporte, mobiliario y locales, insumos elaborados y almacenamiento y embalaje. De todos los posibles componentes que pueden considerarse materiales o físicos, solamente la maquinaria y equipo y el financiamiento figuran entre los ocho componentes de menor puntaje. Estos últimos, inclusive, pueden considerarse asociados a la tecnología y la gestión.

Todas las "carencias", en cambio están directamente relacionadas con el capital social, cultural y humano. También en orden de mayor a menor puntaje, se encuentran entre los ocho componentes de menor disponibilidad y por tanto más requeridos: Personal especializado, garantías para controles de calidad, institución gestora especializada, tecnología competitiva, estudios previos de la demanda, y finalmente, un aspecto de políticas limitativas, referido a la necesidad de incentivos fiscales y aduaneros.

El mensaje es sumamente claro. La más importante acción para el progreso de la producción iqueña, en la dirección del desarrollo humano, es el despliegue de sus capacidades individuales y organizacionales. Esta afirmación es a la vez un pilar de la concepción del desarrollo humano; pero en esta ocasión, resulta ser también un consenso de opinión especializada.

¿Cómo desplegar las fuerzas individuales y sociales de los iqueños potenciando los diversos recursos naturales y físicos de la provincia y la región?. Esta es una pregunta amplia pero de respuestas conocidas: haciendo que las direcciones políticas asuman un liderazgo basado en fines superiores de consenso por el bienestar colectivo; dando participación a las organizaciones de diverso orden – sobre todo producti-

¹¹ Hacemos notar que ahora cada componente ha tenido 83 observaciones, a diferencia de una lectura de productos, en la que solamente algunos pocos han sido evaluados varias veces, (nunca más de ocho veces, como es el caso del turismo, seguido del pisco, seis veces). Esto proporciona una mayor solidez a los resultados. Como que también lo hace, el hecho que los puntajes ahora fluctúan en un rango más amplio entre 239 y 385, marcando diferencias notorias, que difícilmente pueden ya ser atribuidas a la subjetividad.

vas y de bienestar social - e inclusive creándolas donde se requiera; haciendo evaluaciones precisas y seguimiento de las relaciones entre sus recursos humanos y productivos¹²; creando bases de vinculación intensiva, a través del sistema educativo, entre la identidad individual y las necesidades locales y regionales; ampliando las relaciones entre la capacidad instalada de formación técnica y profesional, las empresas y la administración pública; fortaleciendo la identidad local por la vía de metas colectivas para el desarrollo.

Es posible que esta lista pueda continuar, y sobre todo que sea necesario establecerla de manera organizada, vinculada a los planes de desarrollo, con metas objetivas y responsabilidades bien delimitadas. Es cierto, de otro lado, que no se trata de un descubrimiento, sino más bien de la revelación de un requerimiento urgente, de una necesidad de priorización y de énfasis. No es la novedad, sin embargo, lo que moviliza las intenciones del Taller. Es más bien, la búsqueda o confirmación de un orden expreso ente los múltiples requerimientos del desarrollo.

8. Las alternativas propuestas y las posibles en el mediano plazo.

En la fase final del Taller, se solicitaba a los participantes, la formulación de alternativas de solución allí donde habían encontrado deficiencias a sus propuestas de productos, después de hacer - como en todo el proceso - un ejercicio colectivo con los productos pisco y turismo, que sirviera como elemento demostrativo y como generador de un criterio colectivo más objetivo.

Hay una amplia lista de sugerencias que deberían ser tomadas en cuenta en el trabajo ulterior de las acciones de desarrollo. En un afán organizador, podemos intentar clasificarlas en los siguientes grupos, con ejemplos respectivos.

¹² Al respecto, el equipo del Informe Nacional de Desarrollo Humano del PNUD viene desarrollando metodologías para la aplicación de encuestas locales tanto de población como de producción que puedan analizarse vinculándolas en función de la estructura productiva. En su proyecto, el Taller, levantamientos de información rápida mediante Fichas de Diagnóstico Local (Distrital), y las encuestas de hogares y de establecimientos (población y producción), conforman un sistema integral, modularmente aplicable.

- a) Acciones alrededor de la definición de las cadenas productivas y de su tratamiento integral. Promoción de inversión en actividades conexas, asociarse con los consorcios productivos limeños, identificación de fases de producción que son problemáticas (envase, embalaje); mejoramiento de infraestructura vial, de locales, ornato público.
- b) Acciones para el uso de capacidades instaladas ociosas. En maquinaria y equipo repotenciable; locales sin uso, instalaciones de poca utilización; convocatoria de recursos humanos y sociales.
- c) Acciones dirigidas al desarrollo de recursos humanos. Formación de especialistas, contratación de personal especializado para impulsar el desarrollo, impulso a las actividades en coordinación con la Universidad y las ONGs; capacitación de productores; actividades de fomento intensivo de la cultura.
- d) Acciones a favor de la modernización tecnológica. Formación especializada e técnicas productivas particulares, desarrollo de investigación, generación de centros pilotos, solicitud de cooperación técnica al extranjero; establecimiento de normas y controles verificables; incentivos a empresas que obtengan calificaciones en los ISO.
- e) Acciones alrededor del mejor conocimiento y desarrollo del mercado. Realizar estudios de demanda para productos específicos, hacer sondeos en el mercado local, vincular estos estudios con las tesis universitarias en países industrializados; talleres especializados por productos; impulsar festivales e instituciones dedicadas a la promoción de productos; elaborar y promover rutas turísticas.
- f) Acciones para la organización de fuerzas productivas. Convocatoria a las asociaciones de productores; creación de instituciones y organizaciones de producción, creación de una institución - Patronato - para el desarrollo; creación de Convenios entre organizaciones productivas y la universidad; apoyo a esfuerzos comunales y organizaciones cooperantes.

- g) Acciones dirigidas directamente al fomento de exportaciones. Integración de las cadenas productivas en los planes nacionales de exportación; recuperar información de mercados en las agregadurías comerciales; controles de calidad y denominaciones de origen.
- h) Acciones dirigidas a la gestión política. Organizarse en "lobbies" para obtener mejoras en la legislación, elaborar y canalizar proyectos de ley; mantener permanente vinculación con el Congreso; gestionar preferencias para productos bandera; gestionar legislación de protección ambiental para pesca y minería.

Este breve muestrario cumple solamente su natural fin ejemplificador y a la vez de demostración de las amplias posibilidades de superar las dificultades presentes. Se ha podido comprobar que si bien es cierto que los productos aparentemente atractivos como rentables y con posibilidades de exportación y aportes al desarrollo tienen que superar importantes obstáculos para convertirse en viables y con posibilidades reales, es igualmente cierto que dichos retos pueden superarse en gran medida y que el aporte colectivo es una de las llaves principales para obtener este logro.

9. Sugerencias para la continuación de este proceso.

Este apretado recorrido del Taller y la lectura de sus resultados, debería tener la continuidad necesaria para que pueda ser un impulso al desarrollo local provincial y al de la región en su conjunto. Algunas actividades estaban ya previstas; otras han surgido como un resultado de este breve análisis, y es muy posible que al volver este informe a los talleristas, las sugerencias se incrementen. La lista de acciones, que se indica a continuación tiene, entonces, un carácter tentativo.

- a) Primero, cumplir con la programación metodológica de este Taller, en el sentido de circular nuevamente este informe, entregándolo a las autoridades que lo encargaron – en este caso, la Municipalidad Provincial de Ica – y a los participantes del Taller, con la finalidad

de recoger sus opiniones para la mejora hacia un documento final. También a otros gobiernos provinciales y al Gobierno Regional.

- b) Luego, ampliar el conocimiento del informe ya debatido, y de ser necesario, modificado, entre una gama mayor de agentes sociales, muy especialmente entre los agentes productivos, pero sin dejar de ponerlo en manos de la amplia comunidad de personas e instituciones preocupadas por el desarrollo regional y local.
- c) Constituir, como se propuso por los participantes un grupo consultivo y de estudio con reuniones ordinarias para el seguimiento de los avances en la tarea común del desarrollo iqueño y sobre todo para la propuesta y ejecución de aportes concretos a dicho objetivo.
- d) Constituir un grupo de apoyo al gobierno local para la generación de proyectos productivos en la perspectiva del desarrollo humano. Dicho grupo debería utilizar los recursos humanos locales y tener, en caso necesario, un apoyo inicial de especialistas invitados.
- e) Ampliar las tareas de diagnóstico y conocimiento de la realidad iqueña. Como un pilar importante del desarrollo iqueño. En este objetivo consideramos la posibilidad del aporte técnico del PNUD para la implementación de las encuestas de hogares y de empresas y el completamiento de las Fichas de Diagnóstico Distrital en todos los distritos de la provincia de Ica.
- f) Insertar estas tareas en el proceso de la planificación y elaboración de presupuestos de la Municipalidad Provincial para que tengan una continuidad orgánica, autónoma, útil y verificable.

Insistimos, la lista de acciones a ser implementadas, es una nueva fuente de provocación al debate y despliegue de iniciativas, su destino es el desarrollo de Ica en términos del desarrollo humano, y sus agentes, los gobiernos locales, y a la par, los pobladores y sus organizaciones representativas.

10. Agradecimientos.

No podemos cerrar este Informe, sin hacer explícitos nuestros agradecimientos a las autoridades y funcionarios de la Municipalidad Provincial de Ica, tanto a su más alta jerarquía como a los profesionales y técnicos que apoyaron de manera decidida y efectiva el desarrollo del Taller.

Con igual énfasis, reafirmamos nuestra convicción que lo que pueda considerarse un aporte

positivo de la realización de esta actividad, se debe fundamentalmente a la colaboración entusiasta y entendida de los participantes del Taller, a quienes los organizadores, y desde luego Ica, debemos un justo reconocimiento.

Finalmente, guardamos una justificada esperanza, en que estos sean los pasos iniciales, pero firmes, del despliegue de esfuerzos conjuntos con el objetivo superior del desarrollo humano del pueblo de Ica y sus instituciones.

Agosto 2003.

Equipo INDH-PNUD

ANEXOS

ANEXO 2 : CUADROS ESTADÍSTICOS

- **RESULTADOS DE LA LA ENCUESTA DE HOGARES DE LA PROVINCIA DE ICA - DICIEMBRE 2003**

Cuadro Nro. 1: Provincia de Ica Características de la Vivienda por Area Geogr fica, 2003

Características de las Viviendas	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Tipo de Vivienda	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Independiente	89.9	98.7	98.9	95.3	25,582	37,438	7,176	70,196	687
Dpto en edificio	5.3	-	-	2.0	1,498	-	-	1,498	12
En quinta	1.8	0.7	-	1.0	499	250	-	749	6
Otro (1)	3.1	0.7	1.1	1.6	874	250	79	1,202	11
Propiedad de la Vivienda	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Vivienda propia	72.4	79.9	83.2	77.3	20,591	30,324	6,033	56,948	561
Vivienda familiar sin pago	11.4	12.8	12.0	12.2	3,245	4,867	867	8,979	87
Vivienda alquilada	15.4	7.2	4.9	10.1	4,368	2,745	355	7,468	66
Alquiler venta	0.9	-	-	0.3	250	-	-	250	2
Material de Paredes	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Ladrillo / cemento	65.4	39.5	17.4	47.3	18,594	14,975	1,262	34,831	301
Adobe / tapia	27.2	52.3	75.0	44.8	7,737	19,842	5,441	33,020	359
Quincha	2.6	3.3	6.0	3.3	749	1,248	434	2,430	27
Estera	3.9	3.0	-	3.1	1,123	1,123	-	2,246	18
Otro (2)	0.9	2.0	1.6	1.5	250	749	118	1,117	11
Material de Techos	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Caña o estera	35.5	69.7	72.8	56.8	10,108	26,456	5,284	41,848	427
Ladrillo / cemento	61.0	27.6	9.2	38.7	17,346	10,483	670	28,499	240
Otro (3)	3.5	2.6	17.9	4.5	998	998	1,301	3,298	49

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Notas:

- (1) Comprende vivienda improvisada, casa de vecindad, Choza o cabaña y otro tipo.
(2) Viviendas con Paredes de madera; piedra o sillar, piedra con barro y otro tipo de material.
(3) Viviendas de techos de calamina, madera, paja, teja y otros materiales.

Cuadro Nro. 2 : Provincia de Ica Servicios en Vivienda por Area Geogr fica, 2003

Servicios en Vivienda	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Servicio de Agua Potable	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Red pública	82.9	76.0	27.2	73.8	23,586	28,827	1,971	54,384	470
Pozo	5.7	8.9	48.9	11.6	1,622	3,369	3,549	8,540	130
Pilón público	10.5	11.5	4.3	10.4	2,995	4,368	315	7,678	67
Otro (1)	0.9	3.6	19.6	4.1	250	1,373	1,419	3,042	49
Servicio Higiénico	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Red pública dentro de vivienda	79.4	51.0	14.7	58.4	22,587	19,343	1,065	42,995	363
Pozo ciego o negro letrina	12.3	36.8	49.5	28.6	3,494	13,977	3,588	21,059	231
No tiene	5.7	5.6	19.6	7.0	1,622	2,121	1,419	5,163	66
Otro (2)	2.6	6.6	16.3	6.0	749	2,496	1,183	4,427	56
Servicio de Alumbrado	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Electricidad	93.9	84.2	72.3	86.8	26,706	31,947	5,244	63,896	603
Vela	3.9	12.5	15.2	9.5	1,123	4,742	1,104	6,969	75
Kerosene	2.2	2.6	11.4	3.3	624	998	828	2,450	34
Otro (3)	-	0.7	1.1	0.4	-	250	79	328	4
Combustible para Cocinar	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Gas	77.6	59.5	39.1	64.5	22,088	22,587	2,839	47,515	430
Leña	5.3	22.7	53.3	19.0	1,498	8,611	3,864	13,972	179
Kerosene	16.2	15.5	7.1	14.9	4,617	5,865	513	10,995	97
Otro (4)	0.9	2.3	0.5	1.6	250	874	39	1,163	10

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Notas:

- (1) Abastecimiento por camión cisterna, río, acéquia o canal y otras fuentes.
(2) Comprende Pozo séptico, red pública fuera de vivienda y río acequia
(3) Alumbrado por generador y otras fuentes
(4) Comprende carbón, electricidad, otro tipo de fuente y no cocina.

Cuadro Nro. 3: Provincia de Ica Familias Beneficiadas por Programas Sociales por Area Geografica, 2003

Programas de Ayuda a las Familias	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Programas Alimentarios (1)	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Vaso de leche	17.5	27.3	35.3	24.3	4,992	10,358	2,563	17,912	188
Desayuno escolar	9.2	6.6	9.2	7.9	2,621	2,496	670	5,787	58
Comedor popular	3.9	3.3	23.4	5.5	1,123	1,248	1,695	4,067	62
Alimentación escolar	2.6	2.3	2.2	2.4	749	874	158	1,780	17
Comedor infantil	0.4	2.0	-	1.2	125	749	-	874	7
Familias Sin Apoyo Alimentario	66.2	58.6	29.9	58.7	18,844	22,213	2,169	43,225	384
Programas de Educación	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Seguro escolar	24.1	30.6	28.8	27.9	6,864	11,606	2,090	20,559	201
Texto y útiles	22.8	22.4	19.6	22.3	6,489	8,486	1,419	16,395	156
Otro (2)	4.8	2.0	3.8	3.3	1,373	749	276	2,397	24
Familias No Beneficiadas	48.2	45.1	47.8	46.6	13,727	17,097	3,470	34,293	335
Programas de Salud	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Planificación familiar	23.7	17.8	19.0	20.2	6,739	6,739	1,380	14,858	143
Prog de vacunación	20.2	18.4	17.9	19.1	5,740	6,988	1,301	14,030	135
Control y crecimiento	16.7	15.5	11.4	15.5	4,742	5,865	828	11,435	106
Prog. control enfermedades diarreicas	9.2	8.2	6.0	8.4	2,621	3,120	434	6,174	57
Capacitación en salud y nutrición	7.0	5.6	6.0	6.2	1,997	2,121	434	4,552	44
Control de TBC	8.8	3.9	5.4	6.0	2,496	1,498	394	4,388	42
Familias No Beneficiadas	14.5	30.6	34.2	24.7	4,118	11,606	2,484	18,208	189

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Notas:

(1) No se reportaron los Programas Alimentarios de: Alimentos por trabajo, Canasta de alimentos PANFAR, Complementación de alimentos, Alimentos y nutrición de pacientes con TBC, PRODESA / Nutrición infantil / Kusi Ayllu.

(2) Comprende los Programas de: Capacitación laboral juvenil, Capacitación laboral para mujeres, Alfabetización y Uniforme Escolar

Cuadro Nro. 4.1: Provincia de Ica Hogares con Acceso al Instituciones de Crédito por Area Geografica, 2003

Acceso al Crédito	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Ha Hecho Uso de Crédito	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Si	32.0	23.4	17.9	26.2	9,110	8,860	1,301	19,271	177
No	68.0	76.6	82.1	73.8	19,343	29,077	5,954	54,373	539
Institución (Multiple) (1)					9,110	8,860	1,301	19,271	177
Banco	54.8	38.0	39.4	46.0	4,992	3,369	513	8,874	80
Caja Municipal	16.4	25.4	21.2	20.9	1,498	2,246	276	4,020	37
Bodega	16.4	22.5	18.2	19.4	1,498	1,997	237	3,731	34
Caja Rural	11.0	9.9	18.2	10.9	998	874	237	2,108	21
Casa Comercial	8.2	9.9	3.0	8.6	749	874	39	1,662	14
Otras Fuentes	2.7	4.2	3.0	3.4	250	374	39	663	6
Cooperativa de Ahorro y Crédito	-	1.4	3.0	0.9	-	125	39	164	2

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Nota:

(1) No hay referencia de acceso al crédito a ONGs, EDPYME, Ministerio de Agricultura y Empresas Agroindustriales

Cuadro Nro. 4.2 : Provincia de Ica Destino del Crédito por Instituciones por Area Geografica, 2003

Destino del Crédito por Instituciones	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Banco	100.0	100.0	100.0	100.0	4,992	3,369	513	8,874	80
Resolver un problema familiar	45.0	51.9	38.5	47.2	2,246	1,747	197	4,190	37
Capital de trabajo (pagos)	20.0	25.9	23.1	22.4	998	874	118	1,990	18
Compra / alquiler de equipo	5.0	-	7.7	3.3	250	-	39	289	3
Compra / alquiler de local	-	3.7	-	1.4	-	125	-	125	1
Otro destino	30.0	18.5	30.8	25.7	1,498	624	158	2,279	21
Caja Municipal	100.0	100.0	100.0	100.0	1,498	2,246	276	4,020	37
Resolver un problema familiar	16.7	27.8	14.3	22.7	250	624	39	913	8
Capital de trabajo (pagos)	58.3	55.6	71.4	57.7	874	1,248	197	2,319	22
Otro destino	25.0	16.7	14.3	19.6	374	374	39	788	7
Caja Rural	100.0	100.0	100.0	100.0	998	874	237	2,108	21
Resolver un problema familiar	25.0	28.6	-	23.7	250	250	-	499	4
Capital de trabajo (pagos)	50.0	57.1	83.3	56.7	499	499	197	1,195	13
Otro destino	25.0	14.3	16.7	19.6	250	125	39	414	4
Casa Comercial	100.0	100.0	100.0	100.0	749	874	39	1,662	14
Resolver un problema familiar	-	14.3	-	7.5	-	125	-	125	1
Compra / alquiler de equipo	83.3	71.4	100.0	77.5	624	624	39	1,287	11
Otro destino	16.7	14.3	-	15.0	125	125	-	250	2
Cooperativa de Ahorro y Crédito	-	100.0	100.0	100.0	-	125	39	164	2
Resolver un problema familiar	-	100.0	100.0	100.0	-	125	39	164	2
Bodega	100.0	100.0	100.0	100.0	1,498	1,997	237	3,731	34
Resolver un problema familiar	91.7	93.8	66.7	91.2	1,373	1,872	158	3,402	30
Capital de trabajo (pagos)	-	6.3	16.7	4.4	-	125	39	164	2
Otro destino	8.3	-	16.7	4.4	125	-	39	164	2
Otro	100.0	100.0	100.0	100.0	250	374	39	663	6
Resolver un problema familiar	100.0	-	100.0	43.6	250	-	39	289	3
Capital de trabajo (pagos)	-	33.3	-	18.8	-	125	-	125	1
Otro destino	-	66.7	-	37.6	-	250	-	250	2

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Cuadro Nro. 5.1 : Provincia de Ica Opinión del Funcionamiento del Servicio de Educación y Salud por Area Geografica, 2003

Tipo de Servicios	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Colegios estatales	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Mejóro	11.8	10.2	10.9	10.9	3,369	3,869	789	8,027	78
Está igual	36.8	41.1	48.4	40.2	10,483	15,599	3,509	29,591	298
Empeoró	46.9	39.8	27.7	41.4	13,353	15,100	2,011	30,464	279
No sabe	4.4	8.9	13.0	7.6	1,248	3,369	946	5,564	61
Servicio de salud	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Mejóro	7.0	12.2	14.1	10.4	1,997	4,617	1,025	7,639	79
Está igual	41.2	48.7	50.0	45.9	11,730	18,469	3,628	33,827	334
Empeoró	48.2	33.9	25.0	38.6	13,727	12,854	1,814	28,394	259
No sabe	3.5	5.3	10.9	5.1	998	1,997	789	3,784	44

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Cuadro Nro. 5.2: Provincia de Ica Opinión del Funcionamiento de los Servicios Públicos en Viviendas por Área Geográfica, 2003

Tipo de Servicios	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Agua potable	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Mejoró	11.8	11.8	18.5	12.5	3,369	4,493	1,341	9,203	97
Está igual	46.9	53.0	35.3	48.9	13,353	20,092	2,563	36,007	333
Empeoró	40.4	33.9	25.5	35.6	11,481	12,854	1,853	26,188	242
No sabe	0.9	1.3	20.7	3.1	250	499	1,498	2,247	44
Desagüe	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Mejoró	7.0	3.3	4.9	4.9	1,997	1,248	355	3,599	35
Está igual	72.8	57.2	25.5	60.1	20,715	21,714	1,853	44,283	387
Empeoró	11.0	17.1	15.2	14.5	3,120	6,489	1,104	10,713	105
No sabe	9.2	22.4	54.3	20.4	2,621	8,486	3,943	15,049	189
Electricidad	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Mejoró	5.7	15.8	18.5	12.2	1,622	5,990	1,341	8,953	95
Está igual	77.2	68.4	46.7	69.7	21,963	25,957	3,391	51,311	470
Empeoró	14.5	11.2	14.7	12.8	4,118	4,243	1,065	9,426	94
No sabe	2.6	4.6	20.1	5.4	749	1,747	1,459	3,955	57
Recolección basura	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Mejoró	24.1	30.6	23.4	27.4	6,864	11,606	1,695	20,165	191
Está igual	24.1	28.3	18.5	25.7	6,864	10,732	1,341	18,936	175
Empeoró	47.8	31.3	16.8	36.2	13,602	11,855	1,222	26,680	235
No sabe	3.9	9.9	41.3	10.7	1,123	3,744	2,997	7,864	115
Vigilancia y policía	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Mejoró	5.7	1.6	4.9	3.5	1,622	624	355	2,601	27
Está igual	28.1	34.2	24.5	30.9	7,987	12,978	1,774	22,739	213
Empeoró	44.3	37.5	28.3	39.2	12,604	14,226	2,050	28,881	267
No sabe	21.9	26.6	42.4	26.4	6,240	10,108	3,076	19,423	209

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Cuadro Nro. 5.3: Provincia de Ica Opinión del Funcionamiento de los Servicios Públicos de Acceso por Área Geográfica, 2003

Tipo de Servicios	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Transporte público	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Mejoró	36.4	42.4	41.3	40.0	10,358	16,098	2,997	29,453	288
Está igual	41.7	37.8	31.0	38.6	11,855	14,351	2,247	28,454	267
Empeoró	20.2	18.8	17.9	19.2	5,740	7,113	1,301	14,155	136
No sabe	1.8	1.0	9.8	2.1	499	374	710	1,583	25
Pistas, veredas	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Mejoró	7.9	6.6	4.9	6.9	2,246	2,496	355	5,097	47
Está igual	53.9	45.4	40.2	48.2	15,349	17,221	2,918	35,489	335
Empeoró	32.0	37.8	22.3	34.1	9,110	14,351	1,617	25,078	229
No sabe	6.1	10.2	32.6	10.8	1,747	3,869	2,366	7,981	105
Estado de caminos	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Mejoró	6.1	4.9	9.2	5.8	1,747	1,872	670	4,289	46
Está igual	50.9	50.0	50.0	50.3	14,476	18,968	3,628	37,072	360
Empeoró	25.9	34.5	34.2	31.2	7,363	13,103	2,484	22,950	227
No sabe	17.1	10.5	6.5	12.7	4,867	3,993	473	9,333	83

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Cuadro Nro. 5.4: Provincia de Ica OpiniÓn del Funcionamiento de los Servicios PÙblicos de Asistencia TÈcnica e InformaciÙn Tributaria por Area GeogrÀfica, 2003

Tipo de Servicios	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Asist. TÈcnica Agropecuaria	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Mejoró	0.9	3.3	3.8	2.4	250	1,248	276	1,774	19
Está igual	16.2	14.1	20.7	15.6	4,617	5,366	1,498	11,482	118
Empeoró	22.8	21.4	28.8	22.7	6,489	8,111	2,090	16,690	170
No sabe	60.1	61.2	46.7	59.3	17,097	23,211	3,391	43,699	409
InformaciÙn Tributaria	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Mejoró	5.3	1.6	-	2.9	1,498	624	-	2,121	17
Está igual	23.7	16.4	17.9	19.4	6,739	6,240	1,301	14,280	137
Empeoró	22.4	19.4	21.2	20.7	6,364	7,363	1,538	15,265	149
No sabe	48.7	62.5	60.9	57.0	13,852	23,710	4,416	41,979	413

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Cuadro Nro. 6.1: Provincia de Ica ParticipaciÙn y TamaÙo de Promedio de Organizaciones por Area GeogrÀfica, 2003

ParticipaciÙn y TamaÙo de Organizaciones	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
ParticipaciÙn (multiple)					28,453	37,937	7,255	73,644	716
Grupo religioso	26.8	13.8	13.0	18.7	7,612	5,241	946	13,800	127
Club deportivo	6.1	8.9	13.6	8.3	1,747	3,369	986	6,102	66
AsociaciÙn vecinal	6.1	5.3	4.3	5.5	1,747	1,997	315	4,059	38
AsociaciÙn de productores	1.3	1.3	2.7	1.5	374	499	197	1,071	12
Comunidades campesinas	1.3	-	0.5	0.6	374	-	39	414	4
OrganizaciÙn sindical	1.8	-	-	0.7	499	-	-	499	4
Otra asociaciÙn	3.9	3.6	5.4	3.9	1,123	1,373	394	2,890	30
TamaÙo Promedio									
Grupo religioso	88.9	71.3	40.8	78.9					
Club deportivo	44.1	31.8	29.7	35.0					
AsociaciÙn vecinal	125.2	733.8	34.4	426.8					
AsociaciÙn de productores	116.7	47.5	187.0	97.4					
Comunidades campesinas	240.0	.	20.0	219.0					
OrganizaciÙn sindical	214.8	.	.	214.8					
Otra asociaciÙn	322.4	142.8	29.9	197.2					

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Cuadro Nro. 6.2 : Provincia de Ica Participación de la Población en Organizaciones por Área Geográfica, 2003

Organización / Tipo de Participación	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Área Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Área Rural	Total	
Grupo Religioso	100.0	100.0	100.0	100.0	7,612	5,241	946	13,800	127
Dirigente	6.6	4.8	-	5.4	499	250	-	749	6
Miembro activo	37.7	59.5	41.7	46.3	2,870	3,120	394	6,384	58
Miembro no activo	55.7	35.7	58.3	48.3	4,243	1,872	552	6,667	63
Club Deportivo	100.0	100.0	100.0	100.0	1,747	3,369	986	6,102	66
Dirigente	7.1	14.8	12.0	12.2	125	499	118	742	8
Miembro activo	71.4	77.8	76.0	75.7	1,248	2,621	749	4,618	50
Miembro no activo	21.4	7.4	12.0	12.2	374	250	118	742	8
Asociación Vecinal	100.0	100.0	100.0	100.0	1,747	1,997	315	4,059	38
Dirigente	7.1	12.5	12.5	10.2	125	250	39	414	4
Miembro activo	57.1	81.3	87.5	71.4	998	1,622	276	2,897	28
Miembro no activo	35.7	6.3	-	18.4	624	125	-	749	6
Asociación de Productores	100.0	100.0	100.0	100.0	374	499	197	1,071	12
Dirigente	-	25.0	20.0	15.3	-	125	39	164	2
Miembro activo	33.3	75.0	60.0	57.7	125	374	118	617	7
Miembro no activo	66.7	-	20.0	27.0	250	-	39	289	3
Comunidades Campesinas	100.0	-	100.0	100.0	374	-	39	414	4
Miembro activo	100.0	-	100.0	100.0	374	-	39	414	4
Organización Sindical	100.0	-	-	100.0	499	-	-	499	4
Miembro activo	75.0	-	-	75.0	374	-	-	374	3
Miembro no activo	25.0	-	-	25.0	125	-	-	125	1
Otra Tipo de Asociación	100.0	100.0	100.0	100.0	1,123	1,373	394	2,890	30
Dirigente	22.2	18.2	30.0	21.4	250	250	118	617	7
Miembro activo	66.7	81.8	70.0	74.3	749	1,123	276	2,148	22
Miembro no activo	11.1	-	-	4.3	125	-	-	125	1

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Cuadro Nro.6.3 : Provincia de Ica Información Sociodemográfica por Área Geográfica, 2003

Información Sociodemográfica	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Área Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Área Rural	Total	
Sexo	100.0	100.0	100.0	100.0	146,034	166,930	27,914	340,877	3,287
Hombre	48.9	50.4	51.2	49.8	71,397	84,051	14,298	169,746	1,643
Mujer	51.1	49.6	48.8	50.2	74,637	82,879	13,616	171,131	1,644
Grupos de edad	100.0	100.0	100.0	100.0	146,034	166,930	27,914	340,877	3,287
0-4	8.0	10.5	8.3	9.3	11,742	17,559	2,309	31,610	300
5-9	9.1	9.9	8.1	9.4	13,362	16,522	2,262	32,146	303
10-13	7.9	9.8	8.2	8.8	11,472	16,394	2,277	30,144	288
14-24	23.9	21.0	23.3	22.4	34,956	35,012	6,516	76,484	743
25-44	28.7	28.2	24.1	28.1	41,975	47,036	6,740	95,750	899
45-64	14.8	13.3	18.1	14.3	21,595	22,127	5,053	48,776	488
65 a más	7.5	7.4	9.9	7.6	10,932	12,280	2,756	25,968	266
Parentesco con Jefe Hogar	100.0	100.0	100.0	100.0	146,034	166,930	27,914	340,877	3,287
Jefe de hogar	21.1	21.8	22.7	21.6	30,772	36,383	6,325	73,481	716
Esposa	13.4	15.4	16.6	14.6	19,570	25,696	4,638	49,905	496
Hijo	44.4	43.0	44.0	43.7	64,784	71,751	12,279	148,814	1,436
Yerno, nuera	2.8	2.5	2.8	2.7	4,049	4,192	793	9,034	87
Padres, suegros	0.9	1.3	0.1	1.0	1,350	2,174	34	3,558	29
Otros parientes	16.9	15.6	13.2	16.0	24,699	26,036	3,677	54,412	506
Trabajador del hogar	0.3	0.1	-	0.2	405	135	-	540	4
Otro no pariente	0.3	0.3	0.6	0.3	405	562	168	1,135	13
Sexo del Jefe de Hogar	100.0	100.0	100.0	100.0	30,772	36,383	6,325	73,481	716
Hombre	70.6	77.9	83.6	75.3	21,730	28,326	5,287	55,342	553
Mujer	29.4	22.1	16.4	24.7	9,043	8,058	1,038	18,138	163
Mujer	100.0	100.0	100.0	100.0	68,563	76,249	12,268	157,080	1,504
Solo ama de casa	22.2	28.1	31.6	25.8	15,251	21,454	3,881	40,586	406

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Cuadro Nro. 7 : Provincia de Ica Nivel Educativo de la Población por Área Geográfica, 2003

Variable / Indicador	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Área Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Área Rural	Total	
Población de 15 y más años	100.0	100.0	100.0	100.0	105,274	112,703	20,619	238,595	2,320
Sabe leer y escribir	98.7	97.1	91.0	97.3	103,924	109,455	18,772	232,152	2,229
Nivel Educativo (5 años)	100.0	100.0	100.0	100.0	134,292	149,371	25,605	309,268	2,987
Sin nivel	4.3	7.0	10.7	6.1	5,804	10,439	2,749	18,992	210
Primaria incompleta	14.8	19.9	21.8	17.9	19,840	29,784	5,581	55,205	563
Primaria completa	7.4	10.5	12.7	9.3	9,988	15,647	3,261	28,896	300
Secundaria incompleta	16.8	18.4	17.4	17.6	22,539	27,466	4,443	54,448	528
Secundaria completa	23.9	23.5	20.0	23.4	32,122	35,154	5,121	72,397	679
Sup no universitaria incompleta	5.6	3.3	3.0	4.3	7,558	4,860	759	13,178	118
Sup no universitaria completa	6.9	6.8	4.4	6.7	9,313	10,119	1,139	20,570	186
Sup universitaria incompleta	6.4	3.8	4.8	5.0	8,638	5,748	1,217	15,604	145
Sup universitaria completa	13.8	6.8	5.2	9.7	18,490	10,154	1,334	29,978	258
Asistencia por Nivel Aprobado									
Sin nivel	65.1	42.7	19.6	46.2	3,779	4,455	539	8,774	81
Primaria incompleta	77.6	73.4	49.4	72.5	15,386	21,859	2,758	40,003	378
Primaria completa	40.5	23.5	14.7	28.4	4,049	3,674	481	8,204	75
Secundaria incompleta	58.1	53.8	50.1	55.3	13,092	14,781	2,226	30,099	286
Secundaria completa	11.3	4.6	4.6	7.6	3,644	1,613	236	5,493	47
Sup no universitaria incompleta	66.1	63.5	91.1	66.5	4,994	3,084	692	8,770	83
Sup no universitaria completa	14.5	4.2	8.9	9.1	1,350	427	101	1,877	17
Sup universitaria incompleta	56.3	50.1	61.1	54.3	4,859	2,878	743	8,480	80
Sup universitaria completa	9.5	2.1	-	6.6	1,755	213	-	1,968	15

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

CUADRO Nro. 8 : Provincia de Ica Tasa de Actividad, Horas de Trabajo y Nivel Educativo por Area Geografica, 2003

Variable / Indicador	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Tasa de actividad (5 y m s)	48.4	46.3	47.5	47.3	134,292	149,371	25,605	309,268	2,987
Tasa de actividad (14 y m s)	64.9	63.3	61.2	63.8	107,882	117,597	20,620	246,099	2,369
14 a 24 años	47.2	47.2	38.4	46.5	34,730	35,470	6,412	76,612	737
25 a 44 años	86.4	82.1	79.9	83.8	40,336	47,269	6,547	94,153	879
45 a 64 años	74.8	68.2	75.3	71.9	21,740	22,417	4,927	49,085	487
65 a más años	22.2	29.2	44.4	27.9	11,075	12,441	2,734	26,250	266
Hombre	74.2	78.2	76.7	76.4	50,864	56,628	10,293	117,785	1,143
14 a 24 años	50.0	56.6	52.6	53.3	17,775	18,516	3,206	39,497	377
25 a 44 años	96.4	97.6	95.7	96.9	18,869	21,742	3,139	43,749	411
45 a 64 años	91.9	93.7	94.5	93.0	10,118	9,956	2,464	22,538	228
65 a más años	33.3	51.2	59.1	46.1	4,102	6,414	1,485	12,001	127
Mujer	56.6	49.5	45.8	52.3	57,017	60,969	10,327	128,314	1,226
14 a 24 años	44.4	37.1	24.2	39.3	16,955	16,954	3,206	37,115	360
25 a 44 años	77.7	68.8	65.3	72.4	21,467	25,528	3,409	50,403	468
45 a 64 años	60.0	47.8	56.2	53.9	11,622	12,461	2,464	26,547	259
65 a más años	15.7	5.9	27.0	12.5	6,973	6,026	1,249	14,248	139
Horas semanales de trabajo	100.0	100.0	100.0	100.0	59,068	62,926	10,226	132,220	1,250
De 60 horas a más	35.0	34.9	27.1	34.3	20,647	21,992	2,767	45,406	410
De 35 a 47 horas	17.8	17.1	16.2	17.3	10,528	10,734	1,654	22,916	215
De 49 a 59 horas	18.8	13.0	14.9	15.7	11,075	8,156	1,519	20,750	193
De 15 a 34 horas	14.6	13.3	22.4	14.6	8,614	8,373	2,295	19,282	200
48 horas	11.1	15.2	15.2	13.4	6,563	9,539	1,552	17,655	173
Menos de 15 horas	2.8	6.6	4.3	4.7	1,641	4,132	439	6,212	59
Promedio de horas	52.7	51.7	47.2	51.8					
Nivel educativo	100.0	100.0	100.0	100.0	70,007	74,480	12,622	157,109	1,496
Secundaria completa	32.8	37.0	28.3	34.4	22,971	27,572	3,577	54,120	500
Sup universitaria completa	21.3	12.5	9.1	16.1	14,904	9,308	1,147	25,359	218
Secundaria incompleta	12.3	14.0	12.3	13.1	8,614	10,439	1,552	20,605	195
Sup no universitaria completa	10.9	11.3	6.4	10.8	7,657	8,430	810	16,897	149
Primaria completa	5.1	8.8	14.7	7.6	3,555	6,580	1,856	11,991	135
Primaria incompleta	4.1	6.4	15.5	6.1	2,871	4,802	1,957	9,631	120
Sup universitaria incompleta	6.6	5.2	4.3	5.8	4,649	3,866	540	9,054	81
Sup no universitaria incompleta	6.6	3.2	2.4	4.7	4,649	2,368	304	7,321	62
Sin nivel	0.2	1.5	7.0	1.4	137	1,116	877	2,130	36

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

CUADRO Nro. 9 : Provincia de Ica Nivel de Empleo, Ramas de Actividad, Lugar de Empleo y Rango de Ingresos por Area Geografica, 2003

Variable / Indicador	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Rama de actividad	100.0	100.0	100.0	100.0	59,068	62,926	10,226	132,220	1,250
Serv no Persona	33.8	27.6	16.5	29.5	19,963	17,349	1,687	39,000	338
Comercio	25.5	23.7	14.5	23.8	15,041	14,900	1,485	31,426	272
Agricultura	10.0	23.0	55.1	19.7	5,879	14,502	5,636	26,017	336
Servicios Personales	11.8	10.0	5.6	10.4	6,973	6,269	574	13,816	117
Industria de bienes consumo	7.9	6.6	5.9	7.1	4,649	4,161	607	9,417	86
Construcción	6.2	5.4	1.7	5.5	3,692	3,376	169	7,237	59
Hogares	3.2	2.3	0.7	2.6	1,914	1,447	67	3,428	27
Mineria	0.7	0.9	-	0.7	410	540	-	950	8
I.B. Inter capit	0.9	0.6	-	0.7	547	381	-	928	7
Grupo ocupacional	100.0	100.0	100.0	100.0	59,068	62,926	10,226	132,220	1,250
Profesional, técnico y afin	19.4	14.3	8.3	16.1	11,486	9,006	844	21,335	182
Gerente, administrador y funcionario	3.0	1.6	1.7	2.2	1,778	979	169	2,925	26
Empleado de oficina	6.0	4.1	2.6	4.8	3,555	2,584	270	6,409	55
Vendedor	27.3	20.1	9.2	22.5	16,134	12,675	945	29,755	245
Agricultor, ganadero y pescador	7.2	24.3	54.5	19.0	4,239	15,300	5,568	25,107	327
Minero y cantero	-	0.7	0.3	0.4	-	432	34	466	5
Artesano y operario	14.4	13.3	10.9	13.6	8,477	8,351	1,114	17,942	163
Obrero y jornalero	1.9	2.4	2.0	2.1	1,094	1,519	202	2,816	27
Conductor	6.9	7.9	3.6	7.1	4,102	4,975	371	9,448	82
Trabajador de los servicios	10.6	9.0	6.3	9.5	6,290	5,658	641	12,589	111
Trabajador del hogar	3.2	2.3	0.7	2.6	1,914	1,447	67	3,428	27
Lugar de trabajo	100.0	100.0	100.0	100.0	59,068	62,926	10,226	132,220	1,250
En un local	46.8	35.7	23.1	39.6	27,620	22,439	2,362	52,421	455
En la calle	26.4	26.4	10.2	25.1	15,587	16,614	1,046	33,247	277
En la chacra o campo	9.3	26.1	58.7	21.1	5,469	16,438	6,007	27,914	359
En su casa	8.8	7.9	6.9	8.2	5,196	4,988	709	10,893	98
Otro lugar	8.8	3.9	1.0	5.9	5,196	2,448	101	7,745	61
Nivel de empleo	100.0	100.0	100.0	100.0	70,007	74,480	12,622	157,109	1,496
Desempleo	15.6	15.5	19.0	15.8	10,939	11,554	2,396	24,889	246
Subempleo por horas	8.2	7.1	8.8	7.7	5,743	5,284	1,114	12,140	117
Subempleo por ingresos	29.1	36.3	38.5	33.3	20,373	27,054	4,860	52,287	515
Empleo adecuado	47.1	41.1	33.7	43.2	32,953	30,589	4,252	67,793	618
Rango de ingresos por trabajo	100.0	100.0	100.0	100.0	59,068	62,926	10,226	132,220	1,250
200.00 - 399.99	23.4	30.7	33.3	27.6	13,810	19,308	3,409	36,526	360
400.00 - 599.99	20.6	29.4	24.8	25.1	12,169	18,517	2,531	33,218	320
600.00 - 799.99	16.7	15.9	12.9	16.0	9,845	9,991	1,316	21,152	191
800.00 - 999.99	12.3	6.1	2.3	8.6	7,247	3,837	236	11,320	91
1000.00 - 1999.99	12.5	5.1	4.0	8.3	7,384	3,211	405	10,999	92
Menos de 200	6.2	7.8	10.6	7.3	3,692	4,924	1,080	9,696	99
Sin ingresos	4.6	3.7	10.6	4.7	2,735	2,346	1,080	6,161	70
2000.00 - 3999.99	3.0	1.0	0.7	1.9	1,778	655	67	2,500	20
4000 a más	0.7	0.2	1.0	0.5	410	137	101	648	7
Promedio	681.1	502.4	476.0	580.2					
Mediana	504.2	450.0	360.0	458.3					

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

CUADRO Nro. 10 : Provincia de Ica Extensión de la Propiedad de la Tierra y Costo de la Propiedad por tipo de Area Geogr fica, 2003

Rango de Propiedad de la Tierra	Porcentajes	Cifras expandidas	Casos
Extensión de parcelas	100.0	4,209	80
Menos de 1 ha	26.7	1,122	28
De 1 a menos de 3 has	25.9	1,089	16
De 3 a menos de 5 has	27.8	1,170	25
De 5 a más has	19.7	829	11
5	4.2	176	3
5.5	0.8	34	1
6	3.4	142	2
10	6.5	273	2
12	0.8	34	1
20	3.2	137	1
40	0.8	34	1
Promedio	3.6		
Mediana	2.0		
Costo de la propiedad Nuevos Soles S/.	100.0	4,101	79
Menos de 1000	18.1	742	22
De 1000 a menos de 10000	18.8	771	11
De 10000 a menos de 25000	19.1	785	18
De 25000 a menos de 50000	15.0	616	13
De 50000 a menos de 100000	16.9	692	10
De 100000 a más	12.1	495	5
Promedio	44,724.2		
Mediana	20,000.0		

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Cuadro Nro. 11: Provincia de Ica Expectativa del Gasto e Ingreso por Area Geografica, 2003

Variable / Indicador	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Gastos del Hogar	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Sin ingresos	-	-	3.3	0.3	-	-	237	237	6
Menos de 200 soles	1.3	2.0	11.4	2.6	374	749	828	1,951	30
De 200 a menos de 400 soles	8.3	26.3	33.7	20.1	2,371	9,983	2,445	14,799	161
De 400 a menos de 600 soles	26.3	35.5	20.7	30.5	7,488	13,478	1,498	22,463	206
De 600 a menos de 800 soles	15.4	18.1	16.3	16.9	4,368	6,864	1,183	12,414	120
De 800 a menos de 1000 soles	14.0	9.5	7.1	11.0	3,993	3,619	513	8,125	74
De 1000 a menos de 2000 soles	26.8	7.6	7.1	14.9	7,612	2,870	513	10,995	97
De 2000 a menos de 4000 soles	7.0	1.0	0.5	3.3	1,997	374	39	2,410	20
De 4000 soles a más	0.9	-	-	0.3	250	-	-	250	2
Promedio	995.9	598.1	502.4	742.4					
Mediana	779.5	511.0	415.5	580.0					
Ingresos Considerados Aceptables con Seguridad Social	100.0	100.0	100.0	100.0	28,453	37,937	7,255	73,644	716
Menos de 200 soles	0.4	0.7	-	0.5	125	250	-	374	3
De 200 a menos de 400 soles	-	2.3	4.3	1.6	-	874	315	1,189	15
De 400 a menos de 600 soles	2.2	7.6	13.0	6.0	624	2,870	946	4,440	52
De 600 a menos de 800 soles	6.1	13.2	15.2	10.6	1,747	4,992	1,104	7,843	82
De 800 a menos de 1000 soles	11.0	22.4	15.2	17.3	3,120	8,486	1,104	12,710	121
De 1000 a menos de 2000 soles	48.2	38.2	38.6	42.1	13,727	14,476	2,800	31,003	297
De 2000 a menos de 4000 soles	26.8	14.1	11.4	18.7	7,612	5,366	828	13,806	125
De 4000 soles a más	5.3	1.6	2.2	3.1	1,498	624	158	2,279	21
Promedio	1,742.2	1,239.6	1,279.6	1,437.7					
Mediana	1,500.0	1,000.0	1,000.0	1,200.0					

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Cuadro Nro.12 : Provincia de Ica Distribución del Gasto Familiar por Rubros por Area Geográfica, 2003

Distribución del Gasto por Rubros		Nuevos soles S/.			
		Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total
Gasto en alimentos y bebidas	Proporción (% del gasto total)	46.5	57.5	60.1	52.0
	Promedio	463.5	344.0	302.0	386.1
	Mediana	410.0	300.0	280.0	350.0
Gasto en pasajes	Proporción (% del gasto total)	8.0	10.7	10.8	9.3
	Promedio	79.9	64.1	54.1	69.2
	Mediana	50.0	50.0	35.0	50.0
Gasto en educación	Proporción (% del gasto total)	8.9	4.6	4.4	6.8
	Promedio	88.4	27.3	21.9	50.4
	Mediana	19.0	0	0	10.0
Gasto en servicio de energía eléctrica	Proporción (% del gasto total)	4.8	4.3	5.3	4.6
	Promedio	47.9	25.8	26.6	34.4
	Mediana	36.5	23.5	20.0	28.0
Gasto en prendas de vestir y calzado	Proporción (% del gasto total)	4.8	3.7	4.1	4.3
	Promedio	47.7	22.4	20.4	31.9
	Mediana	0	0	0	0
Gasto en salud	Proporción (% del gasto total)	3.7	4.7	4.0	4.2
	Promedio	37.3	28.3	20.1	31.0
	Mediana	10.0	1.0	5.5	8.0
Gasto en alimentos fuera del hogar	Proporción (% del gasto total)	3.5	3.4	3.5	3.5
	Promedio	35.3	20.1	17.4	25.7
	Mediana	0	0	0	0
Gasto en artículos de limpieza	Proporción (% del gasto total)	2.9	2.7	2.3	2.8
	Promedio	29.2	16.3	11.5	20.8
	Mediana	20.0	12.0	10.0	15.0
Gasto en muebles, enseres y mantenimiento de vivienda	Proporción (% del gasto total)	3.2	2.6	1.4	2.8
	Promedio	31.5	15.3	7.0	20.7
	Mediana	0	0	0	0
Gasto en servicio de teléfono	Proporción (% del gasto total)	3.5	2.1	0.8	2.7
	Promedio	34.6	12.3	4.2	20.1
	Mediana	0	0	0	0
Gasto en alquiler de vivienda	Proporción (% del gasto total)	3.9	0.9	0.7	2.4
	Promedio	38.6	5.6	3.5	18.2
	Mediana	0	0	0	0
Gasto en servicio de agua	Proporción (% del gasto total)	2.6	1.6	1.8	2.1
	Promedio	25.7	9.8	9.0	15.9
	Mediana	18.0	8.0	6.0	9.0
Gasto en esparcimiento	Proporción (% del gasto total)	1.7	0.9	0.6	1.3
	Promedio	17.0	5.5	2.9	9.7
	Mediana	0	0	0	0
Gasto en otros	Proporción (% del gasto total)	1.9	0.2	0.4	1.1
	Promedio	19.4	1.3	1.9	8.3
	Mediana	0	0	0	0

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

CUADRO Nro. 13.1: Provincia de Ica Situación y Costo de la Propiedad por Área Geográfica, 2003

Situación de la propiedad	Porcentajes	Cifras expandidas	Casos
Propiedad	100.0	4,101	79
Propietario	90.6	3,715	75
Arrendatario	5.3	216	2
Otras formas	4.2	170	2
Título de propiedad	100.0	3,885	77
Título de propiedad	53.4	2,076	40
Título PETT	23.9	930	14
Título en trámite	0.9	34	1
Sin título	21.8	845	22
Tipo de riego	100.0	4,101	79
Bajo riego	76.9	3,154	54
Secano	18.1	744	19
Una parte riego / secano	6.6	270	8
Costo patrimonio agrícola	100.0	4,209	80
0	21.7	911	16
Menos de 20	10.6	446	11
De 20 a menos de 100	13.8	581	15
De 100 a menos de 200	15.6	658	9
De 200 a menos de 300	18.8	792	16
De 300 a menos de 700	13.1	550	8
De 700 a más	6.5	272	5
Promedio	1,054.5		
Mediana	100.0		

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

CUADRO Nro 13.2: Provincia de Ica Gasto en la Actividad Agrícola por Área Geográfica, 2003

Gasto en Actividad Agrícola	Porcentajes	Cifras expandidas	Casos
Gasto en actividad agrícola	100.0	4,101	79
0	13.2	542	13
Menos de 200	10.9	446	11
De 200 a menos de 1000	12.0	493	8
De 1000 a menos de 2000	9.2	378	9
De 2000 a menos de 3000	11.8	483	6
De 3000 a menos de 5000	15.1	618	10
De 5000 a menos de 10000	13.5	554	12
De 10000 a más	14.4	589	10
Promedio	8,313.5		
Mediana	2,520.0		

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

CUADRO Nro. 13.3: Provincia de Ica Ingresos de la Actividad Agropecuaria por Area Geogr fica, 2003

Ingresos	Porcentajes	Cifras expandidas	Casos
Ingreso por venta de cultivos	100.0	4,209	80
0	29.3	1,232	26
Menos de 100000	13.3	560	10
De 100000 a menos de 500000	15.7	662	13
De 500000 a menos de 2 millones	13.8	582	12
De 2 millones a menos de 5 millones			
De 5 millones a más	13.1	550	8
Promedio	8,828,564.9		
Mediana	240,000.0		
Ingreso por venta de ganado	100.0	4,209	80
0	77.0	3,242	61
De menos de 1,000	9.9	419	8.0
De 1001 a 2000	5.6	236.2	7.0
De 2001 a 8000	7.4	312.3	4.0
Promedio	435.0		
Mediana	0		

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Cuadro Nro.14. : Provincia de Ica Bienes que Poseen las Familias por Area Geogr fica, 2003

Tipo de Patrimonio	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Patrimonio (Multiple)					28,453	37,937	7,255	73,644	716
Radio	84.6	78.6	72.3	80.3	24,085	29,825	5,244	59,154	565
Cocina a gas	83.3	68.4	44.6	71.8	23,710	25,957	3,233	52,901	480
Plancha	80.3	66.1	56.0	70.6	22,837	25,083	4,061	51,981	487
Televisión a color	79.8	53.6	42.4	62.6	22,712	20,341	3,076	46,129	423
Licuadora	75.9	54.3	44.0	61.6	21,589	20,591	3,194	45,374	419
Juego de comedor	69.3	50.7	38.6	56.7	19,717	19,218	2,800	41,735	383
Refrigerador / congelador	65.8	42.8	35.9	51.0	18,719	16,223	2,602	37,544	346
Bicicleta	43.9	38.5	29.9	39.7	12,479	14,601	2,169	29,249	272
Juego de sala	48.7	29.6	21.7	36.2	13,852	11,231	1,577	26,660	241
Televisión blanco y negro	22.8	43.8	35.9	34.9	6,489	16,597	2,602	25,689	251
Equipo de sonido	42.1	23.0	19.0	30.0	11,980	8,735	1,380	22,096	201
Cocina a kerosene	24.1	24.7	13.0	23.3	6,864	9,359	946	17,169	154
Máquina de coser	24.6	17.4	9.8	19.4	6,988	6,614	710	14,312	127
Video grabadora	16.7	6.3	5.4	10.2	4,742	2,371	394	7,507	67
Lavadora de ropa	18.9	3.9	-	9.3	5,366	1,498	-	6,864	55
Computadora	14.0	1.3	-	6.1	3,993	499	-	4,493	36
Horno eléctrico / microondas	13.2	1.0	2.2	5.8	3,744	374	158	4,276	37
Auto	10.1	1.6	7.1	5.4	2,870	624	513	4,007	41
Triciclo	3.9	6.3	0.5	4.8	1,123	2,371	39	3,534	29
Camioneta	3.1	2.0	1.6	2.4	874	749	118	1,741	16
Moto taxi	2.2	1.6	-	1.7	624	624	-	1,248	10
Camión	0.4	1.0	0.5	0.7	125	374	39	539	5
Motocicleta	0.9	-	0.5	0.4	250	-	39	289	3
Otros	5.7	2.3	2.2	3.6	1,622	874	158	2,654	24

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

Cuadro Nro. 15 : Provincia de Ica Precio Promedio de los Bienes que Poseen las Familias por Area Geografica, 2003

Tipo de Patrimonio	Precio Promedio del Bien S/.			
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total
Precio Promedio del Patrimonio				
Camión	3,500.0	203,666.7	800.0	142,437.0
Camioneta	11,142.9	4,783.3	3,266.7	7,871.9
Auto	7,608.7	4,740.0	3,842.3	6,680.1
Moto taxi	4,255.0	3,700.0	.	3,977.5
Computadora	1,838.9	1,125.0	.	1,759.6
Motocicleta	1,767.5	.	1,100.0	1,676.4
Otro	1,668.9	1,505.0	135.0	1,523.8
Equipo de sonido	481.1	547.4	368.0	500.2
Refrigerador / congelador	473.1	472.5	388.3	467.0
Juego de sala	515.9	301.2	386.3	417.8
Lavadora de ropa	366.5	345.8	.	362.0
Televisión a color	342.1	296.3	251.5	315.9
Horno eléctrico / microondas	253.3	233.3	587.5	263.9
Video grabadora	252.0	241.1	294.0	250.7
Juego de comedor	297.9	186.8	196.2	239.9
Triciclo	210.6	207.9	250.0	209.2
Máquina de coser	209.2	188.9	115.8	195.2
Cocina a gas	173.7	153.1	154.5	162.4
Bicicleta	115.3	97.0	110.0	105.7
Televisión blanco y negro	85.6	83.9	79.9	83.9
Licuada	62.9	60.4	56.7	61.3
Radio	66.0	47.4	42.4	54.5
Cocina a kerosene	44.6	43.0	39.7	43.4
Plancha	41.2	31.9	32.9	36.1

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

CUADRO Nro. 16 : Provincia de Ica Seguridad Social por Area Geografica, 2003									
Variable / Indicador	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
Seguro de salud	100.0	100.0	100.0	100.0	107,882	117,597	20,620	246,099	2,369
Ninguno	58.7	69.0	73.5	64.8	63,307	81,131	15,153	159,591	1,574
Público (EsSalud)	34.2	27.8	23.6	30.2	36,918	32,636	4,860	74,413	689
Privado	3.9	1.0	1.1	2.3	4,239	1,166	236	5,641	48
Otro	1.9	1.1	1.6	1.5	2,051	1,246	337	3,634	36
Ambos	1.3	1.2	0.2	1.1	1,367	1,418	34	2,819	22
Sistema de pensiones	100.0	100.0	100.0	100.0	107,882	117,597	20,620	246,099	2,369
No está afiliado	74.0	79.1	82.3	77.1	79,852	92,996	16,975	189,823	1,849
AFP	13.7	13.7	9.7	13.3	14,767	16,061	1,991	32,820	300
ONP, IPSS	6.6	3.3	3.3	4.8	7,110	3,925	675	11,710	107
Pensionista del estado	5.3	3.6	4.4	4.4	5,743	4,262	911	10,916	105
Otro	0.4	0.3	0.3	0.3	410	353	67	830	8

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

CUADRO Nro. 17.1: Provincia de Ica Profesiones de la PET con secundaria completa o más por Area Geografica, 2003									
PROFESIONES	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	74,656	66,763	9,247	150,666	1,366
Profesores de educacion secundaria y basica	7.9	8.1	8.8	8.0	5,879	5,378	810	12,067	112
Profesores y/o maestros de primaria	5.7	5.5	6.6	5.7	4,239	3,671	607	8,518	79
Personal de enfermeria de nivel medio (tecnico) y parteras	3.5	4.8	2.9	4.0	2,598	3,211	270	6,079	53
Contadores	3.1	3.5	4.4	3.4	2,324	2,368	405	5,098	48
Profesores de educacion inicial o pre-escolar	2.4	2.7	1.5	2.5	1,778	1,793	135	3,705	32
Abogados	3.7	1.1	0.7	2.4	2,735	763	67	3,565	28
Administracion de empresas	2.2	1.8	3.3	2.1	1,641	1,224	304	3,168	31
Personal de enfermeria de nivel superior	2.7	1.3	1.8	2.0	2,051	842	169	3,062	27
Tecnicos en programacion informatica	1.6	2.2	2.6	1.9	1,231	1,440	236	2,907	28
Economistas	2.7	0.8	0.4	1.7	2,051	547	34	2,632	20
Agronomos y afines	2.4	1.0	1.5	1.7	1,778	684	135	2,596	22
Tecnicos contables	1.6	1.3	1.1	1.4	1,231	842	101	2,174	19
Tecnicos en mecanica y construccion mecanica	1.1	1.7	0.7	1.3	820	1,144	67	2,032	17
Farmaceuticos	0.9	1.9	0.4	1.3	684	1,253	34	1,970	16
Tecnicos en electricidad	0.7	1.9	0.4	1.2	547	1,281	34	1,862	15
Secretarias y archivistas	1.6	0.6	1.8	1.2	1,231	410	169	1,810	17
Odontologos	1.6	0.6	0.4	1.1	1,231	381	34	1,646	13
Resto Profesionales	7.0	4.6	4.7	5.8	5,196	3,074	439	8,708	76
Resto Tecnicos	5.1	3.3	4.0	4.3	3,829	2,232	371	6,431	57
Ninguna	42.3	51.3	52.2	46.9	31,585	34,225	4,826	70,636	656

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

CUADRO Nro. 17.2: Provincia de Ica Otras Profesiones de la PET con secundaria completa o más por Area Geografica, 2003									
OTRAS PROFESIONES	Porcentajes				Cifras Expandidas				Total de Casos
	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	Distrito de Ica	Resto Urbano	Area Rural	Total	
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	74,656	66,763	9,247	150,666	1,366
Tecnicos en programacion informatica	1.6	0.2	-	0.9	1,231	108	-	1,339	48
Tejedores en telares o de tejidos de punto y afines	0.2	0.2	-	0.2	137	137	-	273	34
Conductores de automoviles, taxis y camionetas	1.1	1.0	0.4	1.0	820	655	34	1,509	23
Atletas, deportistas y afines	0.4	-	-	0.2	273	-	-	273	20
Sastres, modistos y sombrereros	3.5	1.8	1.8	2.6	2,598	1,195	169	3,962	17
Artesanos en madera, tejido, cuero y materiales similares	-	0.2	-	0.1	-	108	-	108	16
Otros Tecnicos	21.6	14.4	10.9	17.8	16,134	9,610	1,012	26,757	129
Ninguna	71.6	82.3	86.9	77.3	53,462	54,950	8,032	116,444	1,079

Fuente: PNUD. Encuesta de Hogares en la Provincia de Ica.

**RESULTADOS DE LA ENCUESTA DE HOGARES
DE LA PROVINCIA DE ICA, DICIEMBRE 2003
MÓDULO DE EMPLEO URBANO RURAL**

Cuadro N° 1A
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

POBLACION TOTAL POR GRUPOS QUINQUENALES DE EDAD

	Grupos quinquenales de edad										Total	Cifras expandidas	Casos				
	0 a 4	5 a 9	10 a 14	15 a 19	20 a 24	25 a 29	30 a 34	35 a 39	40 a 44	45 a 49				50 a 54	55 a 59	60 a 64	65 a más
Población total	9.3	9.4	11.3	10.0	10.0	8.5	6.7	6.7	6.2	4.9	3.9	2.6	2.8	7.6	100.0	340877	3287
Hombre	10.3	9.8	13.0	10.2	10.3	8.2	5.9	5.8	6.2	4.1	3.6	2.8	2.6	7.0	100.0	169746	1643
Mujer	8.2	9.1	9.6	9.8	9.7	8.7	7.5	7.5	6.2	5.8	4.2	2.5	3.0	8.2	100.0	171131	1644
Nivel educativo (1)																	
Sin nivel	62.5	22.6	0.3	0.4	0.1	0.3	0.5	0.5	0.1	2.0	1.2	0.5	1.1	7.9	100.0	50601	510
Primaria incompleta	-	37.5	34.6	1.5	1.4	0.9	1.0	2.4	1.8	2.4	2.0	1.9	3.1	9.7	100.0	55205	563
Primaria completa	-	-	25.9	1.9	2.5	3.3	1.5	5.2	5.6	6.3	6.8	5.6	7.0	28.5	100.0	28896	300
Secundaria incompleta	-	-	21.6	38.6	5.3	5.9	4.2	3.6	5.2	3.3	3.2	2.2	2.0	5.1	100.0	54448	528
Secundaria completa	-	-	-	10.5	16.3	12.3	14.2	12.6	9.0	8.0	5.8	3.6	3.8	4.0	100.0	72397	679
Superior no universitaria incompleta	-	-	-	13.2	49.9	10.3	9.8	4.5	8.2	1.0	2.0	-	1.0	-	100.0	13178	118
Superior no universitaria completa	-	-	-	-	-	16.7	28.3	10.0	17.4	11.0	5.4	2.8	3.9	4.5	100.0	20570	186
Superior universitaria incompleta	-	-	-	13.0	40.7	12.3	7.1	5.7	11.7	2.8	3.7	1.1	-	1.9	100.0	15604	145
Superior universitaria completa	-	-	-	-	4.8	20.4	15.5	12.0	13.6	11.5	7.9	4.6	4.3	5.0	100.0	29978	258

Fuente: PNUD, Encuesta Socio Económica en la provincia de Ica, Diciembre de 2003.

Cuadro N° 1B
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

POBLACION EN EDAD DE TRABAJAR POR ESTRUCTURA DEMOGRAFICA

	Estructura demográfica										Total	Cifras expandidas	Casos
	Hombre					Mujer							
	14 a 24	25 a 44	45 a 54	55 a más	Total hombre	14 a 24	25 a 44	45 a 54	55 a más	Total mujer			
Población en edad de trabajar (PET)	16.0	17.8	5.4	8.7	47.9	15.1	20.5	7.0	9.6	52.1	100.0	246099	2369
PEA ocupada	11.8	29.7	9.3	9.5	60.3	7.4	21.7	8.1	2.5	39.7	100.0	132220	1250
PEA desocupada	21.9	12.7	1.6	4.9	41.1	19.2	31.1	5.1	3.6	58.9	100.0	24889	246
Inactivos	20.7	1.5	0.6	8.5	31.3	25.3	15.6	5.8	22.0	68.7	100.0	88990	873
Tasas													
Tasa de actividad (PEA / PET)	53.3	96.9	96.1	64.6	76.4	39.3	72.4	69.9	17.5	52.3	63.8	246099	2369
Ratio empleo/población (PEA ocupada/PET)	39.5	89.7	93.0	58.9	67.7	26.4	57.0	62.6	13.7	40.9	53.7	246099	2369
Tasa de desempleo (PEA desocupada/PEA)	25.9	7.5	3.2	8.9	11.4	32.7	21.2	10.5	21.6	21.8	15.8	157109	1496

Fuente: PNUD, Encuesta Socio Económica en la provincia de Ica, Diciembre de 2003.

Cuadro N° 2
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

PEA Y PEA OCUPADA: ESTRUCTURA DEMOGRAFICA POR DIVERSAS VARIABLES

	Estructura demográfica										Total	Cifras expandidas	Casos
	Hombre					Mujer							
	Total		14 a 24		25 a 44		45 a 54		55 a más				
	14 a 24	25 a 44	45 a 54	55 a más	14 a 24	25 a 44	45 a 54	55 a más	Total	mujer			
PEA total	13.4	27.0	8.1	8.8	57.3	9.3	23.2	7.6	2.6	42.7	100.0	157.109	1.496
Nivel educativo													
Sin nivel	-	8.2	3.2	21.2	32.6	1.6	3.2	46.7	15.9	67.4	100.0	2.130	36
Primaria incompleta	7.5	7.1	9.2	28.9	52.8	2.2	20.2	12.7	12.1	47.2	100.0	9.631	120
Primaria completa	6.0	14.4	11.2	31.0	62.5	1.4	15.6	15.9	4.6	37.5	100.0	11.991	135
Secundaria incompleta	28.1	20.6	7.3	5.3	61.3	10.7	18.3	6.7	3.0	38.7	100.0	20.605	195
Secundaria completa	14.9	30.9	7.7	6.0	59.5	7.1	20.7	7.1	1.1	40.5	100.0	54.120	500
Superior no universitaria incompleta	35.8	22.9	1.9	-	60.6	16.9	20.6	1.9	-	39.4	100.0	7.321	62
Superior no universitaria completa	8.3	31.0	5.3	1.6	46.3	10.2	38.9	2.1	2.4	53.7	100.0	16.887	149
Superior universitaria incompleta	16.2	36.6	9.1	3.4	65.4	21.8	12.1	0.4	0.4	34.6	100.0	9.054	81
Superior universitaria completa	1.1	34.0	11.4	7.4	53.9	3.1	33.1	8.2	1.6	46.1	100.0	25.359	218
Nivel de empleo													
Desempleo	21.9	12.7	1.6	4.9	41.1	19.2	31.1	5.1	3.6	58.9	100.0	24.889	246
Subempleo	16.0	21.5	6.0	8.2	51.6	10.3	25.3	9.0	3.8	48.4	100.0	64.427	632
Subempleo por horas	17.1	14.4	8.5	8.0	48.0	7.6	31.4	9.1	3.9	52.0	100.0	12.140	117
Subempleo por ingresos	15.7	23.1	5.4	8.2	52.5	10.9	23.9	8.9	3.7	47.5	100.0	52.287	515
Empleo adecuado	7.8	37.5	12.5	10.7	68.5	4.7	18.3	7.3	1.2	31.5	100.0	6.7783	618
PEA ocupada	11.8	29.7	9.3	9.5	60.3	7.4	21.7	8.1	2.5	39.7	100.0	132.220	1.250
Horas semanales de trabajo													
Hasta 14	23.8	19.9	3.8	7.4	54.9	4.9	33.3	6.2	0.5	45.1	100.0	6.212	59
15 a 34	11.2	16.6	7.8	13.5	49.1	12.3	25.2	8.9	4.4	50.9	100.0	19.282	200
35 a 47	8.9	21.9	10.5	10.0	51.3	6.8	28.1	10.4	3.4	48.7	100.0	22.916	215
48	14.3	39.8	7.2	5.4	66.7	3.9	19.5	8.4	1.6	33.3	100.0	17.655	173
49 a 59	9.3	27.7	12.4	10.5	59.9	7.7	21.4	9.2	1.8	40.1	100.0	20.750	193
60 a más	12.0	37.5	9.5	8.9	67.9	7.2	16.6	6.2	2.0	32.1	100.0	45.406	410
Categoría ocupacional													
Empleado	2.7	41.1	15.3	17.5	76.6	5.3	4.8	8.0	5.3	23.4	100.0	5.130	52
Trabajador independiente	8.9	27.7	11.3	13.8	61.7	4.3	21.5	8.8	3.9	38.3	100.0	4.7791	432
Empleado	5.4	32.6	8.9	5.7	52.6	8.0	30.0	8.5	0.9	47.4	100.0	31.103	264
Obrero	21.3	35.5	8.7	8.5	74.0	6.1	13.4	5.5	1.0	26.0	100.0	38.600	407
Trabajador familiar no remunerado	20.4	0.6	0.6	-	21.6	30.5	28.2	13.9	5.9	78.4	100.0	5.719	63
Trabajador del hogar, practicante, otro	4.4	-	-	-	4.4	23.9	54.8	13.4	3.5	95.6	100.0	3.877	32

Cuadro N° 2
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

(... continuación)

Grupo ocupacional	Estructura demográfica										Total	Cifras expandidas	Casos
	Hombre					Mujer							
	Total		55 a más			Total		55 a más					
	14 a 24	25 a 44	45 a 54	55 a más	14 a 24	25 a 44	45 a 54	55 a más	Total	mujer			
	3.4	31.8	12.1	6.7	4.5	32.1	8.1	1.3	46.0	100.0	21335	182	
Profes., técnico o trabajador afín	-	41.4	25.7	14.2	-	-	14.0	4.7	18.7	100.0	2925	26	
Gerente, administ., funcionario	20.0	28.5	10.2	3.2	5.5	26.2	6.4	-	38.1	100.0	6409	55	
Empleado de oficina	8.4	14.3	8.2	7.2	15.9	28.9	11.9	5.2	61.9	100.0	29755	245	
Vendedor	17.8	31.9	8.4	13.6	4.6	13.8	7.3	2.7	28.3	100.0	25573	332	
Agríc., ganad., pescador, minero, cantero	15.4	32.9	9.8	14.5	3.9	17.7	4.6	1.1	27.4	100.0	17942	163	
Artesano y operario	29.1	39.2	7.3	9.9	-	4.9	9.7	-	14.6	100.0	2816	27	
Obrero, jornalero y ocupación N.E.	15.0	59.4	11.9	12.2	-	1.4	-	-	1.4	100.0	9448	82	
Conductor	12.2	34.9	5.2	6.6	8.5	21.3	9.1	2.2	41.1	100.0	12589	111	
Trabajador de los servicios	-	-	-	-	23.9	57.0	15.1	4.0	100.0	100.0	3428	27	
Trabajador del hogar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Rama de actividad económica	15.6	35.9	9.3	14.4	2.8	12.5	6.3	3.3	24.9	100.0	26967	344	
Extractivas (Agríc., ganad., pesca y minería)	12.9	26.4	8.6	7.1	8.7	25.7	9.3	1.3	45.0	100.0	10346	93	
Industria manufacturera	19.6	49.4	16.7	14.3	-	-	-	-	-	100.0	7237	59	
Construcción	14.6	17.5	9.4	6.6	12.1	26.1	9.4	4.4	51.9	100.0	31426	272	
Comercio	8.5	37.9	11.0	8.8	4.1	23.1	6.2	0.4	33.7	100.0	39000	338	
Servicios no personales	5.4	21.5	3.5	10.0	14.1	25.6	15.7	4.2	59.6	100.0	13816	117	
Servicios personales	-	-	-	-	23.9	57.0	15.1	4.0	100.0	100.0	3428	27	
Hogar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
Promedio de ingresos de la PEA ocupada (en nuevos soles de diciembre del 2003)	391.9	710.8	907.7	641.9	280.8	467.2	566.7	375.9	447.0	580.2	13220	1250	
Medida	360.0	580.0	600.0	450.0	240.0	400.0	450.0	350.0	360.0	458.3	13220	1250	
Mediana													

Fuente: PNUD, Encuesta Socio Económica en la provincia de Ica, Diciembre de 2003.

PEA Y PEA OCUPADA: NIVEL EDUCATIVO POR VARIABLES DIVERSAS

	Sin nivel	Primaria		Secundaria		Superior				Total	Cifras expandidas	Casos
		Incompleta	Completa	Incompleta	Completa	No universitaria		Universitaria				
						Incompleta	Completa	Incompleta	Completa			
PEA total	1.4	6.1	7.6	13.1	34.4	4.7	10.8	5.8	16.1	100.0	157109	1496.0
Estructura demográfica												
Hombre	0.8	5.7	8.3	14.0	35.8	4.9	8.7	6.6	15.2	100.0	89946	875.0
14 - 24 años	-	3.4	3.4	27.5	38.3	12.4	6.7	7.0	1.3	100.0	21049	200.0
25 - 44 años	0.4	1.6	4.1	10.0	39.4	4.0	12.4	7.8	20.3	100.0	42412	398.0
45 - 54 años	0.5	7.0	10.6	11.9	32.8	1.1	7.1	6.5	22.6	100.0	17279	127.0
55 años a más	3.3	20.3	27.0	7.9	23.6	-	2.0	2.2	13.7	100.0	13755	150.0
Mujer	2.1	6.8	6.7	11.9	32.6	4.3	13.5	4.7	17.4	100.0	67164	621.0
14 - 24 años	0.2	1.4	1.2	15.1	42.7	8.5	11.9	13.5	5.4	100.0	14681	129.0
25 - 44 años	0.2	5.3	5.1	10.4	30.8	4.1	18.0	3.0	23.0	100.0	36481	331.0
45 - 54 años	8.3	10.2	15.9	11.5	32.2	1.1	2.9	0.3	17.5	100.0	11959	112.0
55 años a más	8.2	28.2	13.3	14.8	14.8	-	9.9	0.8	9.9	100.0	4142	49.0
Nivel de empleo												
Desempleo	1.0	6.2	5.4	16.6	31.0	7.6	16.7	4.3	11.2	100.0	24889	246.0
Subempleo	2.0	7.3	10.5	17.2	38.3	4.1	7.8	5.6	7.1	100.0	64427	632.0
Subempleo por horas	1.7	6.2	11.3	14.8	31.5	3.7	9.8	9.1	11.9	100.0	12140	117.0
Subempleo por ingresos	2.1	7.6	10.4	17.8	39.9	4.3	7.3	4.8	6.0	100.0	52287	515.0
Empleo adecuado	0.9	5.0	5.7	7.9	32.1	4.1	11.4	6.5	26.5	100.0	67793	618.0
PEA ocupada	1.4	6.1	8.1	12.5	35.1	4.1	9.6	6.0	17.1	100.0	132220	1250.0
Horas semanales de trabajo												
Hasta 14	0.5	11.9	8.3	20.5	33.5	6.6	5.7	6.1	6.8	100.0	6212	59.0
15 a 34	2.3	6.6	11.3	12.9	20.8	4.5	16.1	8.7	16.8	100.0	19282	200.0
35 a 47	1.0	4.5	6.2	14.3	27.4	3.1	9.8	6.2	27.4	100.0	22916	215.0
48	1.2	6.1	6.4	10.7	34.9	5.1	9.0	7.8	18.8	100.0	17655	173.0
49 a 59	1.8	9.2	8.3	10.6	41.0	3.3	5.4	4.5	15.9	100.0	20750	193.0
60 a más	1.3	4.5	8.1	11.7	42.7	4.1	9.5	4.8	13.3	100.0	45406	410.0

Cuadro N° 3
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

(... continuación)

Categoría ocupacional	Sin nivel	Primaria		Secundaria		Superior				Total	Cifras expandidas	Casos
		Completa		Completa		No universitaria		Universitaria				
		Incompleta	Completa	Incompleta	Completa	Incompleta	Completa	Incompleta	Completa			
Empleador	2.7	4.6	12.4	5.4	29.6	2.7	5.3	5.3	32.0	5130	52.0	
Trabajador independiente	1.2	7.7	11.7	12.8	39.0	3.7	5.4	6.4	12.1	47191	432.0	
Empleado	-	-	1.8	1.9	21.4	5.0	20.6	7.4	42.0	31103	264.0	
Obrero	2.2	9.1	7.9	19.1	42.8	2.9	7.6	4.7	3.6	38600	407.0	
Trabajador familiar no remunerado	5.3	6.6	8.9	22.9	25.2	9.6	4.8	9.6	7.2	5719	63.0	
Trabajador del hogar, practicante, otro	-	7.1	7.9	20.4	42.4	7.9	7.2	-	7.1	3877	32.0	
Grupo ocupacional												
Profes., técnico o trabajador afín	-	-	7.4	0.5	5.2	2.4	28.7	8.3	54.8	21335	182.0	
Gerente, administ., funcionario	-	1.2	-	-	18.9	-	-	9.3	63.2	2925	26.0	
Empleado de oficina	-	-	0.5	4.3	29.7	11.2	11.5	8.1	34.7	6409	55.0	
Vendedor	0.9	6.3	11.2	15.8	40.4	6.0	3.7	6.0	9.7	29755	245.0	
Agríc., ganad., pescador, minero, cantero	4.1	14.4	12.1	20.5	38.0	1.6	3.3	3.7	2.3	25573	332.0	
Artesano y operario	1.7	4.3	9.2	13.6	43.9	3.4	10.2	8.1	5.6	17942	163.0	
Obrero, jornalero y ocupación N.E.	3.8	19.4	9.7	34.4	20.4	3.8	6.1	2.4	-	2816	27.0	
Conductor	-	3.7	5.8	4.0	63.4	1.4	4.9	6.5	10.2	9448	82.0	
Trabajador de los servicios	1.1	4.6	9.3	12.4	41.1	6.8	10.7	4.4	9.5	12589	111.0	
Trabajador del hogar	-	8.0	9.0	23.1	44.0	8.0	4.0	-	4.0	3428	27.0	
Rama de actividad económica												
Extractivas (Agríc., ganad., pesca y minería)	3.5	13.7	13.2	18.3	36.4	1.4	3.4	3.5	6.5	26967	344.0	
Industria manufacturera	2.6	3.4	4.3	19.5	37.3	2.6	13.0	8.0	9.0	10346	93.0	
Construcción	1.5	7.2	12.8	9.1	43.3	1.9	9.9	7.2	7.2	7237	59.0	
Comercio	1.6	5.4	8.1	13.5	43.9	5.8	3.5	7.2	11.1	31426	272.0	
Servicios no personales	-	2.7	3.1	4.3	23.7	3.9	17.5	7.4	37.6	39000	338.0	
Servicios personales	0.2	3.8	11.9	15.6	36.6	7.4	12.5	4.2	7.7	13816	117.0	
Hogar	-	8.0	9.0	23.1	44.0	8.0	4.0	-	4.0	3428	27.0	
Promedio de ingresos de la PEA ocupada (en nuevos soles de diciembre del 2003)												
Media	262.1	446.9	446.7	375.4	517.0	456.7	617.0	589.9	1002.5	13220	1250.0	
Mediana	250.0	378.3	360.0	350.0	450.0	425.0	558.3	515.0	758.3	13220	1250.0	

Fuente: INUI. Encuesta Socio Económica en la provincia de Ica, Diciembre de 2003.

Cuadro N° 4
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

PEA OCUPADA: HORAS SEMANALES DE TRABAJO POR VARIABLES DIVERSAS

PEA ocupada	Horas semanales de trabajo							Total	Cifras expandidas	Casos
	Hasta 14	15 a 34	35 a 47	48	49 a 59	60 a más				
ESTRUCTURA DEMOGRÁFICA	4.7	14.6	17.3	13.4	15.7	34.3	100.0	132220	1250	
Hombre	4.3	11.9	14.8	14.8	15.6	38.7	100.0	79710	770	
14 - 24 años	9.5	13.8	13.1	16.1	12.4	35.1	100.0	15607	144	
25 - 44 años	3.1	8.2	12.8	17.9	14.6	43.4	100.0	39249	368	
45 - 54 años	1.9	12.3	19.5	10.3	20.9	35.0	100.0	12321	121	
55 años a más	3.7	20.8	18.2	7.7	17.4	32.2	100.0	12533	137	
Mujer	5.3	18.7	21.2	11.2	15.8	27.7	100.0	52510	480	
14 - 24 años	3.1	24.3	15.9	7.0	16.2	33.6	100.0	9807	85	
25 - 44 años	7.2	16.9	22.4	12.0	15.4	26.2	100.0	28752	254	
45 - 54 años	3.6	16.1	22.3	13.8	17.9	26.3	100.0	10702	101	
55 años a más	1.0	26.2	24.1	8.6	11.5	28.5	100.0	3249	40	
NIVEL EDUCATIVO	1.8	23.4	12.5	11.1	19.9	31.3	100.0	1885	34	
Sin nivel	9.1	15.7	12.8	13.3	23.6	25.4	100.0	8097	103	
Primaria incompleta	4.9	20.5	13.4	10.7	16.2	34.4	100.0	10646	117	
Primaria completa	7.7	15.1	20.0	11.5	13.4	32.2	100.0	16463	157	
Secundaria incompleta	4.5	8.6	13.5	13.3	18.3	41.8	100.0	46417	419	
Secundaria completa	7.6	15.9	13.2	16.6	12.6	34.1	100.0	5420	45	
Superior no universitaria incompleta	2.8	24.4	17.6	12.5	8.8	33.9	100.0	12741	114	
Superior no universitaria completa	4.8	21.1	17.8	17.3	11.6	27.5	100.0	7986	69	
Superior universitaria incompleta	1.9	14.4	27.8	14.7	14.6	26.7	100.0	22565	192	
Superior universitaria completa										
NIVEL DE EMPLEO	3.6	15.2	17.1	14.0	15.9	34.2	100.0	64427	632	
Subempleo	19.3	80.7	-	-	-	-	100.0	12140	117	
Subempleo por horas	-	-	21.1	17.2	19.6	42.2	100.0	52287	515	
Subempleo por ingresos	5.7	14.0	17.5	12.8	15.5	34.5	100.0	67793	618	
Empleo adecuado										

Cuadro N° 4
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

(... continuación)

Categoría ocupacional	Horas semanales de trabajo				Total	Cifras expandidas	Casos
	Hasta 14	15 a 34	35 a 47	48			
Empleado	1.3	9.5	20.7	5.3	28.9	34.3	5130
Trabajador independiente	8.0	15.8	13.0	5.6	16.6	40.8	47791
Empleado	3.1	11.9	30.1	16.2	11.6	27.0	31103
Obrero	2.7	10.8	12.0	23.1	17.1	34.2	38600
Trabajador familiar no remunerado	-	43.5	23.6	0.6	17.4	14.9	5719
Trabajador del hogar, practicante, otro	7.1	22.2	7.1	17.8	3.5	42.4	3877
Grupo ocupacional							
Profes., técnico o trabajador a fin	4.5	17.3	34.9	16.2	9.8	17.3	21335
Gerente, admistr., funcionario	2.3	13.0	8.4	10.5	14.0	51.8	2925
Empleado de oficina	4.3	9.3	33.2	13.3	10.1	29.8	6409
Vendedor	5.3	14.1	16.1	3.3	20.5	40.7	29755
Agríc., ganad., pescador, minero, cantero	2.1	16.2	13.2	24.8	15.6	28.2	25573
Artesano y operario	3.9	20.7	14.0	14.0	21.4	26.0	17942
Obrero, jornalero y ocupación N.E.	6.1	11.1	12.5	22.2	14.7	33.3	2816
Conductor	4.9	0.4	5.5	1.4	9.9	77.9	9448
Trabajador de los servicios	9.6	13.4	10.2	15.1	17.2	34.5	12589
Trabajador del hogar	8.0	16.0	8.0	16.1	4.0	48.0	3428
Rama de actividad económica							
Extractivas (Agríc., ganad., pesca y minería)	3.0	17.8	15.3	21.8	15.0	27.1	26967
Industria manufacturera	3.0	21.8	17.8	11.4	19.5	26.5	10346
Construcción	5.7	23.4	11.4	20.1	18.5	21.0	7237
Comercio	4.6	9.9	10.4	6.5	21.4	47.3	31426
Servicios no personales	4.1	10.9	25.7	14.5	10.4	34.4	39000
Servicios personales	9.8	19.1	18.6	6.5	17.7	28.4	13816
Hogar	8.0	16.0	8.0	16.1	4.0	48.0	3428
Promedio de ingresos de la PEA ocupada (en nuevos soles de diciembre del 2003)	361.8	355.0	589.1	583.8	609.7	686.4	132220
Media	280.0	300.0	500.0	498.3	500.0	500.0	132220
Mediana							

Fuente: PNUD, Encuesta Socio Económica en la provincia de Ica, Diciembre de 2003.

Cuadro N° 5
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

PEA: NIVEL DE EMPLEO POR VARIABLES DIVERSAS

	Desempleo		Subempleo		Empleo adecuado	Total	Cifras expandidas	Casos
	Total	Por horas	Por horas	Por ingresos				
PEA total	15.8	41.0	7.7	33.3	43.2	100.0	157109	1496
Estructura demográfica								
Hombre	11.4	37.0	6.5	30.5	51.6	100.0	89946	875
14 - 24 años	25.9	48.9	9.8	39.1	25.2	100.0	21049	200
25 - 44 años	7.5	32.6	4.1	28.5	59.9	100.0	42412	398
45 - 54 años	3.2	30.4	8.1	22.3	66.4	100.0	12729	127
55 años a más	8.9	38.3	7.1	31.3	52.8	100.0	13755	150
Mujer	21.8	46.4	9.4	37.0	31.8	100.0	67164	621
14 - 24 años	32.7	45.5	6.3	39.2	21.8	100.0	14581	129
25 - 44 años	21.2	44.7	10.4	34.3	34.1	100.0	36481	331
45 - 54 años	10.5	48.3	9.2	39.1	41.2	100.0	11959	112
55 años a más	21.6	58.6	11.5	47.0	19.9	100.0	4142	49
Nivel educativo								
Sin nivel	11.5	61.2	9.6	51.6	27.3	100.0	2130	36
Primaria incompleta	15.9	49.2	7.8	41.3	34.9	100.0	9631	120
Primaria completa	11.2	56.6	11.5	45.2	32.1	100.0	11991	135
Secundaria incompleta	20.1	53.8	8.7	45.1	26.1	100.0	20605	195
Secundaria completa	14.2	45.6	7.1	38.5	40.2	100.0	54120	500
Superior no universitaria incompleta	26.0	36.5	6.1	30.4	37.6	100.0	7321	62
Superior no universitaria completa	24.6	29.6	7.1	22.6	45.8	100.0	16897	149
Superior universitaria incompleta	11.8	39.7	12.1	27.5	48.5	100.0	9054	81
Superior universitaria completa	11.0	18.0	5.7	12.3	71.0	100.0	25359	218
PEA ocupada	-	48.7	9.2	39.5	51.3	100.0	132220	1250
Horas semanales de trabajo								
Hasta 14	-	37.7	37.7	-	62.3	100.0	6212	59
15 a 34	-	50.8	50.8	-	49.2	100.0	19282	200
35 a 47	-	48.1	-	48.1	51.9	100.0	22916	215
48	-	50.9	-	50.9	49.1	100.0	17655	173
49 a 59	-	49.3	-	49.3	50.7	100.0	20750	193
60 a más	-	48.6	-	48.6	51.4	100.0	45406	410

Cuadro N° 5
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

(... continuación)

Categoría ocupacional	Desempleo		Subempleo		Empleo adecuado	Total	Cifras expandidas	Casos
	Total	Por horas	Por ingresos	Empleo adecuado				
Empleado	21.5	5.4	16.1	78.5	100.0	5130	52	
Trabajador independiente	52.6	13.4	39.2	47.4	100.0	47791	432	
Empleado	20.8	4.4	16.4	79.2	100.0	31103	264	
Obrero	63.5	7.0	56.5	36.5	100.0	38600	407	
Trabajador familiar no remunerado	67.2	10.7	56.5	32.8	100.0	5719	63	
Trabajador del hogar, practicante, otro	86.6	19.4	67.3	13.4	100.0	3877	32	
Grupo ocupacional								
Profes, técnico o trabajador afín	15.2	9.0	6.2	84.8	100.0	21335	182	
Gerente, administ., funcionario	14.0	9.3	4.7	86.0	100.0	2925	26	
Empleado de oficina	34.5	8.1	26.4	65.5	100.0	6409	55	
Vendedor	56.7	8.7	48.0	43.3	100.0	29755	245	
Agríc., ganad., pescador, minero, cantero	66.6	7.6	59.0	33.4	100.0	25573	332	
Artesano y operario	56.9	14.3	42.6	43.1	100.0	17942	163	
Obrero, jornalero y ocupación N.E.	67.3	14.7	52.5	32.7	100.0	2816	27	
Conductor	40.1	-	40.1	59.9	100.0	9448	82	
Trabajador de los servicios	45.8	10.9	34.8	54.2	100.0	12589	111	
Trabajador del hogar	88.0	16.0	72.1	12.0	100.0	3428	27	
Rama de actividad económica								
Extractivas (Agríc., ganad., pesca y minería)	61.9	8.2	53.7	38.1	100.0	26967	344	
Industria manufacturera	53.0	11.9	41.1	47.0	100.0	10346	93	
Construcción	51.5	18.5	33.0	48.5	100.0	7237	59	
Comercio	53.0	5.9	47.1	47.0	100.0	31426	272	
Servicios no personales	25.4	6.3	19.2	74.6	100.0	39000	338	
Servicios personales	64.6	18.1	46.4	35.4	100.0	13816	117	
Hogar	88.0	16.0	72.1	12.0	100.0	3428	27	
Promedio de ingresos de la PEA ocupada (en nuevos soles de diciembre del 2003)	315.3	327.8	312.4	831.9	580.2	132220	1250	
Mediana	303.8	250.0	320.0	683.3	458.3	132220	1250	

Fuente: PNUD, Encuesta Socio Económica en la provincia de Ica, Diciembre de 2003.

Cuadro N° 6
Provincia de Ica: Atea urbana y rural, 2003

PEA OCUPADA: CATEGORIA OCUPACIONAL POR VARIABLES DIVERSAS

	Empleador	Independiente	Empleado	Obrero	Trabajador familiar no remunerado	Trabajador del hogar, practico, otro	Total	Cifras expandidas	Casos
<u>PEA ocupada</u>	<u>3.9</u>	<u>36.1</u>	<u>23.5</u>	<u>29.2</u>	<u>4.3</u>	<u>2.9</u>	<u>100.0</u>	<u>132220</u>	<u>1250</u>
<u>Estructura demográfica</u>									
Hombre	4.9	37.0	20.5	35.8	1.5	0.2	100.0	79710	770
14 - 24 años	0.9	27.3	10.7	52.6	7.5	1.1	100.0	15607	144
25 - 44 años	5.4	33.8	25.9	34.9	0.1	-	100.0	39249	368
45 - 54 años	6.4	43.7	22.4	27.3	0.3	-	100.0	12321	121
55 años a más	7.2	52.5	14.2	26.2	-	-	100.0	12533	137
Mujer	2.3	34.9	28.1	19.1	8.5	7.1	100.0	52510	480
14 - 24 años	2.8	20.7	25.4	23.9	17.8	9.5	100.0	9807	85
25 - 44 años	0.9	35.7	32.4	18.0	5.6	7.4	100.0	28752	254
45 - 54 años	3.8	39.1	24.8	20.0	7.4	4.8	100.0	10702	101
55 años a más	8.4	56.9	8.4	11.7	10.4	4.2	100.0	3249	40
<u>Nivel educativo</u>									
Sin nivel	7.3	30.6	-	46.0	16.1	-	100.0	1885	34
Primaria incompleta	2.9	45.7	-	43.3	4.7	3.4	100.0	8097	103
Primaria completa	6.0	52.5	5.2	28.7	4.8	2.9	100.0	10646	117
Secundaria incompleta	1.7	37.1	3.6	44.9	7.9	4.8	100.0	16463	157
Secundaria completa	3.3	40.1	14.3	35.6	3.1	3.5	100.0	46417	419
Superior no universitaria incompleta	2.5	32.8	28.5	20.5	10.1	5.7	100.0	5420	45
Superior no universitaria completa	2.1	20.2	50.3	23.0	2.1	2.2	100.0	12741	114
Superior universitaria incompleta	3.4	38.2	28.8	22.7	6.8	-	100.0	7886	69
Superior universitaria completa	7.3	25.7	57.8	6.2	1.8	1.2	100.0	22565	192
<u>Nivel de empleo</u>									
Subempleo	1.7	39.0	10.1	38.1	6.0	5.2	100.0	64427	632
Subempleo por horas	2.3	52.8	11.4	22.2	5.1	6.2	100.0	12140	117
Subempleo por ingresos	1.6	35.8	9.7	41.7	6.2	5.0	100.0	52287	515
Empleo adecuado	5.9	33.4	36.3	20.8	2.8	0.8	100.0	67793	618
<u>Horas semanales de trabajo</u>									
Hasta 14	1.1	61.8	15.8	16.9	-	4.4	100.0	6212	59
15 a 34	2.5	39.2	19.2	21.6	12.9	4.5	100.0	19282	200
35 a 47	4.6	27.2	40.9	20.2	5.9	1.2	100.0	22916	215
48	1.5	15.3	28.5	50.6	0.2	3.9	100.0	17655	173
49 a 59	7.1	38.2	17.4	31.8	4.8	0.7	100.0	20750	193
60 a más	3.9	43.0	18.5	29.1	1.9	3.6	100.0	45406	410

Cuadro N° 6
Provincia de Ica: Atea urbana y rural, 2003

(..., continuación)

	Empleador	Independiente	Empleado	Obrero	Trabajador familiar no remunerado	Trabajador del hogar, practic., otro	Total	Cifras expandidas	Casos
Grupo ocupacional									
Profes., técnico o trabajador afín	1.3	19.5	77.8	1.3	-	0.2	100.0	21335	182
Gerente, adminis., funcionario	62.4	4.7	32.9	-	-	-	100.0	2925	26
Empleado de oficina	-	8.1	71.3	14.6	2.1	3.8	100.0	6409	55
Vendedor	1.6	69.7	11.1	6.0	11.6	-	100.0	29755	245
Agríc., ganad., pescador, minero, cantero	2.4	10.0	0.1	84.0	3.5	-	100.0	25573	332
Ariesano y operario	8.2	43.2	2.9	41.4	3.3	1.0	100.0	17942	163
Obrero, jornalero y ocupación N.E.	-	37.8	-	58.3	3.8	-	100.0	2816	27
Conductor	-	73.4	10.5	16.1	-	-	100.0	9448	82
Trabajador de los servicios	3.5	31.3	32.7	28.1	4.4	-	100.0	12589	111
Trabajador del hogar	-	-	-	-	-	100.0	100.0	3428	27
Rama de actividad económica									
Extractivas (Agríc., ganad., pesca y minería)	5.4	10.0	4.3	76.8	3.5	-	100.0	26967	344
Industria manufacturera	10.6	33.7	10.6	36.2	9.0	-	100.0	10346	93
Construcción	7.2	48.5	5.7	37.1	1.5	-	100.0	7237	59
Comercio	0.9	58.9	13.5	18.7	7.9	-	100.0	31426	272
Servicios no personales	2.4	29.4	57.0	9.6	0.6	1.1	100.0	39000	338
Servicios personales	6.2	58.7	14.3	13.4	7.2	0.2	100.0	13816	117
Hogar	-	-	-	-	-	100.0	100.0	3428	27
Promedio de ingresos de la PEA ocupada (en nuevos soles de diciembre del 2003)	1343.5	517.8	881.3	434.6	-	229.4	580.2	132220	1250
Media	1058.3	450.0	733.3	400.0	-	238.3	458.3	132220	1250
Mediana									

Fuente: PNUD, Encuesta Socio Económica en la provincia de Ica, Diciembre de 2003.

PEA OCUPADA: GRUPO OCUPACIONAL POR VARIABLES DIVERSAS

	Profesional, técnico o afín	Gerente, administrador funcionario	Empleado de oficina	Vendedor	Agricultor, ganadero, pescador, minero, carente	Atésano y operario	Otro jornalero	Conductor	Trabajador de los servicios	Trabajador del hogar	Total	Cifras expandidas	Casos
PEA ocupada	16.1	2.2	4.8	22.5	19.3	13.6	2.1	7.1	9.5	2.6	100.0	132220	1250
Estructura demográfica													
Hombre	14.5	3.0	5.0	14.2	23.0	16.4	3.0	11.7	9.3	-	100.0	79710	770
14 - 24 años	4.6	-	8.2	16.1	29.1	17.8	5.2	9.1	9.9	-	100.0	15607	144
25 - 44 años	17.3	3.1	4.7	10.9	20.8	15.0	2.8	14.3	11.2	-	100.0	39249	368
45 - 54 años	20.9	6.1	5.3	19.7	17.5	14.3	1.7	9.2	5.3	-	100.0	12321	121
55 años a más	11.5	3.3	1.6	17.0	27.8	20.7	2.2	9.2	6.6	-	100.0	12533	137
Mujer	18.7	1.0	4.7	35.1	13.8	9.3	0.8	0.3	9.9	6.5	100.0	52510	480
14 - 24 años	9.8	-	3.6	48.3	11.9	7.1	-	-	11.0	8.4	100.0	9807	85
25 - 44 años	23.8	-	5.8	30.0	12.2	11.1	0.5	0.5	9.3	6.8	100.0	28752	254
45 - 54 años	16.1	3.8	3.8	33.0	17.4	7.8	2.6	-	10.7	4.8	100.0	10702	101
55 años a más	8.4	4.2	-	47.4	21.0	6.3	-	-	8.4	4.2	100.0	3249	40
Nivel educativo													
Sin nivel	-	-	-	14.5	55.9	16.3	5.7	-	7.5	-	100.0	1885	34
Primaria incompleta	-	0.4	-	23.1	45.3	9.5	6.8	4.4	7.2	3.4	100.0	8097	103
Primaria completa	-	2.0	0.3	31.3	29.2	15.6	2.6	5.2	11.0	2.9	100.0	10646	117
Secundaria incompleta	0.7	-	1.7	28.6	31.9	14.8	5.9	2.3	9.5	4.8	100.0	16463	157
Secundaria completa	2.4	1.2	4.1	25.9	20.9	17.0	1.2	12.9	11.1	3.3	100.0	46417	419
Superior no universitaria incompleta	9.6	-	13.2	32.8	7.7	11.3	2.0	2.5	15.9	5.0	100.0	5420	45
Superior no universitaria completa	48.1	-	5.8	8.7	6.6	14.3	1.3	3.6	10.6	1.1	100.0	12741	114
Superior universitaria incompleta	22.3	3.4	6.5	22.3	11.8	18.2	0.8	7.7	6.9	-	100.0	7986	69
Superior universitaria completa	51.8	8.2	9.9	12.8	2.6	4.5	-	4.3	5.3	0.6	100.0	22565	192
Nivel de empleo													
Subempleo	5.0	0.6	3.4	26.2	26.4	15.8	2.9	5.9	8.9	4.7	100.0	64427	632
Subempleo por horas	15.8	2.3	4.3	21.2	16.0	21.1	3.4	-	11.3	4.5	100.0	12140	117
Subempleo por ingresos	2.5	0.3	3.2	27.3	28.9	14.6	2.8	7.2	8.4	4.7	100.0	52287	515
Empleo adecuado	26.7	3.7	6.2	19.0	12.6	11.4	1.4	8.3	10.1	0.6	100.0	67793	618
Horas semanales de trabajo													
Hasta 14	15.6	1.1	4.4	25.3	8.5	11.2	2.7	7.4	19.4	4.4	100.0	6212	59
15 a 34	19.2	2.0	3.1	21.7	21.4	19.2	1.6	0.2	8.7	2.8	100.0	19282	200
35 a 47	32.4	1.1	9.3	20.9	14.7	10.9	1.5	2.3	5.6	1.2	100.0	22916	215
48	19.5	1.7	4.8	5.5	35.9	14.3	3.5	0.8	10.8	3.1	100.0	17655	173
49 a 59	10.1	2.0	3.1	29.4	19.2	18.5	2.0	4.5	10.5	0.7	100.0	20750	193
60 a más	8.1	3.3	4.2	26.7	15.9	10.3	2.1	16.2	9.6	3.6	100.0	45406	410

Cuadro N° 7
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

(... continuación)

	Profesional, técnico o afín	Gerente, administrador funcionario	Empleado de oficina	Vendedor	Agricultor, ganadero, pescador, minerero, cantero	Alfano, y operario	Obrero jornalero	Conductor	Trabajador de los servicios	Trabajador del hogar	Total	Cifras expandidas	Casos
Categoría ocupacional													
Empleador	5.3	35.6	-	9.5	12.1	28.8	-	-	8.7	-	100.0	5120	52
Trabajador independiente	8.7	0.3	1.1	43.4	5.4	16.2	2.2	14.5	8.2	-	100.0	47791	432
Empleado	53.3	3.1	14.7	10.6	0.1	1.7	-	3.2	13.2	-	100.0	31103	264
Obrero	0.7	-	2.4	4.6	55.6	19.3	4.3	3.9	9.2	-	100.0	38600	407
Trabajador familiar no remunerado	-	-	2.4	60.4	15.5	10.2	1.9	-	9.7	-	100.0	5719	63
Trabajador del hogar, practicante, otro	0.9	-	6.3	-	-	4.4	-	-	-	88.4	100.0	3877	32
Rama de actividad económica													
Extrativas (Agríc., ganad., pesca y minería)	1.1	4.1	2.0	-	83.3	2.7	1.2	0.5	5.0	-	100.0	26967	344
Industria manufacturera	3.7	1.3	1.3	8.3	2.0	75.2	-	4.0	4.3	-	100.0	10346	93
Construcción	1.9	3.8	-	1.5	-	79.3	13.5	-	-	-	100.0	7237	59
Comercio	0.8	0.9	2.3	75.8	9.2	4.6	0.8	0.8	4.9	-	100.0	31426	272
Servicios no personales	50.1	1.8	11.5	1.0	0.1	1.4	2.9	22.2	9.0	-	100.0	39000	338
Servicios personales	5.2	3.0	3.8	33.3	-	12.3	1.0	-	41.4	-	100.0	13816	117
Hogar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100.0	100.0	3428	27
Promedio de ingresos de la PEA ocupada (en nuevos soles de diciembre de 2003)	909.7	2063.1	751.8	443.4	394.7	494.7	453.9	604.1	514.3	242.3	580.2	132220	1250
Mediana	783.3	1500.0	700.0	300.0	391.0	426.7	360.0	500.0	450.0	250.0	458.3	132220	1250

Fuente: PNUD, Encuesta Socio Económica en la provincia de Ica, Diciembre de 2003.

Cuadro N° 8
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

PEA OCUPADA: RAMA DE ACTIVIDAD POR VARIABLES DIVERSAS

	Extractivas (Agríc., ganad., pescador, minero)	Industria manufacturera	Construcción	Comercio	Servicios no personales	Servicios personales	Hogares	Total	Cifras expandidas	Casos
PEA ocupada	20.4	7.8	5.5	23.8	29.5	10.4	2.6	100.0	132220	1250
Estructura demográfica										
Hombre	25.4	7.1	9.1	19.0	32.4	7.0	-	100.0	79710	770
14 - 24 años	26.9	8.6	9.1	29.4	21.3	4.8	-	100.0	15607	144
25 - 44 años	24.7	6.9	9.1	14.0	37.7	7.6	-	100.0	39249	368
45 - 54 años	20.2	7.2	9.8	24.0	34.8	3.9	-	100.0	12321	121
55 años a más	30.9	5.9	8.3	16.4	27.5	11.0	-	100.0	12533	137
Mujer	12.8	8.9	-	31.1	25.1	15.7	6.5	100.0	52510	480
14 - 24 años	7.7	9.2	-	38.7	16.2	19.9	8.4	100.0	9807	85
25 - 44 años	11.8	9.2	-	28.6	31.4	12.3	6.8	100.0	28752	254
45 - 54 años	15.8	9.0	-	27.5	22.6	20.3	4.8	100.0	10702	101
55 años a más	27.3	4.2	-	42.2	4.2	17.9	4.2	100.0	3249	40
Nivel educativo										
Sin nivel	50.5	14.5	5.7	27.5	-	1.8	-	100.0	1885	34
Primaria incompleta	45.8	4.4	6.4	20.8	12.8	6.5	3.4	100.0	8097	103
Primaria completa	33.5	4.2	8.7	23.9	11.3	15.5	2.9	100.0	10646	117
Secundaria incompleta	30.0	12.3	4.0	25.7	10.1	13.1	4.8	100.0	16463	157
Secundaria completa	21.2	8.3	6.7	29.7	19.9	10.9	3.3	100.0	46417	419
Superior no universitaria incompleta	7.1	5.0	2.5	33.4	27.9	18.9	5.0	100.0	5420	45
Superior no universitaria completa	7.1	10.6	5.6	8.7	53.4	13.5	1.1	100.0	12741	114
Superior universitaria incompleta	11.8	10.4	6.5	28.2	35.9	7.3	-	100.0	7986	69
Superior universitaria completa	7.8	4.1	2.3	15.4	65.0	4.7	0.6	100.0	22585	192
Nivel de empleo										
Subempleo	25.9	8.5	5.8	25.9	15.4	13.8	4.7	100.0	64427	632
Subempleo por horas	18.3	10.1	11.0	15.3	20.1	20.6	4.5	100.0	12140	117
Subempleo por ingresos	27.7	8.1	4.6	28.3	14.3	12.3	4.7	100.0	52287	515
Empleo adecuado	15.1	7.2	5.2	21.8	42.9	7.2	0.6	100.0	67793	618
Horas semanales de trabajo										
Hasta 14	13.1	5.0	6.6	23.5	25.7	21.7	4.4	100.0	6212	59
15 a 34	24.8	11.7	8.8	16.1	22.1	13.7	2.8	100.0	19282	200
35 a 47	18.0	8.0	3.6	14.3	43.7	11.2	1.2	100.0	22916	215
48	33.4	6.7	8.2	11.6	32.0	5.1	3.1	100.0	17655	173
49 a 59	19.5	9.7	6.5	32.3	19.6	11.8	0.7	100.0	20750	193
60 a más	16.1	6.0	3.3	32.7	29.5	8.6	3.6	100.0	45406	410

Cuadro N° 8
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

(... continuación)

	Extractivas (Agric., ganad., pesca, minería)	Industria manufacturera	Construcción	Comercio	Servicios no personales	Servicios personales	Hogares	Total	Cifras expandidas	Casos
Categoría ocupacional										
Empleador	28.4	21.3	10.1	5.3	18.1	16.7	-	100.0	5130	52
Trabajador independiente	5.6	7.3	7.4	38.8	24.0	17.0	-	100.0	47791	432
Empleado	3.8	3.5	1.3	13.6	71.4	6.3	-	100.0	31103	264
Obrero	53.6	9.7	7.0	15.3	9.7	4.8	-	100.0	38600	407
Trabajador familiar no remunerado	16.6	16.2	1.9	43.6	4.3	17.3	-	100.0	5719	63
Trabajador del hogar, practicante, otro	-	-	-	-	10.7	0.9	88.4	100.0	3877	32
Grupo ocupacional										
Profes., técnico o trabajador afín	1.4	1.8	0.6	1.1	91.6	3.4	-	100.0	21335	182
Gerente, administ., funcionario	37.9	4.7	9.3	9.3	24.5	14.2	-	100.0	2925	26
Empleado de oficina	8.6	2.1	-	11.3	69.9	8.1	-	100.0	6409	55
Vendedor	-	2.9	0.4	80.0	1.3	15.5	-	100.0	29755	245
Agric., ganad., pescador, minero, cantero	87.8	0.8	-	11.3	0.1	-	-	100.0	25573	332
Artesano y operario	4.1	43.4	32.0	8.1	3.0	9.5	-	100.0	17942	163
Obrero, jornalero y ocupación N.E.	11.5	-	34.8	8.9	40.0	4.9	-	100.0	2816	27
Conductor	1.5	4.3	-	2.6	91.6	-	-	100.0	9448	82
Trabajador de los servicios	10.7	3.5	-	12.3	27.9	45.5	-	100.0	12589	111
Trabajador del hogar	-	-	-	-	-	-	100.0	100.0	3428	27
Promedio de ingresos de la PEA ocupada (en nuevos soles de diciembre del 2003)										
Media	456.0	508.2	572.1	529.6	809.3	433.2	242.3	580.2	132220	1250
Mediana	400.0	400.0	466.7	433.3	700.0	300.0	250.0	458.3	132220	1250

Fuente: PNUD, Encuesta Socio Económica en la provincia de Ica, Diciembre de 2003.

Cuadro N° 9
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

PEA ocupada	Sin Ingresos	Menos de 200	De 200 a 399.99	De 400 a 599.99	De 600 a 799.99	De 800 a 999.99	De 1000 a 1999.99	De 2000 a 3999.99	De 4000 a más	Total	Cifras expandidas	Casos
Estructura demográfica												
Hombre	1.8	4.4	24.3	28.5	18.6	8.5	10.5	2.8	0.6	100.0	79710	770
14 - 24 años	7.5	11.2	39.2	27.3	7.8	4.4	1.8	0.9	-	100.0	15607	144
25 - 44 años	0.3	1.1	17.5	32.0	23.1	10.1	12.6	2.8	0.4	100.0	39249	368
45 - 54 años	0.3	1.9	18.2	22.3	24.5	10.3	15.6	5.5	1.4	100.0	12321	121
55 años a más	0.5	8.6	33.2	25.0	12.1	6.8	9.9	2.5	1.4	100.0	12533	137
Mujer	9.1	11.7	32.7	20.0	12.1	8.7	5.0	0.5	0.3	100.0	52510	480
14 - 24 años	17.8	16.0	38.2	15.8	9.5	2.8	-	-	-	100.0	9807	85
25 - 44 años	6.6	10.9	32.3	20.0	15.2	9.2	5.4	0.5	-	100.0	28752	254
45 - 54 años	7.7	9.1	27.6	22.1	9.4	14.1	7.4	1.3	1.3	100.0	10702	101
55 años a más	10.4	14.7	35.8	25.4	1.0	4.2	8.4	-	-	100.0	3249	40
Nivel educativo												
Sin nivel	21.5	18.1	34.8	23.8	-	1.8	-	-	-	100.0	1885	34
Primaria incompleta	5.9	12.5	35.5	27.9	10.6	3.4	3.4	0.4	0.4	100.0	8097	103
Primaria completa	4.8	9.9	43.4	20.1	12.1	2.6	4.6	2.6	-	100.0	10646	117
Secundaria incompleta	7.9	11.8	39.9	28.3	7.1	2.5	1.9	0.7	-	100.0	16463	157
Secundaria completa	3.4	6.4	29.8	28.9	16.7	6.1	8.0	0.6	-	100.0	46417	419
Superior no universitaria incompleta	10.1	10.2	29.0	18.4	22.3	2.5	7.6	-	-	100.0	5420	45
Superior no universitaria completa	2.1	7.1	17.6	28.7	18.4	15.9	9.0	1.1	-	100.0	12741	114
Superior universitaria incompleta	6.8	6.1	23.3	18.2	23.6	11.6	8.6	1.7	-	100.0	7986	69
Superior universitaria completa	2.4	1.8	10.1	18.5	20.5	19.6	17.5	6.8	2.7	100.0	22565	192
Nivel de empleo												
Subempleo	6.4	11.3	50.8	28.6	1.5	0.9	0.4	-	-	100.0	64427	632
Subempleo por horas	6.2	26.8	40.8	11.2	8.2	4.5	2.3	-	-	100.0	12140	117
Subempleo por ingresos	6.5	7.6	53.2	32.7	-	-	-	-	-	100.0	52287	515
Empleo adecuado	3.0	3.5	5.6	2.18	29.7	15.9	15.8	3.7	1.0	100.0	67793	618
Horas semanales de trabajo												
Hasta 14	-	33.3	33.3	15.9	10.3	6.6	-	-	0.5	100.0	6212	59
15 a 34	14.5	18.7	34.5	12.6	9.6	6.8	3.3	-	-	100.0	19282	200
35 a 47	6.0	3.8	27.7	19.2	19.9	14.1	7.5	1.2	0.6	100.0	22916	215
48	0.2	0.6	28.5	37.5	15.5	9.3	6.1	2.3	-	100.0	17655	173
49 a 59	4.8	5.6	23.3	29.0	13.3	9.1	12.0	2.8	-	100.0	20750	193
60 a más	2.2	4.1	25.5	28.1	19.0	6.2	11.2	2.7	1.1	100.0	45406	410

Cuadro N° 9
Provincia de Ica: Área urbana y rural, 2003

(... continuación)

	Sin Ingresos	Menos de 200	De 200 a 399.99	De 400 a 599.99	De 600 a 799.99	De 800 a 999.99	De 1000 a 3999.99	De 4000 a más	Total	Cifras expandidas	Casos
Categoría ocupacional											
Empleador	-	-	14.6	10.2	8.8	7.4	41.6	12.8	4.6	51.30	52
Trabajador independiente	0.7	11.2	31.1	23.9	15.1	8.0	8.7	1.2	-	477.91	432
Empleado	-	3.1	9.4	19.9	28.4	19.0	14.8	4.1	1.3	311.03	264
Obrero	-	5.5	40.3	39.0	11.7	3.1	0.4	-	-	386.00	407
Trabajador familiar no remunerado	100.0	-	-	-	-	-	-	-	-	571.9	63
Trabajador del hogar, practicante, otro	3.5	30.4	62.6	-	-	-	-	-	-	387.7	32
Grupo ocupacional											
Profes. técnico o trabajador afín	-	1.9	7.9	13.4	29.7	25.8	14.7	5.3	1.3	213.35	182
Gerente, administ., funcionario	-	-	4.7	9.3	9.5	3.7	45.9	14.0	12.8	292.5	26
Empleado de oficina	4.3	5.5	13.0	19.9	26.7	10.2	18.3	2.1	-	640.9	55
Vendedor	12.1	13.0	31.1	13.9	13.1	8.1	7.4	1.4	-	297.55	245
Agríc., ganad., pescador, minero, camlero	4.2	6.4	41.3	41.2	5.1	1.2	0.7	-	-	255.73	332
Artesano y operario	3.3	4.9	32.6	29.8	16.7	5.2	6.7	0.8	-	179.42	163
Obrero, jornalero y ocupación N.E.	3.8	3.8	47.3	25.6	4.9	9.7	4.9	-	-	281.6	27
Conductor	-	-	17.8	44.1	21.8	4.7	11.6	-	-	94.48	82
Trabajador de los servicios	4.4	10.7	23.7	31.1	18.2	5.4	4.3	2.2	-	126.89	111
Trabajador del hogar	-	31.2	64.8	-	4.0	-	-	-	-	342.8	27
Rama de actividad económica											
Extractivas (Agríc., ganad., pesca y minería)	4.3	6.0	38.7	37.1	8.0	2.2	3.0	0.5	0.3	269.67	344
Industria manufacturera	9.0	8.9	31.4	22.0	12.8	4.0	9.3	2.6	-	103.46	93
Construcción	1.5	3.4	25.3	34.2	20.9	7.2	5.7	1.9	-	72.37	59
Comercio	8.4	9.9	27.9	21.4	15.5	6.8	8.3	1.4	0.4	314.26	272
Servicios no personales	1.0	2.0	11.1	23.1	26.6	17.7	13.9	3.5	1.1	390.00	338
Servicios personales	7.2	14.0	41.2	19.7	5.4	5.5	5.7	1.0	0.2	138.16	117
Hogar	-	31.2	64.8	-	4.0	-	-	-	-	342.8	27
Promedio de ingresos de la PEA ocupada (en nuevos soles de diciembre del 2003)											
Media	-	129.0	293.7	479.0	673.3	873.3	1354.6	2374.6	5994.7	1322.20	1250
Mediana	-	144.0	300.0	480.0	658.3	880.0	1320.0	2358.3	6150.0	1322.20	1250

Fuente: PNUD, Encuesta Socio Económica en la provincia de Ica, Diciembre de 2003.

**ENCUESTA ECONÓMICA A ESTABLECIMIENTOS
DE LA PROVINCIA DE ICA, ENERO 2004 Y
ESTADÍSTICAS COMPLEMENTARIAS**

ICA: PRODUCCION DEL SECTOR AGROPECUARIO 2002 - 2003

Sector	Unidad de Medida	2002	2003	Variación % 2003 / 2002
		Ene - Dic	Ene - Dic	Ene - Dic
Agropecuario				
Índice de Volumen Físico	Índice Año 1994=100	97.9 a/	99.3 a/	1.4
Producción de Principales Productos Agrícolas				
Alfalfa	TM	111,831	112,285	0.4
Espárrago	TM	77,036	75,817	-1.6
Maíz Amarillo Duro	TM	52,797	75,397	42.8
Algodón Rama	TM	78,376	72,775	-7.1
Papa	TM	68,947	69,995	1.5
Tomate	TM	40,758	63,080	54.8
Uva	TM	50,566	59,588	17.8
Cebolla	TM	28,482	27,987	-1.7
Zapallo	TM	10,377	16,788	61.8
Naranja	TM	9,749	11,624	19.2
Mandarina	TM	17,362	9,211	-46.9
Sandía	TM	3,635	6,005	65.2
Manzana	TM	5,274	5,647	7.1
Pallar Grano Seco	TM	5,375	5,489	2.1
Mango	TM	5,257	4,888	-7.0
Maíz Choclo	TM	5,895	4,212	-28.5
Plátano	TM	3,002	2,908	-3.1
Palta	TM	2,844	2,860	0.5
Camote	TM	1,475	2,536	71.9
Aji	TM	1,712	1,835	7.2
Ciruela	TM	1,349	1,271	-5.8
Pecana	TM	1,051	1,021	-2.8
Higo	TM	940	929	-1.3
Tuna	TM	1,091	915	-16.1
Aceituna	TM	754	826	9.5
Frijol Grano Seco	TM	1,396	689	-50.7
Melón	TM	544	630	15.7
Pallar Grano Verde	TM	511	484	-5.4
Pacae	TM	986	470	-52.3
Melocotón	TM	650	467	-28.1
Maíz Amiláceo	TM	359	392	9.3
Membrillo	TM	187	180	-3.9
Arveja Grano Verde	TM	220	129	-41.3
Lechuga	TM	71	85	20.5
Zanahoria	TM	54	58	5.8
Espinaca	TM	67	54	-19.4
Oca	TM	39	12	-69.0
Producción de Principales Productos Pecuarios				
Ave 1/	TM	36,545	34,319	-6.1
Huevo	TM	28,341	30,407	7.3
Leche Fresca	TM	17,271	18,067	4.6
Vacuno 1/	TM	4,602	4,153	-9.8
Porcino 1/	TM	1,839	1,651	-10.2
Caprino 1/	TM	1,106	959	-13.2
Ovino 1/	TM	458	397	-13.2

1/ Peso de animales en pie

a/ Índice Promedio Enero-Diciembre

Fuente: "Estadísticas Regionales: Avance Económico Social y Regional. Dic. 2002 y Dic. 2003". CD-R. Abril del 2004 INEI.

ICA: PRINCIPALES INDICADORES SOCIOECON" MICOS, 2002 - 2003

	Unidad de Medida	2002	2003	Variación % 2003 / 2002
		Ene - Dic	Ene - Dic	Ene - Dic
Pesca				
Desembarque de Productos Hidrobiológicos	TM	16,219	16,838	3.8
Minería				
Hierro	TML	3,056	3,485	14.0
Electricidad				
Producción Total	Gwh	55	77	41.6
Consumo de Energía	Miles clientes	380,759	373,738	-1.8
N° de Usuarios	Número	1,369,534	1,422,389	3.9
Agua				
Producción	Miles de M ³	18,332	18,193	-0.8
Volúmenes Facturados	M ³	8,962,467	9,241,448	3.1
N° de Usuarios	Número	355,764	359,945	1.2
Precios				
Indice de Precios al Consumidor, ciudad de Ica	Indice Dic. 2001 =100	101 a/	103 a/	2,16 b/
Empleo				
Indice de Empleo, ciudad de Ica 1/	Indice Oct. 1997=100	92 a/	101 a/	9.4
Remuneración				
Remuneración Mínima Vital	S/.	410	425	3.6
Remuneración Mínima Vital Real	S/. Año 1994=100	259	262	1.2
Indice de la Remuneración Mínima Vital Real	Indice 1994=100	223 a/	225 a/	1.2
Turismo				
Arribos de Turistas	Número	330,258	370,652	12.2
Pernoctaciones de Turistas	Número	455,672	502,088	10.2
Permanencia de Turistas	Dias/pers.	1.38	1.35	-1.8
Banca y Finanzas				
Depósitos de la Banca Múltiple 2/	Miles de S/.	316,847	308,038	-2.8
Depósitos reales de la Banca Múltiple 2/	Miles S/. Dic.2001	313,361	297,524	-5.1
Créditos de la Banca Múltiple 2/	Miles de S/.	414,043	387,912	-6.3
Créditos reales de la Banca Múltiple 2/	Miles S/. Dic.2001	409,487	374,672	-8.5
Ingresos recaudados por SUNAT	Miles de S/.	127,086	206,386	62.4
Ingresos reales recaudados por SUNAT	Miles S/. Dic.2001	126,438	201,317	59.2
Número de contribuyentes activos 2/	Miles	50	56	11.2
Afiliados en las AFP 2/	Miles	112	124	10.3
Comercio Exterior				
Exportaciones FOB	Miles de \$	153,534	149,583	-2.6
Importaciones CIF	Miles de \$	144,833	126,496	-12.7

1/ En empresas de 10 y más trabajadores de la actividad privada

2/ Acumulado a final de cada periodo

a/ Indice Promedio Enero-Diciembre

b/ Variación % acumulada Ene-Dic 2003

Fuente: "Estadísticas Regionales: Avance Económico Social y Regional. Dic. 2002 y Dic.2003". CD-R. Abril del 2004 INEI.

PERU: CIUDADES PRINCIPALES SEGÚN PROMEDIO DE REMUNERACIONES NOMINALES BRUTAS Y NETAS DE EJECUTIVOS, EMPLEADOS Y OBREROS DEL SECTOR PRIVADO, JUNIO 2003

(En Nuevos Soles)

CIUDADES	EJECUTIVOS	EMPLEADOS	OBREROS	REMUNERACION	
				BRUTA PROMEDIO (1)	NETA PROMEDIO (2)
TOTAL	11,252.81	2,144.22	870.13	2,045.94	1,627.60
ABANCAY	3,319.21	1,413.57	1,278.12	1,395.07	1,213.43
AREQUIPA	6,136.88	1,538.35	716.81	1,296.91	1,062.36
AYACUCHO	3,319.95	1,135.48	1,179.51	1,212.24	1,055.71
CAJAMARCA	5,428.83	1,968.52	1,109.09	1,726.23	1,396.52
CERRO DE PASCO	7,944.75	3,258.42	1,264.94	1,689.09	1,384.60
CHACHAPOYAS	2,735.50	1,203.88	530.1	1,155.32	978.04
CHICLAYO	2,964.10	1,116.82	683.04	943.43	793.18
CUSCO	3,846.47	1,323.75	797.32	1,336.05	1,112.50
HUANCAVELICA	2,144.46	1,258.12	559.95	1,179.83	999.92
HUANCAYO	3,991.63	1,155.21	704.99	1,158.03	972.19
HUANUCO	1,401.40	773.7	628.12	750.47	656.52
HUARAZ	2,827.10	2,296.23	699.42	2,192.08	1,764.99
ICA	4,127.34	1,124.90	501.95	797.76	685.73
IQUITOS	5,393.50	1,871.87	787.87	1,602.45	1,383.59
LIMA METROPOLITANA	12,195.05	2,286.38	921.97	2,237.46	1,768.71
MOQUEGUA	2,743.55	1,379.87	975.93	1,327.20	1,133.66
PIURA	6,196.98	1,598.91	656.28	1,489.15	1,240.97
PTO. MALDONADO	4,055.92	1,409.78	749.9	1,417.17	1,168.75
PUCALLPA	4,983.83	1,518.24	681.64	1,282.40	1,064.88
PUNO - JULIACA	2,850.70	1,141.68	645.19	1,106.64	949.68
TACNA	3,115.92	1,111.63	698	1,087.62	904.28
TARAPOTO	3,530.07	1,444.87	655.84	1,277.22	1,071.53
TRUJILLO	5,664.53	1,322.64	602.37	992.38	842.18
TUMBES	3,138.94	1,156.18	971.91	1,150.04	974.16

Fuente: MTPE - DNPEFP, Encuesta Nacional de Sueldos y Salarios a empresas privadas de 10 y más trabajadores.

1/ Comprende las remuneraciones brutas de ejecutivos, empleados y obreros.

2/ Remuneraciones brutas menos descuentos de ley.

Nota: Los salarios de los obreros han sido mensualizados multiplicando el salario diario por 30 días

Provincia de Ica: Frecuencias de diversas variables de las empresas por ramas de actividad								
	Rama de actividad económica							Total
	Agricultura	Ind bienes de consumo	Industria de Bienes Intermedios y de capital	Construcción	Comercio	Servicios no personales	Servicios personales	
Sección II: Personal Ocupado y Remuneraciones	2,228	1,209	124	1,000	3,960	2,308	2,264	13,093
Rango de ingresos								
Sin ingresos	-	525	41	-	970	-	675	2,211
200.00-399.99	-	105	41	-	194	-	-	340
400.00-599.99	500	105	41	1,000	388	496	450	2,980
600.00-799.99	-	105	-	-	388	-	225	718
800.00-999.99	-	210	-	-	194	496	-	900
1000.00-1999.99	500	114	-	-	970	401	676	2,661
2000.00-3999.99	561	-	1	-	582	538	238	1,920
4000 a más	667	45	-	-	274	377	-	1,363
Sección VIII: Fuentes de Financiamiento	2,228	1,209	124	1,000	3,960	2,308	2,264	13,093
Banca múltiple								
Si	618	332	1	-	1,810	511	450	3,722
No	1,610	877	123	1,000	2,150	1,797	1,814	9,371
Cajas municipales								
Si	-	210	1	-	388	125	450	1,174
No	2,228	999	123	1,000	3,572	2,183	1,814	11,919
Cajas rurales								
Si	-	9	-	1,000	194	-	-	1,203
No	2,228	1,200	124	-	3,766	2,308	2,264	11,890
Edpymes								
Si	-	-	-	-	-	-	225	225
No	2,228	1,209	124	1,000	3,960	2,308	2,039	12,868
Proveedores								
Si	500	224	42	-	1,180	138	1	2,085
No	1,728	985	82	1,000	2,780	2,170	2,263	11,008
Recursos propios								
Si	2,167	874	83	1,000	2,586	1,894	2,264	10,868
No	61	335	41	-	1,374	414	-	2,225
Financiamiento Externo								
Si	57	118	-	-	-	153	-	328
No	2,171	1,091	124	1,000	3,960	2,155	2,264	12,765
Sección XII: Factores que Afectan el Desarrollo de la Empresa o Establecimiento	2,228	1,209	124	1,000	3,960	2,308	2,264	13,093
Dificultad de financiamiento								
Si	1,061	668	42	-	2,942	678	1,576	6,967
No	1,167	541	82	1,000	1,018	1,630	688	6,126
Antigüedad maquinaria, equipo								
Si	4	237	42	-	582	263	676	1,804
No	2,224	972	82	1,000	3,378	2,045	1,588	11,289
Falta mano de obra calificada								
Si	53	326	1	-	388	43	451	1,262
No	2,175	883	123	1,000	3,572	2,265	1,813	11,831
Falta de repuestos								
Si	4	229	1	-	194	248	451	1,127
No	2,224	980	123	1,000	3,766	2,060	1,813	11,966
Demanda limitada								
Si	565	1,176	124	-	2,166	1,696	1,588	7,315
No	1,663	33	-	1,000	1,794	612	676	5,778
Falta materia prima nacional								
Si	57	238	41	-	388	28	225	977
No	2,171	971	83	1,000	3,572	2,280	2,039	12,116
Falta materia prima importada								
Si	8	9	-	-	-	14	-	31
No	2,220	1,200	124	1,000	3,960	2,294	2,264	13,062
Falta información tecnológica								
Si	57	343	82	-	582	1	451	1,516
No	2,171	866	42	1,000	3,378	2,307	1,813	11,577
Falta información de mercado								
Si	557	535	83	-	1,552	276	1,576	4,579
No	1,671	674	41	1,000	2,408	2,032	688	8,514
Contrabando								
Si	4	125	-	-	1,762	138	-	2,029
No	2,224	1,084	124	1,000	2,198	2,170	2,264	11,064
Exceso de carga tributaria								
Si	1,061	679	42	1,000	2,376	1,106	1,589	7,853
No	1,167	530	82	-	1,584	1,202	675	5,240
Veda								
Si	-	114	41	-	-	-	225	380
No	2,228	1,095	83	1,000	3,960	2,308	2,039	12,713
Otro factor afecta desarrollo								
Si	4	315	41	-	776	372	-	1,508
No	2,224	894	83	1,000	3,184	1,936	2,264	11,585

Fuente: PNUD. Encuesta de Establecimientos en la Provincia de Ica.

Provincia de Ica: Porcentaje de fila de diversas variables de las empresas por ramas de actividad								
	Rama de actividad económica							Total
	Agricultura	Ind bienes de consumo	Industria de Bienes Intermedios y de capital	Construcción	Comercio	Servicios no personales	Servicios personales	
Sección II: Personal Ocupado y Remuneraciones	17.0	9.2	0.9	7.6	30.2	17.6	17.3	100.0
Rango de ingresos								
Sin ingresos	-	23.7	1.9	-	43.9	-	30.5	100.0
200.00-399.99	-	30.9	12.1	-	57.1	-	-	100.0
400.00-599.99	16.8	3.5	1.4	33.6	13.0	16.6	15.1	100.0
600.00-799.99	-	14.6	-	-	54.0	-	31.3	100.0
800.00-999.99	-	23.3	-	-	21.6	55.1	-	100.0
1000.00-1999.99	18.8	4.3	-	-	36.5	15.1	25.4	100.0
2000.00-3999.99	29.2	-	0.1	-	30.3	28.0	12.4	100.0
4000 a más	48.9	3.3	-	-	20.1	27.7	-	100.0
Tamaño de empresa								
Sección VIII: Fuentes de Financiamiento	17.0	9.2	0.9	7.6	30.2	17.6	17.3	100.0
Banca múltiple								
Si	16.6	8.9	0.0	-	48.6	13.7	12.1	100.0
No	17.2	9.4	1.3	10.7	22.9	19.2	19.4	100.0
Cajas municipales								
Si	-	17.9	0.1	-	33.0	10.6	38.3	100.0
No	18.7	8.4	1.0	8.4	30.0	18.3	15.2	100.0
Cajas rurales								
Si	-	0.7	-	83.1	16.1	-	-	100.0
No	18.7	10.1	1.0	-	31.7	19.4	19.0	100.0
Edpymes								
Si	-	-	-	-	-	-	100.0	100.0
No	17.3	9.4	1.0	7.8	30.8	17.9	15.8	100.0
Proveedores								
Si	24.0	10.7	2.0	-	56.6	6.6	0.0	100.0
No	15.7	8.9	0.7	9.1	25.3	19.7	20.6	100.0
Recursos propios								
Si	19.9	8.0	0.8	9.2	23.8	17.4	20.8	100.0
No	2.7	15.1	1.8	-	61.8	18.6	-	100.0
Financiamiento Externo								
Si	17.4	36.0	-	-	-	46.6	-	100.0
No	17.0	8.5	1.0	7.8	31.0	16.9	17.7	100.0
Sección XII: Factores que Afectan el Desarrollo de la Empresa o Establecimiento	17.0	9.2	0.9	7.6	30.2	17.6	17.3	100.0
Dificultad de financiamiento								
Si	15.2	9.6	0.6	-	42.2	9.7	22.6	100.0
No	19.0	8.8	1.3	16.3	16.6	26.6	11.2	100.0
Antigüedad maquinaria, equipo								
Si	0.2	13.1	2.3	-	32.3	14.6	37.5	100.0
No	19.7	8.6	0.7	8.9	29.9	18.1	14.1	100.0
Falta mano de obra calificada								
Si	4.2	25.8	0.1	-	30.7	3.4	35.7	100.0
No	18.4	7.5	1.0	8.5	30.2	19.1	15.3	100.0
Falta de repuestos								
Si	0.4	20.3	0.1	-	17.2	22.0	40.0	100.0
No	18.6	8.2	1.0	8.4	31.5	17.2	15.2	100.0
Demanda limitada								
Si	7.7	16.1	1.7	-	29.6	23.2	21.7	100.0
No	28.8	0.6	-	17.3	31.0	10.6	11.7	100.0
Falta materia prima nacional								
Si	5.8	24.4	4.2	-	39.7	2.9	23.0	100.0
No	17.9	8.0	0.7	8.3	29.5	18.8	16.8	100.0
Falta materia prima importada								
Si	25.8	29.0	-	-	-	45.2	-	100.0
No	17.0	9.2	0.9	7.7	30.3	17.6	17.3	100.0
Falta información tecnológica								
Si	3.8	22.6	5.4	-	38.4	0.1	29.7	100.0
No	18.8	7.5	0.4	8.6	29.2	19.9	15.7	100.0
Falta información de mercado								
Si	12.2	11.7	1.8	-	33.9	6.0	34.4	100.0
No	19.6	7.9	0.5	11.7	28.3	23.9	8.1	100.0
Contrabando								
Si	0.2	6.2	-	-	86.8	6.8	-	100.0
No	20.1	9.8	1.1	9.0	19.9	19.6	20.5	100.0
Exceso de carga tributaria								
Si	13.5	8.6	0.5	12.7	30.3	14.1	20.2	100.0
No	22.3	10.1	1.6	-	30.2	22.9	12.9	100.0
Veda								
Si	-	30.0	10.8	-	-	-	59.2	100.0
No	17.5	8.6	0.7	7.9	31.1	18.2	16.0	100.0
Otro factor afecta desarrollo								
Si	0.3	20.9	2.7	-	51.5	24.7	-	100.0
No	19.2	7.7	0.7	8.6	27.5	16.7	19.5	100.0

L Fuente: PNUD. Encuesta de Establecimientos en la Provincia de Ica.

Provincia de Ica: Porcentaje de columna de diversas variables de las empresas por ramas de actividad								
	Rama de actividad económica							Total
	Agricultura	Ind bienes de consumo	Industria de Bienes Intermedios y de capital	Construcción	Comercio	Servicios no personales	Servicios personales	
Sección II: Personal Ocupado y Remuneraciones	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Rango de Ingresos								
Sin ingresos	-	43.4	33.1	-	24.5	-	29.8	16.9
200.00-399.99	-	8.7	33.1	-	4.9	-	-	2.6
400.00-599.99	22.4	8.7	33.1	100.0	9.8	21.5	19.9	22.8
600.00-799.99	-	8.7	-	-	9.8	-	9.9	5.5
800.00-999.99	-	17.4	-	-	4.9	21.5	-	6.9
1000.00-1999.99	22.4	9.4	-	-	24.5	17.4	29.9	20.3
2000.00-3999.99	25.2	-	0.8	-	14.7	23.3	10.5	14.7
4000 a más	29.9	3.7	-	-	6.9	16.3	-	10.4
Sección VIII: Fuentes de Financiamiento	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Financ. Banca múltiple								
Si	27.7	27.5	0.8	-	45.7	22.1	19.9	28.4
No	72.3	72.5	99.2	100.0	54.3	77.9	80.1	71.6
Financ. Cajas municipales								
Si	-	17.4	0.8	-	9.8	5.4	19.9	9.0
No	100.0	82.6	99.2	100.0	90.2	94.6	80.1	91.0
Financ. Cajas rurales								
Si	-	0.7	-	100.0	4.9	-	-	9.2
No	100.0	99.3	100.0	-	95.1	100.0	100.0	90.8
Financ. Edpymes								
Si	-	-	-	-	-	-	9.9	1.7
No	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	90.1	98.3
Financ. Proveedores								
Si	22.4	18.5	33.9	-	29.8	6.0	0.0	15.9
No	77.6	81.5	66.1	100.0	70.2	94.0	100.0	84.1
Financ. Recursos propios								
Si	97.3	72.3	66.9	100.0	65.3	82.1	100.0	83.0
No	2.7	27.7	33.1	-	34.7	17.9	-	17.0
Financ. Externo								
Si	2.6	9.8	-	-	-	6.6	-	2.5
No	97.4	90.2	100.0	100.0	100.0	93.4	100.0	97.5
Sección XII: Factores que Afectan el Desarrollo de la Empresa o Establecimiento	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Dificultad de financiamiento								
Si	47.6	55.3	33.9	-	74.3	29.4	69.6	53.2
No	52.4	44.7	66.1	100.0	25.7	70.6	30.4	46.8
Antigüedad maquinaria, equipo								
Si	0.2	19.6	33.9	-	14.7	11.4	29.9	13.8
No	99.8	80.4	66.1	100.0	85.3	88.6	70.1	86.2
Falta mano de obra calificada								
Si	2.4	27.0	0.8	-	9.8	1.9	19.9	9.6
No	97.6	73.0	99.2	100.0	90.2	98.1	80.1	90.4
Falta de repuestos								
Si	0.2	18.9	0.8	-	4.9	10.7	19.9	8.6
No	99.8	81.1	99.2	100.0	95.1	89.3	80.1	91.4
Demanda limitada								
Si	25.4	97.3	100.0	-	54.7	73.5	70.1	55.9
No	74.6	2.7	-	100.0	45.3	26.5	29.9	44.1
Falta materia prima nacional								
Si	2.6	19.7	33.1	-	9.8	1.2	9.9	7.5
No	97.4	80.3	66.9	100.0	90.2	98.8	90.1	92.5
Falta materia prima importada								
Si	0.4	0.7	-	-	-	0.6	-	0.2
No	99.6	99.3	100.0	100.0	100.0	99.4	100.0	99.8
Falta información tecnológica								
Si	2.6	28.4	66.1	-	14.7	0.0	19.9	11.6
No	97.4	71.6	33.9	100.0	85.3	100.0	80.1	88.4
Falta información de mercado								
Si	25.0	44.3	66.9	-	39.2	12.0	69.6	35.0
No	75.0	55.7	33.1	100.0	60.8	88.0	30.4	65.0
Contrabando								
Si	0.2	10.3	-	-	44.5	6.0	-	15.5
No	99.8	89.7	100.0	100.0	55.5	94.0	100.0	84.5
Exceso de carga tributaria								
Si	47.6	56.2	33.9	100.0	60.0	47.9	70.2	60.0
No	52.4	43.8	66.1	-	40.0	52.1	29.8	40.0
Veda								
Si	-	9.4	33.1	-	-	-	9.9	2.9
No	100.0	90.6	66.9	100.0	100.0	100.0	90.1	97.1
Otro factor afecta desarrollo								
Si	0.2	26.1	33.1	-	19.6	16.1	-	11.5
No	99.8	73.9	66.9	100.0	80.4	83.9	100.0	88.5

Fuente: PNUD. Encuesta de Establecimientos en la Provincia de Ica.

Provincia de Ica: Promedios de diversas variables de las empresas por ramas de actividad								
Secciones	Rama de actividad económica							Total
	Agricultura	Industria de bienes de consumo	Industria de Bienes Intermedios y de capital	Construcción	Comercio	Servicios no personales	Servicios personales	
Sección I: Tiempo de Funcionamiento								
Días al mes que trabaja	26.5	25.9	28.0	30.0	28.1	25.4	27.2	27.1
Horas al día que trabaja	8.0	9.0	10.0	10.0	11.7	8.8	12.0	10.2
Meses al año que trabaja	12.0	12.0	12.0	12.0	12.0	11.4	12.0	11.9
Sección II: Personal Ocupado y Remuneraciones								
Total de trabajadores	19.3	18.0	2.2	5.0	5.9	10.7	5.0	9.9
Ingresos	534.2	763.4	482.0	506.0	1,314.8	2,180.3	796.4	1,575.2
Sección III: Valor de la Extracción, Producción, Comercio o Servicio								
Total valor ventas	659,224.5	914,330.2	54,815.7	360,000.0	1,803,924.5	675,912.8	181,503.2	920,755.0
Sección IV: Mercado de Destino de la Producción, Recurso o Servicio								
Valor total ventas producción local	596,462.6	220,480.0	54,815.7	360,000.0	1,803,924.5	672,828.6	181,503.2	845,461.6
Total valor venta producción externo	62,762.0	693,850.2	-	-	-	3,084.2	-	75,293.4
Sección V: Insumos								
Total valor compra insumos	166,316.5	378,407.6	33,888.4	-	200,871.6	20,574.6	62,293.2	138,716.9
Sección VI: Existencias								
Inicio mercaderías	6,887.7	2,114.3	2,116.1	-	89,933.4	224,646.3	856.7	68,336.0
Final mercaderías	342.2	1,877.1	1,058.1	-	139,316.9	279,181.0	6,225.1	92,667.9
Inicio productos terminados	22,101.4	91,726.6	66.1	-	1,810.9	1,094.4	4,704.2	13,785.6
Final productos terminados	11,635.5	85,076.1	-	-	2,225.5	1,094.4	1,284.5	10,924.0
Inicio sub product, desechos	-	1,097.1	6.6	-	14.7	-	34.3	111.7
Final sub product, desechos	-	1,036.9	99.2	-	14.7	-	16.4	104.0
Inicio productos en proceso	183,017.7	47,988.7	542.3	-	3,567.7	-	-	36,659.1
Final productos en proceso	32,349.2	43,116.0	551.0	-	2.2	-	-	9,492.0
Inicio materia prima, auxiliares	50,604.9	60,419.9	990.3	-	12,795.3	1,556.9	3,160.2	18,890.7
Final materia prima, auxiliares	4,196.8	64,283.4	587.2	-	19,578.7	2,038.5	33,045.8	18,650.7
Sección VII: Total de Activo Fijo e Inversión								
Total saldo inicial	780,186.0	707,585.3	5,648.2	67,855.0	200,987.9	526,630.5	194,152.2	390,530.5
Total compras propias	13.8	300.7	-	-	1,096.3	1,212.0	77.5	588.8
Total compras terceros	1,249.9	2,407.5	-	-	911.1	53,690.3	-	10,175.0
Total bienes nuevos	11,756.8	42,675.3	-	-	9,556.7	13,147.4	631.1	11,258.4
Total bienes usados	361.6	2,778.8	-	-	-	4,310.7	-	1,078.0
Total ventas retiros	338.6	9,876.5	-	-	1,497.5	343.5	124.1	1,504.5
Total saldo final	793,229.5	745,871.1	5,648.2	67,855.0	211,054.6	598,647.5	194,736.8	412,126.1
Sección IX: Impuestos								
Total impuestos	17,397.3	52,521.3	1,615.1	15,600.0	20,128.3	39,662.8	11,416.8	24,070.7
Impuesto general a las ventas	4,685.7	30,721.5	887.8	8,400.0	14,501.0	5,150.4	8,226.0	11,000.3
Impuesto selectivo al consumo	-	13,747.8	-	-	732.1	133.3	1,108.0	1,706.0
Régimen único simplificado	-	1,704.3	304.2	-	76.4	139.3	119.3	228.5
Otros impuestos	12,711.6	6,347.8	423.1	7,200.0	4,818.8	34,239.9	1,963.6	11,135.9
Sección X: Ingresos y Gastos								
Total ingresos	671,066.9	966,365.6	54,385.9	360,000.0	1,839,800.4	676,015.3	170,770.0	936,583.9
Total gastos	500,357.1	846,738.8	44,674.5	343,960.0	1,771,678.1	424,784.1	183,598.8	832,499.6
Sección XI: Capacidad Instalada								
% producido / cap máxima producida	81.5	76.4	81.4	70.0	66.3	70.9	75.5	72.6

Fuente: PNUD. Encuesta de Establecimientos en la Provincia de Ica.